



ВОПРОС РЕБРОМ

Кто кого вытаскивает?

Российские эксперты сходятся во мнении, что улучшение экономике пока не грозит

Какой должна быть цена на нефть, чтобы экономика стран, живущих исключительно за счет экспорта энергоресурсов, чувствовала себя относительно неплохо? Минимум \$50 за баррель нефти, считают российские аналитики.

Ася РЯЗАНОВА

– \$50 – это стабилизирующая цена, при которой экономика уже начнет немножко функционировать или хотя бы перестанет падать, – сказала «Республике» аналитик ИК «Ренессанс Капитал» Елена ШАРИПОВА. – А цена \$70 – это равновесная цена, которая по всем параметрам устраивает и бюджет, и платежный баланс. И, скорее всего, она является равновесной в мире. Все крупные производители говорят, что \$70 – это как раз та цена, которая выгодна и производителю, и потребителю нефти.

По ее мнению, от цены на нефть в следующем году зависит очень многое, точнее – все. В том числе и реализация крупных инвестиционных проектов.

– Если цена опустится до \$30, то государство лишится возможности осуществлять новые инвестиционные проекты или поддерживать инфраструктурные проекты частного бизнеса. Но при цене \$50 это уже возможно. В этом случае инвестиции будут в основном со стороны государства, – считает г-жа Шарипова.

Старший аналитик ООО «Атон» Вячеслав БУНЬКОВ считает, что какого-то уникального механизма борьбы с кризисом нет в принципе, потому что экономика в очередной раз продемонстрировала, что сырьевая ориентированность остается все-таки ее главным признаком.

Поэтому если мировые цены на сырье не начнут расти, то что-то сверхъестественное придумать России будет крайне сложно.

– Компании при таком обвале цен не только на нефть, но и на металлы, работают на грани рентабельности. И в этом случае можно только попытаться отсрочить момент, когда наступит критическая отметка, после которой придется прибегать к новым заимствованиям. То есть постараться потихоньку пережить кризис.

Прогноз от Вячеслава Бунькова: определенное время в России будет все стабильно, но стабильно плохо. Продолжится спад промышленности, будут проблемы у компаний, связанные с низкими ценами на сырьевые товары. Если говорить о населении, то, скорее всего, будет расти безработица и снижаться реальный уровень доходов. Но ситуация уже не будет развиваться в условиях паники, как это было осенью этого года, и постепенно рынок стабилизируется.

Что касается мировой экономики, то г-н Буньков уверен, что она «оживет» во второй половине следующего года. Это будет связано с тем, что в антикризисными мерами, которые принимали и принимают мировые правительства, и прежде всего США. Российская же экономика будет двигаться в рамках общемирового сценария.



Цена \$70 за баррель выгодна и производителям, и потребителям, считают крупные производители нефти.

ВКРАТЦЕ

«Русал» продала 50% разрезов

АО «Самрук-Энерго» завершило сделку по покупке 50% доли участия в предприятии, владеющем правом добычи угля на Экибастузском каменноугольном месторождении в пределах разрезов «Богатырь» и «Северный» в Павлодарской области Казахстана.

В рамках созданного СП АО «Самрук-Энерго» и российской компания «Русал» намерены осуществлять добычу и поставку угля для удовлетворения потребностей Казахстана и России. «Предполагается увеличение добычи на разрезах «Богатырь» и «Северный» до 57 млн тонн в год к 2020 году», – отмечается в пресс-релизе казахстанской компании. В долгосрочных стратегических планах развития сторонами предусмотрено создание на базе СП глобальной энергетической компании с угольными активами в России, Юго-Восточной Азии и Австралии.

«Еврокоммерц» отдал за долги?

Факторинговая компания «Еврокоммерц», столкнувшаяся в ходе кризиса с серьезными финансовыми проблемами, сменила собственника. 70,7% акций перешли под контроль казахстанского предпринимателя Рифата РИЗОВЕВА, основного бенефициара горно-металлургической компании ShalkiyaZinc.

Как пишет газета «Коммерсантъ», этот пакет ранее находился в залоге по кредитам, предоставленным «Еврокоммерцу» структурами Ризоева. Общий объем задолженности «Еврокоммерца» перед кредиторами, по данным компании, на начало декабря составлял 33 млрд рублей при активах 45 млрд рублей, при этом 11 млрд рублей должны быть погашены в декабре, из них 4 млрд рублей – в рамках оферт по первому и третьему выпускам облигаций. В понедельник «Еврокоммерц» уведомил держателей своих облигаций, что из-за недостатка финансовых средств не в состоянии исполнить обязательства по выплатам купона по облигациям на сумму 440 млн рублей.

НА ЗАМЕТКУ!

Узнать больше об экономической политике правительства Казахстана и России, отношениях бизнеса и власти, тенденциях на рынках вы можете из материалов наших корреспондентов на информационно-аналитическом портале «Республика» по адресу www.respublika\_kz.info.

Каждый день мы предлагаем вниманию читателей и зрителей в режиме онлайн не только материалы и фоторепортажи, но и эксклюзивные видеосообщения. Читайте, смотрите!

С МЕСТА СОБЫТИЯ

Форум стран – экспортеров газа, 7-я министерская встреча которого проходила на этой неделе в столице России, получил официальный статус международной структуры, лоббирующей интересы газовых производителей. Кстати, члены ФЭСЭГ единогласно проголосовали за вхождение Казахстана в эту организацию в качестве наблюдателя. И уже в этом качестве казахстанский министр энергетики следил за тем, как Россия добивалась для себя статуса территории, на которой располагается главный офис газового картеля.

Ася РЯЗАНОВА

Настоять на своем России не удалось: арабы, составлявшие большую часть участников картеля, выбрали в качестве штаб-квартиры Доху, столицу Катара. Премьер-министр РФ Владимир ПУТИН и глава ОАО «Газпром» Алексей МИЛЛЕР остались не удовлетворены решением, но сделать с этим ничего не смогли. Таким образом, процедура создания организации стран – экспортеров газа – экспортеров газа показала, что в газовой отрасли Россия имеет далеко не столько влияния, сколько бы ей хотелось, невзирая на бывший по сравнению с арабами опыт в работе по добыче газа.

Цена на газ – в центре внимания

Обсуждать создание газового картеля за круглым столом в зале московского «Президент-отеля» вчера собрались 13 министров энергетики стран – производителей природного газа. Из них 11 уже входили в состав участников ФЭСЭГ и имели право голоса в вопросах создания международной организации. Помимо них, на встрече присутствовали также министр энергетики Экваториальной Гвинеи Марселино Овонго ЭДДУ, который до вчерашнего дня оставался наблюдателем, а теперь получил статус полноценного члена, и Сауат МЫНБАЕВ, министр энергетики и минеральных ресурсов Казахстана.

Выступление г-на Мынбаева было коротким. Он попросил присутствующих представить Казахстану статус наблюдателя и поблагодарил за приглашение на форум. После переговоров Казахстан получил желаемый статус, одобривший членом ФЭСЭГ единогласно. Кстати, в интервью корреспонденту информационно-аналитического портала «Республика» Сауат Мынбаев отказался давать прогноз изменения рынка газа на следующий год, сказав, что Казахстан надеется «на небольшой рост и стабилизацию по нефти, а, следовательно, и по газу». «Мы надеемся, что цены на наш газ поднимутся выше, чем они зафиксированы сейчас», – заявил он.

Между тем вопрос – поднимется ли стоимость природного газа на мировых рынках – волновал всех министров и стал основным, обсуждавшимся на открытой части саммита. После Путина один за другим выступили все 11 министров, рассказав о необходимости быть ответственными в условиях кризиса.

Дело в том, что газовые контракты, в отличие от нефтяных, заключаются на долгий срок – 25 или 50 лет – и значительно менее подвержены волатильности по сравнению со спотовыми нефтяными рынками. Цены на газ в рамках контрактов вычисляются по так называемым газовым формулам. Сейчас большая часть контрактов содержит формулу, базисом которой является цена корзины нефтепродуктов с учетом ряда коэффициентов. Из-за уменьшения стоимости нефти падают и цены по газовым контрактам, лишая производи-

телей газа денег на инвестиционные программы. Разумеется, это им не нравится, но переделывать контракт, заключенный на 25 лет, довольно трудно.

Вероятно, обсуждение формульных цен на газ станет основной задачей ФЭСЭГ. Косвенно на это наметнулся в своем выступлении российский министр энергетики Сергей ШМАТКО: «У нас в отрасли спрос зависит от сегодняшних поставок, а предложение – от инвестиций, сделанных вчера... значение газовой отрасли таково, что мы не можем пустить ее в свободное плавание». В заключительном слове он отметил, что форум не будет диктовать производителям уровень добычи газа, но сосредоточится на определении базиса для его цены. Кстати, именно в этом отличие газового форума от нефтяной ОПЕК – никаких квот на добычу газа вводить никто не собирается, в первую очередь из-за долгосрочного характера рынка и пресловутой ответственности поставщиков.

На вопросы «Республики», будет ли «Газпром», как крупнейший производитель газа на территории СНГ, «предпринимать какие-либо действия по оптимизации газовой формулы, один из консультантов газовой монополии, присутствовавший на форуме, рассказал, что единственное, что можно сделать – это изменить коэффициенты в формулах расчета цены на газ. Однако ни министр энергетики Алжира, ни глава «Газпрома», ни вице-премьер и министр энергетики Катара не стали говорить о том, как именно экспортеры газа надеются изменить «газовую формулу».

Как сказал нам начальник департамента зарубежных связей ОАО «Газпром» Станислав ЦЫГАНКОВ: «Мы испытываем уважение к рыночному подходу в газовой отрасли. Когда цена высокая, это не нравится покупателю, когда цена низкая, это не нравится производителю, но сделать с этим что-либо нельзя». По его словам, сейчас ведутся обсуждения с представителями ЕС и США по тому, как увеличить премию производителям газа за то, что газ – более экологичное топливо по сравнению с нефтью. Но в ближайшем году никаких официальных переговоров на этот счет ждать не стоит.

Квартирный вопрос испортили арабы

Основные дебаты, судя по всему – жаркие, вчера велись в закрытом режиме и касались распределения влияния в мире газовых производителей. В итоге газовый саммит затянулся на два часа. Как удалось выяснить корреспонденту «Республики», камнем преткновения, который мешал министрам оперативно закончить оформление организации, был вопрос о том, где будет располагаться штаб-квартира секретариата ФЭСЭГ.

Миллера послали в Катар, а Казахстан стал наблюдателем на Форуме стран – экспортеров газа и уже в этом качестве следил за соперничеством россиян и арабов



Казахстан надеется «на небольшой рост и стабилизацию по нефти, а следовательно, и по газу», сказал в интервью корреспонденту информационно-аналитического портала «Республика» Сауат МЫНБАЕВ, но дать прогноз изменения рынка газа на следующий год отказался.

Россия устала премьер-министра Путина предлагали любимым им Санкт-Петербургу и не сомневалась в согласии арабских стран настолько, что присутствовавшая на форуме губернатор северной столицы Валентина МАТВИЕНКО это до начала голосования по этому вопросу ходила в сторону подбедителя. Перед завершением встречи она высочилась с растерянным видом, замахала рука-

ми, не давая комментариев, развернулся и ушел.

О том, что происходило внутри, не очень охотно рассказывал Станислав Цыганков. «По максимуму хотели, чтобы секретариат располагался в Петербурге. Я считаю, что с точки зрения объективных показателей мы были впереди, я уже говорю про объемы экспортного газа и опыт в отрасли. Мне нравится Доха, теплое и хорошее место, но еще 15 лет назад там была пустыня. Объективно – мы не удовлетворены».

По его словам, за стол к Катара было отдано 6 голосов (предположительно – арабских), за Санкт-Петербург – 5 голосов. Голосование было тайным.

Дальше будет больше

Впрочем, как отметил г-н Цыганков, «Газпром» удовлетворен самим фактом создания организации с учетом того, что арабы вообще не самые простые партнеры. Какими будут отношения с ними в ходе даль-

нейшей работы ФЭСЭГ, он не стал прогнозировать. Следующая попытка возглавить страны – экспортеры газа будет сделана уже в ближайшее время, когда соберется комитет высокого уровня, который выдвинет кандидатуры президента ФЭСЭГ. Россия надеется, что у нее будет шанс поставить своего человека на этот пост. «У российских представителей шансов больше, потому что больше срок самой индустрии», – заверил начальник департамента зарубежных связей «Газпрома».

В итоге от встречи министров осталось двойственное ощущение. С одной стороны, несомненно, появление газового картеля может решить довольно важные задачи согласования энергетических политик стран – экспортеров газа, решить проблемы во взаимоотношениях с экспортными рынками – особенно с Евросоюзом. С другой – есть ощущение, что газовый форум будет оказывать влияние на формирование рынка газа не больше, чем нынешняя нефтяная ОПЕК, которая не в состоянии отрегулировать цены на нефть. Поэтому можно понять, почему Казахстан предпочел позицию наблюдателя в собрании стран – экспортеров газа: еще неизвестно, кто и как будет управлять газовым картелем.

ПРОГНОЗЫ

Гадание на барреле

Пересмотр прогнозов на будущий год аналитики объясняют сокращением спроса в результате рецессии мировой экономики

Мировая цена на нефть в 2009 году снова вырастет, считают эксперты Гамбургского института мировой экономики. Однако специалисты JPMorgan снизили прогноз стоимости «черного золота» до \$43 за баррель.

Георгий АНТОНОВИЧ

Согласно расчетам экспертов из Гамбургского института мировой экономики, в будущем году баррель будет стоить от \$50 до \$60, а начиная с 2010 года цена на нефть закрепится в долгосрочной перспективе на отметке между \$60 и \$80.

«Все, кто занимается этой темой, знают, что времена дешевой энергии и сырья ушли в прошлое», – заявил директор института Томас ШТРАУБХААР в интервью агентству DPA. По его мнению, несмотря на замедление темпа роста мировой экономики в 2009 году, энергетические потребности таких стран, как Китай, Россия и Бразилия, будут продолжать расти.

Однако цены на нефть вряд ли достигнут максимальной отметки 2008 года – \$145 за баррель, считает Штраубхаар. Стоимость барреля нефти в пределах \$60 – 80 он назвал «великолепным сигналом» для экономики и потребителя. С одной стороны, такая цена на нефть достаточно высока, чтобы мотивировать компании инвестировать в разработку и использование альтернативных источников энергии. С другой стороны, этот уровень цен приемлем для потребителя.

В свою очередь крупнейший банк США по объему активов JPMorgan Chase & Co. снизил прогноз средней стоимости нефти в 2009 году до \$43 за баррель с \$69 за баррель из-за сокращения спроса, вызванного спадом мировой экономики. Очень суровая рецессия будет длиться в развитых странах до четвертого квартала – в развивающихся, прогнозируют в JPMorgan.

«Если учитывать номинальную стоимость и 100-процентное соответствие квотам, мы получим, что цены могут вырасти до \$70 – 80 за баррель», – говорится в сообщении банка. – Реальность такова, что мы, похоже, получим плохое согласование с квотами». JPMorgan ожидает, что средняя стоимость нефти в первом квартале следующего года составит \$38 за баррель, во втором – \$40, в третьем – \$45 и в четвертом – \$50 за баррель.

Прогнозы падения цены нефти до \$25 за баррель «сложно отвергать на фоне серьезного ухудшения экономических условий и увеличения запасов», полагают эксперты банка. JPMorgan также снизил оценку средней цены природного газа на 19% – до \$6 за миллион британских термальных единиц.

Расценки на размещение рекламных макетов в нашей газете:

1000 тенге – за квадратный сантиметр при размещении рекламного модуля на 1, 3 и 5-й полосах;

800 тенге – за квадратный сантиметр при размещении на 16-й полосе;

600 тенге – за квадратный сантиметр при размещении рекламных макетов на внутренних полосах.

Стоимость квадратного сантиметра при размещении имиджевых статей – 1000 – 1200 тенге. При долгосрочных контрактах возможны скидки.



По всем вопросам обращайтесь в рекламный отдел редакции: 8(727) 264-26-17, 264-52-30



ДОУПРАВЛЯЛИСЬ!

Кашаган – не для Agip КСО?

Акимат Атырауской области настаивает на отстранении руководства Agip КСО от проекта по освоению Кашаганского месторождения

Власти Атырауской области официально обратились к руководству Казахстана с требованием отстранить руководство Agip КСО от управления проектом по освоению месторождения Кашаган на шельфе Каспия. Поводом стал прошедший в минувшую субботу митинг казахстанских рабочих подрядной компании Agip КСО Bonatti S.p.A.

Анатолий ИВАНОВ

«Мы ставим вопрос перед руководством страны, перед премьер-министром, перед министерствами и ведомствами об отстранении руководства Agip КСО как не справившегося с проблемами в создавшейся ситуации. Это наше требование!» – заявил на состоявшейся в Атырау экстренной пресс-конференции заместитель акима Атырауской области Болат ДАУКЕНОВ.

Неадекватная реакция

Если верить Даукену, то подобно заявления не появилось бы и вовсе, если бы не митинг казахстанских рабочих компании Bonatti, занятых на строительстве подготовительного для транспортировки нефти и газа комплекса «Болашак».

При этом заместитель акима Атырауской области особо подчеркнул, что возникшие у рабочих требования по введению вахтового метода работы и повышению заработной платы являются следствием невыполненных обязательств Agip КСО предданий, направленных со стороны властей области. Как результат, Agip КСО не справляется с ситуацией на строительстве завода «Болашак» и ставит под угрозу срок первой добычи нефти на Кашагане, запланированной на 2013 год.

Между тем, по данным независимых средств массовой информации Западно-Казахстанского региона, власти Атырауской области первоначально крайне негативно отреагировали на несанкционированную акцию протеста казахстанских рабочих сразу трех зарубежных компаний. Как, в частности, сообщает издающаяся в Атырау газета «Ак Жайык», 20 декабря в акции приняло участие свыше тысячи рабочих не только компаний Bonatti, но и «ИГС Сичим» и PSS.

Более того, согласно опубликованному в «Ак Жайык» репортажу, власти области сделали все, чтобы рабочие не дошли до города Атырау от расположенного в 18 километрах строящегося завода «Болашак». Силами специальных подразделений полиции через два часа после начала шествия рабочих вначале разделили на отдельные группы, а затем, начав преследовать их по степи на машинах, хватая наиболее активных участников акции протеста, стали, угрожая судом, требовать их возвращения на рабочие места.

В духе настроений «Ак орды»

Тем не менее ряд казахстанских экспертов считает, что, несмотря на скандальное происшествие в местности Карабатан, где расположен завод «Болашак», руководство

Атырауской области постаралось извлечь из прошедшей акции протеста казахстанских рабочих максимальную выгоду. Что, в принципе, считает, например, политолог Досым САТПАЕВ, полностью отвечает тем настроениям, которые наблюдаются ныне в официальной Астане:

– Заявления акима Атырауской области хорошо сейчас вводит в проводимую в Казахстане политику по отношению к иностранным нефтедобывающим и газодобывающим компаниям в целом. И последнее заседание совета иностранных инвесторов с участием президента страны очень четко указало те направления, по которым можно эти давления оказывать. И как раз в заявлениях казахстанской стороны звучали претензии такого рода, что данные инвесторы не выполняют своих социальных обязательств по отношению к казахстанским рабочим, что в свою очередь нагнетает социальную напряженность и так далее. То есть я думаю, что в любом случае акимат Атырауской области очень хорошо понимал, что за его спиной будет находиться поддержка правительства.

В то же время Досым Сатпаев отметил, что в силу сложившейся в Казахстане вертикали власти самостоятельно пойти на требования отстранить Agip КСО от проекта по освоению месторождения Кашаган акимат Атырауской области никак не мог. Скорее всего, заметил казахстанский политолог, из Астаны поступила соответствующая подказка:

Еще одна версия

Нельзя не обратить внимания и еще на одну версию, появившуюся в интернет-форумах города Атырау. Как пишет один из анонимных авторов, заявление руководства области очень похоже на попытку нивелировать свои действия по отношению к участникам акции протеста в Карабатане. Может быть, даже где-то обмануть общественность: мол, видите, мы тоже выступаем за права казахстанских рабочих, но только другими методами.

В качестве подтверждения своего мнения анонимный автор напоминает, что в октябре текущего года в Астане было принято решение о создании единой операционной компании North Caspian Operating Company (NOC) по управлению проектом Кашаган, работа которой по планам Астаны должна начаться уже в 2009 году.



В качестве главного аргумента за отстранение руководства Agip КСО от управления проектом акимат Атырауской области назвал недовольство рабочих, вылившееся в акцию протеста.

ХЛЕБНЫЙ ВОПРОС

В начале года правительство ввело запрет на экспорт зерновых, чтобы защитить внутренний рынок, хотя сами товаропроизводители были против этой меры. Теперь мировые цены на зерновые падают, но внутри страны сильного снижения не чувствуется. На вопрос «почему» искали ответ наши региональные корреспонденты.

Полина ЛЕГИНА, Евгений ШИВАРШИН, Ольга ОРЕШНИКОВА, Шухрат ХАШИМОВ

– А почему вы решили, что зерно не дешевеет? – спросил нас Михаил ПРЯДЕХА, советник по вопросам сельского хозяйства павлодарского ТОО «Вереск», к которому мы обратились за разъяснением ситуации. – Цена на зерно упала с 35 тысяч тенге за тонну примерно до 25 – 26 тысяч. Что до готового продукта, то хлеб, насколько я знаю, тоже подешевел, но булочки стали меньше.

Крестьяне держат паузу

Вместе с тем г-н Прядеха прекрасно информирован, что «крестьяне не спешат продавать хлеб». По его мнению, действуют они вполне разумно: «ждут, пока цены вновь поднимутся». И делают они это не потому, что жаждут сверхприбылей, а по вполне объективным причинам. В этом году урожай в Павлодарской области был небольшой, а затраты на производство остались прежними и даже возросли: дорожали ГСМ, запчасти. То есть если хлебобор в прошлом году собрал 8 центнеров с гектара, а в этом году всего 3 – 4 центнера, то, естественно, его положение не улучшится от снижения цен на пшеницу.

– Если продавать зерно дешевле, то и разорюсь, – говорит в унисон павлодарцу глава костанайского крестьянского хозяйства Сергей КРЫСИН. – Когда я покупал весной сельхозтехнику, удобрения, горючее, то брал их в том объеме, чтобы окупить их продажей зерна нового урожая по цене \$200 за тонну. Вначале оно на рынке было дороже, поэтому с падением цены я, конечно же, что-то потерял. Но в целом сейчас вышел именно на ту цену, на которую рассчитывал.

Директор карагандинского ТОО «Жана Ай» Вячеслав ШАМАРДИН добавил к этому, что крестьяне, придерживая зерно, действуют, как и все остальные продавцы. «В больших количествах сейчас никто не продает ни пшеницу, ни ГСМ, только по мере необходимости», – пояснил свою позицию аграрий.

А вот председатель ПК «Астык» из Жамбылской области Кудайбергенов ИСМАИЛОВ твердо убежден в необходимости экспорта: – Только так можно выжить, если у тебя нет крупных субсидий из бюджета. В особенности тяжело тем, чьи земельные наделы составляют менее 5 тысяч гектаров. Ведь урожайность в области была в среднем 6,5 центнера на гектар! И в такой ситуации всякие ограничения на экспорт либо требования сдать зерно государству по низкой цене просто контрпродуктивны.

Лучше помогите материально!

Опрошенные нами аграрии не в восторге от того, что цены на их продукцию падают, кроме того, они просят не требовать от них снижения цены теми же темпами, какими они падают на мировых рынках, потому что от этого пострадают сельчане.

Учредитель павлодарского ТОО «Мука Казахстана» Александр ВЕРЕТЕННИКОВ твер-

до убежден, что «сегодня надо защищать не население, а сельхозтоваропроизводителей».

– Мы почему-то крепки задней мыслью, – говорит павлодарец, – что якобы вот-вот должна упасть цена на зерно и от этого всем станет легче. Сельскому хозяйству уж точно легче не станет, так как в связи с урожаем ему и так не легко, крестьяне едва ли покроют убытки от посевной кампании. А если еще и цены упадут, то как они заплатят налоги, выплатят кредиты?

Главный агроном карагандинского ТОО «Шахтерское» Владимир ШМУЛЯН утверждает, что нынешние цены на внутреннем рынке на зерно уже сыграли свою «злую шутку» с сельхозтоваропроизводителями.

– Если цена за тонну зерна в прошлом году достигала и 300 долларов, – говорит наш респондент, – то в настоящее время опустилась до 200 долларов, в данный момент тонна зерна стоит вообще 191 доллар. Конечно, это сказывается на сельхозтоваропроизводителе. Ясное дело, мы вынуждены сократить некоторые свои программы – обновление техники, закупку удобрений и прочее расширение производства.

Своих коллег в вопросе дальнейшего «снижения» цен полностью поддерживает Сергей Крысин:

– Да, на мировом рынке пшеница с таким высоким качеством, которым обладает казахстанское зерно, сейчас «идет» в среднем по 175 долларов, а в нашем регионе дороже. Но если мы хотим, чтобы крестьянские хозяйства продолжали существовать, не надо требовать от нас понижать цену. Тем более что наверняка весной наше зерно за рубежом опять будет востребовано.

Без конкурентов проще

Мукомолы тоже почувствовали на себе уменьшение цен на зерно. Они считают, что помочь им могут решение об открытии экспортных границ и... отсутствие конкурентов. Так, глава зерносеющего хозяйства ТОО «Абай» Иртышского района Павлодарской области Николай МИЛЛЕР уверен, что если бы у них сейчас была возможность реализовать муку на экспорт, то им «было бы проще»:

– У нашего хозяйства есть своя мельница, мы бы 50% урожая перемололи, продали бы, например, в Узбекистан и стабилизировали цены на свою продукцию, получили бы большую выручку. Но в реализации муки на экспорт есть препятствия. На внутреннем же рынке продажи упали на 70 – 80%. Мельницы стоят, забитые доверху мукой. То есть собственных потребности мы удовлетворили вполне, а продавать за рубеж нам не дают.

Валерий Федорович, предприниматель из Костаная, для своих мельниц покупает зерно по 22 – 26 тысяч тенге, то есть в среднем по \$200.

– Чтобы сохранить рентабельность мельниц на уровне хотя бы 13%, килограмм муки (в перерасчете на первый сорт) мне нужно продавать по 47 тенге, – делится предприниматель.

Зерно в закромах – до лучших времен

Сельхозпроизводители ждут весеннего повышения цен, чтобы продать зерно с наименьшими для себя потерями



Мукомолы тоже почувствовали на себе уменьшение цен на зерно. Тем не менее считают, что для снижения цен нужно решение об открытии экспортных границ и... отсутствие конкурентов.

МИНСЕЛЬХОЗУ НА ЗАМЕТКУ

«К сожалению, погода осенью сложилась такая, что у земли оказались очень маленькие запасы влаги», – с сожалением говорит глава крестьянского хозяйства Сергей КРЫСИН из Костаная. Он не берется предсказывать, как это скажется на урожае будущего года, но советует правительству позабиться об увеличении переходных запасов зерна. – Боюсь только, что правительство до сих пор и не знает, сколько же реально у нас собрано зерна, – добавил аграрий. – Иначе не металось бы оно так с запретами на его экспорт».

НЕ СОВСЕМ В ТЕМУ, НО...

Одной из причин бедности сельских жителей является недостаточная доступность банковского кредитования, считает министр сельского хозяйства республики Акылбек КУРИШБАЕВ. «Банки второго уровня воспринимают мелкие сельские домохозяйства и мелкие фермеры как низкодоходный бизнес», – сказал он на заседании правительства в Астане. По его информации, за 11 месяцев текущего года доля сельских хозяйств в программе кредитования МСБ, реализуемой фондом развития предпринимательства «Даму» через коммерческие банки с участием средств республиканского и местных бюджетов, составила всего лишь 24,7%. В аналогичной программе с участием средств республиканского бюджета и банков второго уровня этот показатель был на уровне 2,2%. «Таким образом, БВУ неохотно финансируют аграрный сектор», – посетовал министр.



– Осенью у меня брали по 55, сейчас я вынужден сбросить до 46 – 47 тенге. Однако есть у нас одна крупная компания, которая имеет свои поля, мельницы и магазины, так она цену своей муки доувлажле до 42 тенге.

– Сейчас все хлебопеки кинулись покупать у них, – констатирует неизбежное Валерий Федорович. – Если мне «сбросить» до этой величины, то рентабельность будет всего 4%. Эта компания за счет других способов все равно выведет свое зерно на уровень 200 долларов за тонну, а у меня такой возможности нет».

Что в этом случае делает с мукой мукомол? Пока часть продукции он отправляет на склад (по его сведениям, такая же ситуация и на других мельницах костанайского региона). «Однако вечно хранить ее все равно не смогу», – уверен предприниматель, – так что вполне возможно, что придется реализовывать ее по более низкой цене».

Рентабельно-нерентабельно, но мука дешевеет. Об этом можно судить по ценовому раскладу, который нам дал Сергей РАКОВ, заместитель директора по экономике ТОО «Корпорация Караганды-нан»:

– Стабилизационный фонд цену не изменил: дает муку первого сорта по 48 тенге за килограмм, но есть мука, которую мы берем не у Стабфонда, – на другие сорта хлеба и кондитерские изделия.

Если в прошлом году, по информации г-на Ракова, цена за килограмм муки доходила до

75 тенге, то в этом году несколько иная картина. Например, мука высшего сорта в августе стоила в среднем 66,22 тенге, в сентябре – 66,32 тенге, в последние два месяца – 53,09 тенге без НДС, «Казахстанская» была 54,87 тенге, с 1 ноября – 44,25 тенге за килограмм.

Лентяй – находка для спекулянта

По подсчетам Константина МИШИНЕВА, сельхозтоваропроизводителя из Северо-Казахстанской области, если килограмм муки стоит 50 – 70 тенге, то цена зерна при этом должна быть 300 – 350 долларов, а она стоит всего лишь 200.

– Такой разрыв, – считает он, – на руку в первую очередь крупным перерабатывающим предприятиям, то есть ситуация создалась однозначно не совсем порядочная. Цена в любом случае выровняется, но закавыка в том, что мелкие хозяйства сильно пострадают. Их жалко.

Можно ли предположить здесь ценовой створ среди переработчиков? «Можно предположить что угодно, – резонно заметил наш респондент и перевел разговор в несколько иное русло. – Вот мы привыкли доверяться государству, а государство в этой ситуации не смогло вовремя сориентироваться. Этим и воспользовались спекулянты».

«Причина» подешевела, а «следствие» – нет

Последние в хлебной цепочке стоят хлебопеки. Они

знают о снижении мировых цен на зерно, покупают подешевевшую муку, но при этом не снижают цены на хлебобукочные изделия.

Сергей Раков из ТОО «Корпорация Караганды-нан» сообщил, что «снижение мировых цен пока никак не может отразиться на стоимости «социального» хлеба: нам же не дали в свое время поднять цену на хлеб. Если бы у нас была стоимость не 34, а 50 тенге, мы бы сейчас снизили цену, но в данный момент снижать ее некуда».

Директор Костанайского городского хлебозавода Галина БЕСЕДА так объяснила свою позицию:

– То, что цена муки по сравнению с осенью немного снизилась, позволило нам выйти на тот режим работы, когда не надо думать: выживу ли завтра? Хотя и прибыли большой нет. Опыт прошлых лет говорит, что в феврале мука обычно дорожает. Надо ли сейчас снижать цену, чтобы через пару месяцев опять ее повышать? Наверное, сейчас установилось нормальное соотношение между всем участниками хлебной цепочки.

Доцент кафедры экономической теории Костанайского госуниверситета, кандидат экономических наук Андрей КОВАЛЕВ также считает, что «сегодняшняя цена на хлебобукочные изделия экономически оправдана, так как в ней заложены расходы по его производству».

О ЧЕМ ГОВОРИТ СТАТИСТИКА

Не так страшен кризис, как думали?

Достаточно оптимистичными выглядят пока важнейшие товарные позиции экспорта, судя по данным официальной статистики

На фоне чуть ли не сплошного информационного негатива, сопутствующего второй волне глобального кризиса, данные Агентства РК по статистике о результатах внешней торговли страны за 10 месяцев уходящего года выглядят весьма оптимистично.

Тулген АСКАРОВ

Согласно подсчетам экспертов этого ведомства, основанным на информации таможенников, профицит внешней торговли Казахстана достиг \$31 млрд 68,9 млн и превысил в 2,8 раза прошлогодний результат. При этом объем экспорта увеличился на 64,6%, до \$62 млрд 374,2 млн, а импорт – на 16,7%, до \$31 млрд 305,3 млн. Правда, при сравнении с данными за январь – сентябрь выясняется, что месяцем ранее показатели динамики были немного выше: тогда экспорт вырос на 66,1, а импорт – на 18,3%.

Данные по важнейшим товарным позициям экспорта также выглядят пока достаточно оптимистичными. К примеру, физический объем поставок нефти и газового конденсата за пределы Казахстана уменьшился по ито-

гам 10 месяцев на 0,5%, до 50,5 млн тонн, но в денежном выражении наблюдался прирост на 71,7%, до \$38 млрд 327,3 млн.

Вторую позицию в экспортной таблице о рангах удерживают производители ферросплавов из ENRC, для которых конъюнктура складывалась довольно удачно, по крайней мере до драматических потрясений ноября. При росте физического объема поставок этой продукции за рубеж все же на 2%, до 1,1 млн тонн, выручка по ней увеличилась в 2,3 раза, до \$2 млрд 545,4 млн.

Третью позицию занимают металлы из «Казахмыса» – хотя по сравнению с прошлым годом экспорт рафинированной меди и сократился на 14%, до 275,1 тыс. тонн, в денежном эквиваленте снижение было более медленным – на 4,1%, до \$2 млрд 91,8 млн.

Экспортеры нефтепродуктов расположились на 4-м месте с результатом \$1 млрд 842,1 млн – на 64,4% больше, чем за 10 месяцев прошлого года, хотя физический объем экспорта ГСМ увеличились лишь на 1,4%, до 3,3 млн тонн.

Аграрии идут на 5-й позиции за счет зарубежных поставок пшеницы, денежный эквивалент которых вырос на 71%, до \$1 млрд 242,2 млн, при том что физический объем экспорта зерна уменьшился на 7,8%, до 4,2 млн тонн.

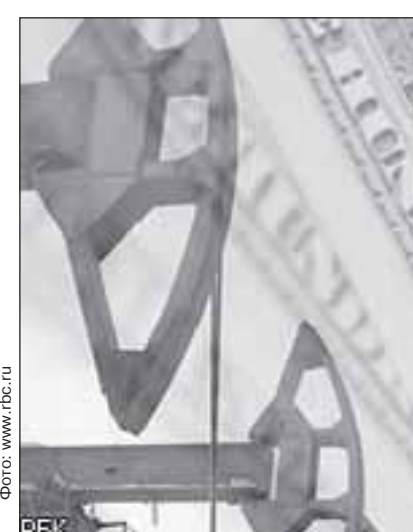
Еще одно место в группе «миллиардеров» заняла упомянутая выше ENRC благодаря росту экспорта железных руд в стоимостном выражении на 75,2%, до \$1 млрд 131,7 млн, при увеличении физического объема их поставок на 6%, до 13,2 млн тонн.

Уголь, спрос на который значительно возрос со стороны российских энергетиков, принес во внешнеторговую копилку \$703,7 млн с приростом на 64,6% при увеличении его поставок за рубеж на 27,7%, до 27,5 млн тонн.

Следующим идет цинк, но по этой позиции конъюнктура сложилась не столь выгодная – хотя экспорт этого металла оказался больше прошлогоднего на 10,1% и составил 284 тыс. тонн, денежный эквивалент снизился на 34,6%, до \$574,3 млн. Зато по глинозему его производителям из ENRC везло в этом году феноменально – увеличив его экспорт в 5,6 раза, до 87,8 тыс. тонн, «евразийцы» получили рост денежного эквивалента в 13,4 раза, до \$247,9 млн.

Замыкают перечень ключевых экспортных товаров свинец, по которому выручка составила \$181,2 млн с приростом на 0,9% при снижении физического объема поставок на 14%, до 76,2 тыс. тонн, а также хлопок, экспортеры которого столкнулись со значительным снижением результатов по этой позиции как в денежном, так и в физическом эквиваленте, – соответственно на 25,5%, до \$102,7 млн, и 46,6%, до 73,1 тыс. тонн.

...Еще одна примечательная деталь внешнеторговой статистики связана с усилением зависимости Казахстана от импорта от стран СНГ, доля которых увеличилась с 44,3 до 46,5%, тогда как в нашем экспорте их доля снизилась с 16,6 до 15,6%.



Согласно статистике профицит внешней торговли Казахстана превысил в 2,8 раза прошлогодний результат. Только объем поставок нефти и газового конденсата за пределы Казахстана в денежном выражении по итогам 10 месяцев увеличился на 71,7%.

**В ЭКОЛОГИЧЕСКОМ РАЗРЕЗЕ**

Каспийские тюлени находятся под угрозой вымирания. К такому выводу пришли авторы Красной книги млекопитающих из Всемирного союза охраны природы (IUCN). По данным ученых, общая численность этих животных составляет сегодня 10 тысяч особей против миллиона на начало прошлого века.

**Асхат АХМЕТБЕКОВ**

Эксперты связывают спад численности каспийского тюленя с развитием проектов нефтегазовых предприятий на Каспии, загрязнением среды, разрушением мест обитания, коммерческими промыслами, болезнями, а также гибелью в рыболовных сетях. При такой низкой численности смерть каждой половозрелой самки ускоряет гибель вида. Не случайно уже в обновленной версии Красной книги статус каспийского тюленя сменился с «подвизимого» до «находящегося под угрозой».

**Страшная перспектива**

В российском фонде охраны природы бьют тревогу. Как рассказывает руководитель программы WWF России по экологической политике нефтегазового сектора Алексей КНИЖНИКОВ, «для сохранения каспийского тюленя необходимо создать морскую особо охраняемую территорию в местах его обитания». «Это особенно актуально на северном Каспии, где развиваются крупные нефтегазовые проекты. Они несут дополнительные экологические угрозы для тюленя», – заключает он.

Председатель экологического движения «Табигат» Малс ЕЛЕУСИЗОВ не только полностью разделяет опасения российских коллег, но и говорит о том, что в Казахстане в Красную книгу заглажили не только тюленей, но и множество других животных. По его мнению, аналогичная ситуация происходит с сайгаками и осетровыми. «Ничего не делается для того, чтобы спасти животных и сохранить виды», – печально замечает эколог.

«Каспийский шельф», – говорит Малс Елеусизов, – это заповедная зона, и тюлень тоже несет свою конкретную функцию. Поэтому уничтожение тюленей – это преступление против человечества. Там большой комплекс проблем, прежде всего – нефтяные разработки. Но перспектива ожидается страшная.

О том, что перспективы действительно не радужные, свидетельствует последний факт: нефтедобывающие компании уже трижды успели загрязнить Каспийское море за первое полугодие текущего года, совершив в него аварийные сбросы. Об этом в середине октября сообщил департамент охраны окружающей среды по Мангистауской области.

**Однозначных ответов нет**

Как биологический объект, каспийский тюлень, сказал в интервью «Республике» исполнительный директор научно-производственного центра рыбного хозяйства Шохан АЛЫПЕИСОВ, действительно является эндемичным видом, то есть этот вид встречается только в Каспийском море.

«Что касается смертности, думаю, что так однозначно утверждать о том, что только нефть виновата, а другие причины как бы в сторону отвести, на данный момент нет веских оснований», – добавил он.

«В случаях, когда действительно произошел выброс нефти или стокнулосся танкеры, как это бывает в других акваториях, и нефть разлилась, тогда, конечно, погибает не только каспийский тюлень, а вся живность, которая попала в эту критическую территорию. В этом случае да, четко прослеживается прямое негативное действие нефти».

**Тюлени в обмен на нефть?**  
Эксперты связывают спад численности каспийского тюленя с развитием проектов нефтегазовых предприятий



Со времени начала освоения нефтяных залежей шельфа экологи наблюдают уже четвертый или пятый массовый падеж морской живности. По их мнению, разведочные работы на Каспии вполне в состоянии обеспечить такой объем выбросов нефтепродуктов и химических веществ, который приведет к полной гибели всего живого во всем Каспии.



По данным нашего собеседника, те же россияне на протяжении последних десяти-пятнадцати лет не проводят мониторинг состояния популяции тюленей в своей части каспийской акватории. В данном случае, говорит Шохан Алыпсоев, единственным источником информации является реализация научно-производственным центром рыбного хозяйства совместных исследований с учеными Университета Лидса из Великобритании, в которых также принимают участие и специалисты по тюленям из Швеции, Эстонии, Ирана и других стран.

В соответствии с этими исследованиями начиная с 2006 года проводится мониторинг состояния популяции тюленей, который, в частности, предусматривает авиачет поголовья во время шенки тюленей. Ведь основная часть воспроизводства каспийского тюленя происходит на казахстанской части моря.

«Нами было обследовано примерно 11 процентов территории, и, по нашим предварительным подсчетам, популяция насчитывает порядка 110 – 120 тысяч особей тюленей, хотя россияне утверждают, что на Каспии обитает не менее 400 – 450 тысяч тюленей», – говорит он.

Совместные с зарубежными учеными исследования по данному вопросу завершатся в 2009 – 2010 годах, и тогда объективности будет доступна информация о состоянии популяции каспийских тюленей.

**Тюлени – в депрессии**

Свое мнение по данному вопросу имеет региональные экологи. Отвечая на вопрос корреспондента «Республики» о причинах гибели каспийских тюленей, председатель аттырауского общественного объединения «Глобус» Галина ЧЕРНОВА рассказала, что уже на протяжении шести лет подряд их организацией проводятся экологические лагеря для студентов природоохранных факультетов разных вузов.

На одном из них побывали всемирно известные специалист-монолог Сьюзен БИЛСОН, зампредела комитета по экологии эстонского сейма Ян УОТСИ и ученый Санкт-Петербургского университета Владимир ВЕРЕВКИН, которые представили доклад по состоянию с популяцией тюленей.

«Так вот, они нам сообщили абсолютно безутешные данные: популяция каспийских тюленей сегодня насчитывает едва-едва 100 – 120 тысяч голов, причем популяция находится в состоянии депрессии», – рассказывает она. – С точки зрения демографической пирамиды популяция каспийского тюленя идет на убыль. Внизу совсем маленькое основание».

**«Черное золото» на разлив**

До 2010 года будут ликвидированы 16 нефтяных скважин в зоне затопления Каспийского моря, сообщил на заседании кабинета во вторник вице-министр энергетики и минеральных ресурсов Ляззат КИИНОВ.

**Анастасия ПРИЛЕПСКАЯ**

На предпоследнем заседании в уходящем году кабинет разбирал в числе других вопросов технические подробности освоения казахстанского сектора Каспийского моря.

Как выяснилось, изучить нефтяные скважины в зоне риска сотрудникам Минэнерго было поручено еще в августе. По словам Ляззата Кинова, за полгода ликвидированы четыре скважины, еще шесть «исчезнут» в 2009 году и столько же – в 2010-м. А с 1 февраля должно начаться строительство северокаспийских экологических баз реагирования на нефтяные разливы, для чего был организован выезд руководителей министерств в Атырау.

Кстати, казахстанский сектор Каспия собирались поделить на участки, но не получилось. Поручение «нарезать» кусочками море было дано Агентству по управлению земельными ресурсами. И тут получилось, как в армейском анекдоте о земном притяжении: «Товарищ прапорщик, если камешек упал не на землю, а в воду?» – «А этим, курсант, пусть морфлот занимается». Почти дословно, по тем же причинам Агентство по управлению земельными ресурсами отказалось разрабатывать порядок выделения участков.

«Акватория Каспийского моря является водным пространством и не касается земельных отношений. Нами рекомендовано этот вопрос решать в контексте закона «О нефти», – заявил по этому поводу глава агентства Умирзақ УЗБЕКОВ.

Пока чиновники будут выяснять, как делить воду – как землю или как нефть, глава правительства решил во всем разобраться лично и в середине января приехал в Атырау и Актау. «Мы там продолжим, на месте сразу посмотрим», – сказал Карим МАСИМОВ.

Атырауский эколог недоумевает, почему здоровый организм морского животного поражает такая-то чумка плотоядных? «Значит, организм абсолютно лишен иммунитета. Но почему?» – задается вопросом она и сама же на него отвечает: – В Интернете прошла информация о том, что в подкожном жире найдены углеводороды, нефтепродукты, обнаружен кумулятивный политоксикоз в печени, в почках млекопитающих. Иными словами, идет отравление внутренних органов в силу того, что просто отравлена среда. Как нам сказали зарубежные ученые, каспийского тюленя нужно было вносить в Красный лист и поднимать всевозможные сигналы, зажимать всевозможные сирены, потому что вид исчезает».

**Неслучайные совпадения**

С мнением коллеги полностью согласен директор аттырауского общественного объединения «Эко Мангыстау» Кирилл ОСИН. Он сообщил нам, что «уже третий год подряд в одном и том же месте – в районе добычи нефти АО «Каражанбасмунай» – гибнут тюлени».

Пару лет назад погобли до тысячи, в прошлом – около 500 – 600 беляков – детенышей тюленей, – рассказал Осин. – Если опираться на государственную экспертизу, которая неоднократно проводилась в прошлом и позапрошлом годах, то приходят такие ответы от официальной государственной экспертизы, что, мол, все в норме, это естественный процесс – чумка и прочее. Но не странно ли, что уже третий год подряд в одном и том же месте гибнут тюлени?

И еще об одном любопытном факте поведал аттырауский эколог. Два года назад, в разгар лета, был неожиданно закрыт купальный сезон. «Потому что началось массовое нападение тюленей на людей – укусы тела и даже лица», – рассказал Осин. С чем это связано, до сих пор никто так и не объяснил.

**РАСКЛАДЫ**

**Рынок собирается на каникулы**

Поставив летом абсолютный рекорд почти в \$150, мировой нефтяной рынок завершает его на уровне \$40 за баррель

Нарастание финансового кризиса и рецессии, переходящих в кризис экономический, привело во второй половине года к углубляющемуся снижению спроса на энергоносители, что вызвало обрушение цен на нефть на 73% от максимального уровня. И даже беспрецедентные попытки ОПЕК по сокращению предложения нефти остановить падение рынка не смогли.

**Булат НУРЛАНОВ**

Последние недели активность участников рынка постепенно снижалась, как это обычно бывало в ожидании рождественских каникул и Нового года. Цены по итогам торгов 18 декабря на ведущих нефтяных биржах значительно понизились. В Нью-Йорке нефть «просела» ниже психологической отметки в \$40 и осталась на уровне \$39,88 за баррель. Ниже отметки \$40 котировки Light Sweet Crude скапливались впервые за четыре с половиной года.

В последующие дни цены колебались в обе стороны около этого уровня на фоне слабой активности нефтяных трейдеров. Так, по итогам торгов 23 декабря официальные цены нефтяных фьючерсов ближайшего месяца поставки составили: в Нью-Йорке на New York Mercantile Exchange – Light, Sweet Crude Oil – \$38,98 (-\$0,93); в Лондоне на InterContinental Exchange Futures – Brent – \$40,36 (-\$1,09) за баррель.

**Безрадостные новости**

Практически каждый день информационные источники приносят неутешительные новости о сокращении производства, закрытии предприятий или приостановке их работы, нарастании безработицы, снижении платежеспособного спроса, замораживании инвестиционных проектов. В первую очередь эти явления бьют по развивающимся, являющимся наиболее крупными потребителями нефти.

Так, в конце прошлой недели Национальное бюро статистики Франции (Insee) сообщило, что ожидается падение ВВП страны в IV квартале на 0,8%. Согласно опубликованному материалу Insee, техническая рецессия во Франции, скорее всего, будет зафиксирована в начале следующего года: по итогам I квартала 2009-го экономика потеряет еще 0,4%. Рост безработицы ускорится, а число рабочих мест во французской экономике в I полугодии сократится еще на 170 тысяч. Во втором квартале уровень безработицы достигнет 8%, предупреждает Insee.

Правительство Японии пересмотрело в отрицательную сторону прогноз по экономическому росту страны в 2008 – 2009 финансовом году, который составил 0,8% в реальном выражении. В июле с.г. правительство прогнозировало рост ВВП в 2008 – 2009 финансовом году на уровне 1,3%. Правительство надеется, что рецессия смягчит план стимулирования экономики, объявленный кабинетом премьер-министра Таро АСО.

«Казахстан заморозил реализацию проектов строительства нефтеперерабатывающих предприятий в турецком порту Джейхан и грузинском порту Батуми», – заявил на прошлой неделе на пресс-конференции президент «КазМунайгаза» Кайргельды КАБЫЛДИН. «Сегодня в связи с мировым финансовым кризисом компания будет определять приоритеты – куда вкладывать финансы», – цитирует Кабылдин агентство Кавказ-пресс. Как сообщало ранее, мощность нового НПЗ в Джейхане должна была составить 15 миллионов тонн, а стоимость проекта оценивалась в \$5 миллиардов.

**Трейдеры не верят ОПЕК**

Главным событием прошлой недели стало заседание министров нефти ОПЕК в Ороне. Рынок почти не сомневался в том, что министры договорятся о сокращении квоты, и проигнорировал сообщения из Алжира, отправив котировки фьючерсов на поставку нефти к новым минимальным значениям за последние четыре года.

Участники рынка также проигнорировали традиционный валютный фактор. Накануне американский доллар резко ослаб относительно евро, что в обычных условиях является мощным фактором роста цен на сырьевом рынке. Однако ослабление более чем на 2% так и не привело к позитивной тенденции на рынке. Трейдеры более сосредоточены на негативных и корпоративных макроэкономических новостях.

Очередной отчет министерства энергетики США показал рост запасов нефти в Америке и подтвердил слабость спроса на нее. Согласно докладу ведомства, на неделе, завершившейся 12 декабря, товарные запасы нефти в США выросли на 0,5 млн баррелей, до 321,3 млн баррелей. Запасы бензина выросли на 1,3 млн баррелей, а дистиллятов – на 2,9 млн баррелей. Статистика спроса вновь оказалась достаточно слабой, хотя показала небольшое улучшение ситуации с потреблением.

Трейдеры сосредоточены на негативных макроэкономических и корпоративных новостях, которые не позволяют возлагать возможные проблемы, связанные с низкими ценами. Производители постоянно сообщают о свертывании инвестиционных программ и о задержке с реализацией новых проектов.

Даже нефтяные экспортеры, включающие страны ОПЕК, России и Азербайджан, объявившие беспрецедентное сокращение объемов добычи, не смогли остановить падающий рынок, ожидающий углубления мирового кризиса. Многие американские аналитики назвали солидарную с ОПЕК позицию Москвы и Баку, заявленную в прошлую среду, «символическим жестом», так как обе страны проводят вынужденное сокращение темпов добычи нефти. «Номинальное сокращение Россией темпов добычи нефти было уже реализовано в ноябре, в то время как Азербайджан с начала года уже на треть сократил свой экспорт из-за проблем, связанных с добычей нефти... Это умаляет значение мерения», – пишет Forbes. Казахстан пока прогнозирует добычу нефти на 2009 год в объеме 70 млн тонн сохраняет.

**РЕСПУБЛИКА-kz.info – Газопровод Nabucco, предполагающий поставку газа из Туркменистана, Узбекистана и Азербайджана, перестал интересовать европейцев, сообщил Rosbalt со ссылкой на газету «Празжский телеграф». Чехия, став главой Евросоюза, исключит проект из числа приоритетных. «Это европейская фантазия, которая сейчас не актуальна», – так охарактеризовал его чешский эксперт по вопросам энергобезопасности в ЕС Вацлав БАРТУШКА.**

**Ася РЯЗАНОВА**

«Празжский телеграф» напоминает, что первоначально проект газопровода Nabucco, представленный в 2004 году, предполагал поставку газа с месторождений Ирана в Персидском заливе. В связи с обострившимися отношениями Европы и Ирана он перестал казаться реальным. Позже было принято решение изменить проект таким образом, чтобы иметь возможность поставлять газ из Туркменистана, Узбекистана и Азербайджана. Но и такой вариант чешский эксперт критикует, ссылаясь на то, что эти страны, скорее всего, отдадут предпочтение сотрудничеству с Россией.

**ТРУБОПРОВОДЫ**

**Чехи назвали Nabucco фантазией**  
Европейцы прощаются с мечтой о том, что газопровод обеспечит им независимость от российского газа

«Республика» уже писала ранее о том, что планы по строительству газопровода в обход России являются ни чем иным, как попыткой Туркменистана шантажировать Россию вообще и ОАО «Газпром» в частности. Наши эксперты в альтернативный российский газопровод верить отказались, а переговоры между Турцией и Туркменистаном по стратегическому партнерству с планами строительства такого трубопровода сочли способом вести диалог с «Газпромом».

Видимо, это осознали и в Европе. Как отмечает агентство Rosbalt, «ранее явные сторонники Nabucco премьер-министр Чехии Мирек ТОПОЛАНЕК и вице-премьер по вопросам европейской политики Александр ВОНДРА теперь говорят о том, что приоритетным направлением во время председательства Чехии в ЕС будет энергетическая безопасность как таковая».

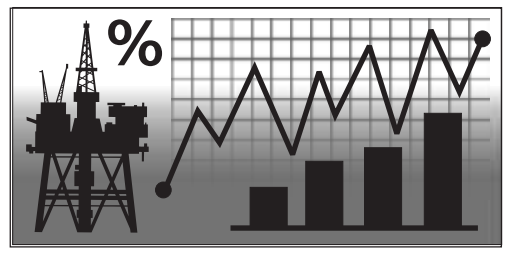
Между тем чешская MND Gas Storage и «Газпром Экспорт» подписали «Меморандум о сотрудничестве в области подземного складирования газа», сообщает «Радио Прага». В документе говорится о возможности совместного строительства в Чехии подземного хранилища природного газа (ПХГ) объемом до 500 млн кубометров. Окончательное решение по этому вопросу будет принято в течение года.

«Радио Прага» напоминает, что «Газпром» является основным поставщиком природного газа в Чехию, на территории которой он действует через компанию Vemex. Сейчас в Чехию можно складировать приблизительно треть годового расхода этого сырья. Все резервуары принадлежит компании RWE Gas Storage, которая до 2013 года планирует расширение своих хранилищ приблизительно на 40%.

**7'Я супермаркет**

**СДЕЛАЙТЕ ПОКУПКУ В СУПЕРМАРКЕТЕ "7'Я" НА СУММУ 500 ТЕНГЕ И БОЛЕЕ.**

**И МЫ КОМПЕНСИРУЕМ ВАМ СТОИМОСТЬ ПРОЕЗДА НА ОБЩЕСТВЕННОМ ТРАНСПОРТЕ**



МНЕНИЕ ПО ПОВОДУ

Разобщенность смерти подобна?

Причину неразвитости производства плодоовощной продукции вице-президент ассоциации видит в несогласованных действиях участников рынка

Овощи и фрукты в ноябре вновь подорожали – на 2,2%, тогда как инфляция в целом за месяц выросла всего на 0,4%. Мы уже писали о многочисленных попытках правительства тем или иным способом решить проблему, но положительных сдвигов в ценообразовании на плодоовощную продукцию нет до сих пор. Видимо, дело не просто в инструментах. Вот что думает по этому поводу вице-президент Ассоциации рынков, предприятий торговли и сферы услуг Казахстана Жибек АЖИБАЕВА.

Сергей ЗЕЛЕПУХИН

**Жибек Турихановна, почему Казахстан вынужден импортировать овощи и фрукты? Неужели у нас нет возможности производить их в стране?**

– Все условия для производства собственной продукции есть. И если бы участники сельскохозяйственного рынка собрались вместе с представителями торговых предприятий и вместе бы определили приоритеты по выполнению объема и ассортимента спроса на потребительском рынке, то проблему с производством собственной плодоовощной продукции можно было решить давным-давно. Странно же, что почти двухмиллиардный Китай может накормить себя и экспортировать свою продукцию в другие страны, а Казахстан с пятнадцатимиллионным населением не может обеспечить сельскохозяйственными товарами отечественный рынок. И я вижу проблему в том, что на сегодняшний день министерства и ведомств между собой разобщены.

**Это единственная проблема, влияющая на цены?**

– Есть немало других, связанных, во-первых, с нормативно-правовыми актами, которые создают лазейку для коррупции. Во-вторых, нельзя упоминать о существующих таможенных барьерах. Да, улучшаются техническая и организационная стороны деятельности таможни, но остается человеческий фактор.

К примеру, пограничник, несущий службу на границе с Китаем, за ускоренное продвижение транспорта на территории Казахстана с каждой автомашины с грузом берет 12 тысяч тенге. И это ни для кого не секрет! Затем начинаются проблемы с работниками транспортной инспекции, дорожной полиции. И подобных факторов нас более чем предостаточно.

**А какие конкретно трудности возникают у предпринимателей на таможне?**

– Много недоработок в около таможенных службах. Сейчас проводится их реорганизация, в том числе ветеринарной и фитосанитарной служб. Я считаю, это правильный шаг. Наша ассоциация несколько лет назад ставила вопрос: зачем содержать ветеринарного врача на таможенной территории, если нет соответствующей лаборатории для проведения достоверного и качественного анализа сельскохозяйственной

продукции? Специальный подсчет показал, что на содержание ветеринарных врачей на таможенных постах мы осуществляем больше расходов, нежели они приносят доходов. Поэтому наша ассоциация поддерживает происходящие изменения. Это важно и для предпринимателей, так как снимаются ненужные барьеры для их деятельности и ускоряется продвижение грузов.

**Могли бы Вы привести конкретный пример, насколько повышается конечная стоимость продукции для потребителя из-за административных барьеров?**

– Приведу пример из нашего опыта: в Китае было закуплено 25 тонн яблок различных видов на общую сумму 3 тысячи долларов. Таможенные пошлины на казахстанско-китайской границе обошлись в 5 тысяч долларов. Услуги так называемых толкачей обошлись примерно в 2 тысячи долларов. К этому еще надо прибавить «дорожные» расходы. В результате стоимость продукции доходит до 10 тысяч долларов!

Здесь еще не берутся в расчет транспортные расходы. Аренда транспорта и доставка груза от Бахты до Астаны обходится предпринимателю в среднем от 2 тысяч 700 до 3 тысяч долларов. Причем это старые КамАЗы, произведенные еще в СССР. При транспортировке грузов на них нет никакой гарантии полной сохранности и товарного вида продукции.

Транспортная проблема на сегодняшний день – одна из самых серьезных. Железнодорожным транспортом пользоваться мы не можем из-за отсутствия собственных вагонов-рефрижераторов. К тому же до прибытия вагонов до пункта назначения уходит очень много времени, порой до 10 – 15 дней. Плюс ко всему за каждый день простоя на станции применяются высокие штрафные санкции. Поэтому автомобильный транспорт на сегодняшний день для предпринимателей наиболее удобный.

Отдельная проблема – это качество наших дорог, не позволяющее зачастую доехать плодоовощную продукцию до пункта назначения в надлежащей сохранности и свежести. К примеру, от города Аягуз до порта Семей грузовой транспорт движется со скоростью 20 км в час в течение 12 часов, настолько она разбитая, настолько она разбитая. Хотя транспортный и дорожный налоги аккуратно выплачиваются. Это также накладывает дополнительную копейку на плодоовощную продукцию.



Пограничник, несущий службу на границе с Китаем, за ускоренное продвижение транспорта на территории Казахстана с каждой автомашины с грузом берет 12 тысяч тенге. И это ни для кого не секрет!

ИЗ ПЕРВЫХ РУК

О необходимости разработать «принципиально новую программу поддержки предпринимательства» заявил на прошлой неделе, в преддверии Дня независимости, глава государства и поручил заняться этим вплотную премьер-министру. А буквально за несколько дней до выступления президента предприниматели выдвинули свое предложение – разработку и внедрение национальной программы по развитию розничной торговли.

Евгения ПЛАХИНА

По мнению представителей Форума предпринимателей Казахстана, национальная программа по развитию розничной торговли будет способствовать снижению цен на продукты питания, поддержит местных производителей, а также увеличит налоговые поступления. Более подробно о том, как стимулировать казахстанский ритейл-сектор и как это поможет отечественным предприятиям МСБ, мы попросили рассказать одного из авторов, генерального директора ТОО «Оптовый клуб» Берика ТАПИШЕВА.

**Консультанты уехали, магазины остались**

Берик, какую цель все-таки в конечном итоге преследует программа по развитию розничной торговли?

– Лет десять назад в Казахстан приезжали иностранные консультанты. Они уверяли, что, когда мы начнем открывать супермаркеты, маленькие магазинчики уйдут с рынка. Так было в Чехии, в России, в других странах. Но у нас этого не произошло. Сегодня, по данным исследовательской компании ACNielsen, в Казахстане работают порядка 16 тысяч 500 торговых точек – маленьких магазинчиков площадью до 100 квадратных метров.

Маленькие магазины в системе распределения продуктов питания в Казахстане играют огромную роль, в отличие от других стран. Покупателям удобно обслуживаться в этих магазинчиках, во-первых, из-за удобного расположения. Во-вторых, там есть все товары первой необходимости. Тем не менее они немного не соответствуют тому, как, по мнению потребителей, должны выглядеть. Наша цель – помочь владельцам этих магазинчиков сделать их удобными для потребителя.

**У Вас уже есть опыт подобного рода сотрудничества?**

– Когда мы стали открывать «Арзан», мы решили взаимодействовать с этими магазинчиками. Для оптовиков создали специальные программы. Карточка оптового клиента – это специальные цены, специальные условия. И, вы знаете, мы получили эффект. У нас обслуживаются порядка полтора тысяч магазинов, ежедневно около трехсот представителей магазинов приезжают к нам. Мы поняли, что даже тот предварительный пакет, который мы предоставили, их вполне устраивает.

Плюс они восприняли нас как партнеров. Мы стали чаще встречаться и выявляли ряд проблем, с которыми они сталкиваются ежедневно. Как оказалось, главная их них – качественные продукты. Магазины нужен хороший продукт, который был бы интересен потребителю, который не стыдно было бы продавать. А чтобы купить этот продукт, владельцы магазинчиков просят обес-

печить их оборотными средствами на покупку товара.

Правильно, что президент решил выделить миллиард долларов на поддержку МСБ и снять ограничение на пополнение оборотных средств, но сама попытка провести эти деньги через банки – очень сложная. Владельцы этих маленьких магазинов никогда в банк сами не пойдут. И в данном случае, в принципе, речь идет даже не о деньгах, а о товаре. Они просят обеспечить их продукцией, за которую смогут позже рассчитаться.

То есть им нужен товарный кредит. В этом мы им можем помочь. Наша задача как товаропроводящей сети – обеспечить логистику доставки, причем с минимальной маржой. Так, чтобы продукт в маленький магазин попал по цене, приемлемой для покупателя.

**Информтехнологии + производство = низкие цены?**

Вы говорили о том, что эти магазинчики не совсем соответствуют тому, как их видят потребители. В чем именно?

Первая проблема, которую видят потребители, – это то, что их могут обмануть в цене. Сегодня мне продали товар по одной цене, завтра – по другой. Продавец запросто может забыть цену. Например, говорит хозяин продавцу: «Айгуля, продавай «Мальборо» по 100 тенге, чтобы у нас клиентов больше было». Приходит клиент, и она называет цену 110! А как проверить, по какой цене реально продается каждый день данный товар? Все основывается на доверии. Владельцы приходится платить продавцам очень высокую зарплату и говорить: «Ребята, не портите мне магазин».

**Высокая зарплата не является гарантом того, что продавец не будет завышать цену. Есть другие способы решения проблемы?**

– Эти проблемы могли бы сняты за счет технологий. В некоторых странах запрещено продавать товары без чека, где есть наименование и цена. Мы сейчас ратуем за то, чтобы стать нашим партнером стрих-кодовую систему. Позднее, при внедрении национальной программы, хотим законодательно закрепить, что по-другому торговать нельзя, – в чеке должна обязательно присутствовать информация о наименовании товара, цене и дате покупки. Понизить цену на продукты и повысить их качество открытию собственного производства при маленьких магазинчиках владельцам также может помочь.

**Если владельцам магазинчиков банки кажутся страшными, не покажется ли им страшным слово «производство»?**

– Владельцы магазинов должны печь хлеб, ставить консервные цеха, изготавливать ма-

Одно лечим, другое – калечим  
Берик ТАПИШЕВ: «С приходом иностранных игроков потребители получат лучший сервис, но наша экономика пострадает»



Ложным называет Берик ТАПИШЕВ мнение об отсутствии ритейла в Казахстане и считает, что оно выгодно тем, кто хочет привести в страну крупные иностранные торговые сети.

вольствия не грозит потому что такие предприятия будут производить основные продукты питания, обеспечат население дешевым товаром, будут приносить налоги государству. Государству, например, не пришлось бы давать дотации на производство хлеба. Каждая пекарня, особенно в условиях жесткой конкуренции, могла бы производить продукцию дешевле и качественней. В этом ничего сложного нет, это простой бизнес.

**И что же, все маленькие магазинчики будут печь хлеб? Да покупателей столько не наберется!**

– Я всегда против хлеба, который возится с хлебопекаря. Хлеб всегда должен быть свежим, горячим, а тот хлеб, который привезли с одного края города на другой (например, мкр-но «Аксай» до мкр-но «Алмагуль», «Самал») – уже не свежий. Пока его загрузили, пока его везли, объезжая другие магазины и пока выгружали, он стал холодным как лед. Более того, отсутствие конкуренции приводит к монополизации рынка, а отсюда и рост цен. Захотел хлебопек повысить цену, повысил до 70 тенге, захотел – снизил до 40. Но я же продаю по 29 тенге хлеб! Значит, можно его продавать по такой цене, ведь мы не в минусе работаем.

Кроме того, я считаю, для 30 магазинов в одном районе нужно обязательно делать сегментирование. Один магазин должен продавать больше овощей, другой – выпечки, третий – кондитерских изделий. Это должно делаться для того, чтобы у потребителя был выбор. Каждый, специализируясь на чем-то, делает что-то лучше, чем другие. В любом случае при организации производства предпринимателям может потребоваться первоначальная помощь.

**Вы хотите предложить маленьким магазинчикам помощь и с поставкой товара, и с организацией производства?**

– Мы как раз хотим в районе Ташкентской помочь созданию ряда таких магазинчиков. Это очень же закон логистики. В центр города товар доставлять хорошо, а вот как только вы выезжаете на окраину города – туда товар не возят, потому что машине дальше ехать, и магазинов там значительно меньше. А помощь нужна именно магазинам на окраине, нет смысла помогать магазинам в центре города – они и так неплохо работают.

**Смерть местных производителей**

**По мнению российских экспертов, сетевая розничная торговля в Казахстане находится в зачаточном состоянии. Призвана ли предлагаемая программа решить проблему?**

– Это ложное мнение. Все эксперты, приезжая в Казахстан, говорят о том, что у нас ритейла нет, что у нас вместо больших торговых сетей маленькие магазинчики. Это небольшая ловушка для того, чтобы заткнуть в Казахстан крупные иностранные торговые сети. А иностранные ритейлерские компании привносят сюда, в первую очередь, иностранные продукты. Вот увидите: когда откроется компания «Метро» в Астане и Алматы, она не будет работать с казахстанскими производителями. Их интересует продажа немецкого товара. Порядка 60 – 80% товара они будут импортировать. А кто пострадает? Местный производитель! Потому что не его товар будет стоять на полке.

**Но разве не Вы говорили о том, что потребителям нужно больше выбора?**

– Потребителю нужна не полка конкуренция. С одной стороны, это правильно. Но с точки зрения макроэкономики это плохо, потому что идет интервенция иностранных продуктов, и в итоге мы получаем не развитие малого и среднего бизнеса, а его сокращение. С приходом иностранных игроков в ритейл-сектор потребители получат хороший сервис, но это будет стоить большой крови казахстанской экономике.

**А есть рецепт, как не дать иностранным продуктам вытеснить отечественные?**

– Надо поднимать свою экономику, свои ритейл-компании, развивать МСБ, а потом самим открывать магазины в Бишкеке, Ташкенте, Урумчи. Это важно делать именно сейчас, когда лобной крупной иностранной сети так легко зайти на рынок.

**Ориентир – на качество**

**Если сравнить рынок и тот же супермаркет, есть ли различия в качестве и цене продуктов? Кто-то считает, что на базаре и продукты свежее, и цена ниже, а кто-то, наоборот...**

– Рынок должен торговать более качественной продукцией, так как отношение к базарному товару совсем другое. Вы видели, как на зеленом рынке торгуют яблоками? Там каждое яблоко к яблоку красиво лежит на витрине. Они одну вкладывают в продукты, которые продают. Там очень высокий сервис, а продукты – высокого качества. Соответственно и цены выше, потому что там вкладывается человеческий труд.

Что касается сетей и крупных магазинов, здесь человеческий

КСТАТИ

Лет десять назад в Казахстан приезжали иностранные консультанты. Они уверяли, что когда мы начнем открывать супермаркеты, маленькие магазинчики уйдут с рынка. Так было в Чехии, в России, в других странах. Но у нас этого не произошло. В системе распределения продуктов питания в Казахстане они играют огромную роль. Сегодня, по данным исследовательской компании ACNielsen, в Казахстане работает порядка 16 тысяч 500 торговых точек – маленьких магазинчиков площадью до 100 квадратных метров.

фактор отсутствует. Картошка, например, идет в сетях, нам некогда ее перебирать для покупателя. Мы покупаем все время цену для того, чтобы заставить покупателя покупать больше – 5 – 10 – 20 кг. Магазины будут намного дешевле, чем рынки, – нельзя сравнивать эти две вещи.

Плохо то, что со временем продукты на рынке свои качества теряют. И владельцам рынков необходимо задуматься о создании соответствующих условий. Если оформить рынки в национальном колорите, создать соответствующие условия, то там много было бы туристов, это было бы достопримечательностью городов.

**А не получится ли так, что национальная программа по развитию розничной торговли поспособствует исчезновению восточных базаров?**

– Конечно, такое может случиться. Но, повторюсь, рынки надо сохранить, но сделать их дешевым местом продажи товаров, аidorom. Причем качество товара должно обязательно соответствовать его цене.

**И последний вопрос: будет ли актуальна эта программа сейчас, когда покупательная способность населения падает?**

– Кризисом, а люди не откажутся кушать. И национальная программа, предлагаемая Форумом предпринимателей, призвана обеспечить потребителя более дешевым продуктом лучшего качества. То есть она позволит потребителям купить продукт без лишней ценовой спекуляции, обеспечит конкуренцию на полках. Мы же в данном случае являемся не посредниками, а необходимым звеном в распределении товаров.

ТЕНДЕНЦИИ

Авторьнок попал в прогнозную вилку

В России продажа автомобилей в 2009 году может снизиться на 15% при оптимистическом прогнозе и на 45% – при пессимистическом

**BFM.ru – Такой прогноз по России сделали в PricewaterhouseCoopers. Своей вариативностью он больше напоминает гадание на кофейной гуще, но в ситуации глобальной нестабильности рынков и слома сложившихся ранее тенденций даже от аналитиков уважаемой организации вряд ли следует ожидать более точных цифр.**

Алексей ЩЕГЛОВ

Как заявил в среду руководитель группы по работе с автомобильными компаниями PricewaterhouseCoopers Стенли РУТ, итоговая цифра продаж на российском рынке в 2008 году составила около 3,2 миллиона автомобилей. Он также отметил, что окончательный результат уходящего года, «несмотря на то, что будет нормальным». Рут считает, что в 2009 году средняя цена на автомобили снизится до \$20 тысяч, в то время как в первом полугодии 2008 года она составляла \$22,8 тысячи. При этом прогнозируется повышение цен на иномарки, собранные в России.

**Прежнего роста не будет**

Говоря о сложившейся ситуации во всем мире, Рут заявил, что в России «она совсем иная». Основную проблему здесь составляют кредиты, и уве-

личение кредитной ставки существенно влияет на продажи автомобилей. Кроме того, российские граждане из-за снижения заработной платы стали экономить. «Автомобильный рынок в России вернется к показателям двухлетней давности, то есть к уровню 2006 года. Рынки же развитых стран могут вернуться к показателям десяти-, двадцатилетней давности».

Однако не все эксперты решаются прогнозировать даже ближайшее будущее. «Я бы не давал сейчас вообще никаких прогнозов, так как ситуация меняется очень быстро», – заявил BFM.ru руководитель отдела продаж центра Honda компании Major Auto Михаил МЕЛЬНИЧЕНКО. – Ясно, что того роста российского рынка, который был ранее, больше не будет. Но, надеюсь, достигнутый уровень продаж сохранится или даже, возможно, немного вырастет».

Прогноз Рута действительно кардинально отличается от того, на что надеялись дилеры и производители еще в октябре. Кризис уже затронул российский авторынок и, по данным Росстата, производство легковых автомобилей в ноябре в стране сократилось по сравнению с октябрём на

23,4%. По сравнению с ноябрём прошлого года выпуск упал на 7,2%.

**«АвтоВАЗу» кризис не на руку?**

Одновременно снижение курса рубля приводит к подорожанию импортных товаров. В результате многие зарубежные автопроизводители уже объявили о повышении цен на свою продукцию. С 8 декабря на 5 – 6,5% подорожали Toyota и Lexus, а вскоре на 5 – 7% подорожает Mazda. С 1 января продукция Ford вырастет в цене на 5%, в то время как китайские марки (Great Wall, BYD, FAW, Brilliance) – сразу на 15 – 20%.

**Сплошная оптимизация**

Между тем ведущая тройка автопроизводителей США – Chrysler, Ford и General Motors – объявила на прошлой неделе об остановке части производства. Заявили о «заморозке» зарплат административных работников и сокращении производства крупнейший автопроизводитель Южной Кореи Hyundai Motor Co. и его аффилированная компания Kia Motors Corp. – они уменьшат продолжительность рабочих смен в декабре в среднем на четыре часа в день.

В свою очередь крупнейшей автомобилестроительная компания Японии Toyota Motor Co. прогнозирует в 2009 году убыток в 150 млрд иен (\$1,7 млрд) от основной деятельности из-за резкого снижения спроса в условиях рецессии. В последний раз Toyota сообщила об операционном убытке за финансовый год больше 70 лет назад, отметил представитель компании Хидзаки ХОММА. Ожидания чистой прибыли компании сокращены на 91%, до 50 млрд иен, а прогноз продаж автомобилей урезан на 8,5%. Автогигант сокращает рабочие места, объемы производства и уровень вознаграждения топ-менеджеров, включая годовые бонусы по итогам текущего финансового года.

Ранее уже сообщалось, что купившая российское АО «КамАЗ» компания Daimler обещает приостановить выпуск грузовиков, а Renault сократит сборку машин на конвейерах АО «АвтоВАЗ».