



МИНСЕЛЬХОЗ КРИЧИТ SOS

Тариф как средство от замерзания

Канал имени Сатпаева может на всю зиму оставить без воды и тепла значительную часть Центрального региона Казахстана

АСТАНА – Предприятию не заплатили за уже поставленную воду власти Караганды и Экибастуза, а энергетики за долги отключили каналу электроэнергию. Дренажная система канала вот-вот перемерзнет, что приведет к необратимым последствиям. Такую жуткую картину развития событий нарисовали столичным журналистам в Министерстве сельского хозяйства республики.

Александр УСТИНОВ

«Это не страшилки от Рябцева, сегодня это реально», – сыронизировал на экстренной пресс-конференции председатель Комитета по водным ресурсам Минсельхоза Анатолий РЯБЦЕВ, объясняя журналистам, что уже на днях канал им. К. Сатпаева из основного источника воды сразу для нескольких городов и промышленных комплексов Казахстана может превратиться в груды льда. Проблема, по его словам, в том, что в системе канала воды катастрофически не хватает. Главный «водной» страны рассказал журналистам, как работают в зимних условиях подобные каналу Сатпаева гидротехнические сооружения. Перед первыми серьезными заморозками все водохранилища, входящие в канал, да и сам канал должны быть под завязку заполнены водой – для того чтобы воды хватило до весны и чтобы зимой под толстым слоем льда вода, сохраняясь как в термосе, не перемерзала.

100 миллионов кубометров воды, нужно, чтобы заработали насосы, которые вот уже несколько недель отключены от электроэнергетики. Дело в том, что канал, которому должны сотни миллионов долларов власти Экибастуза и Караганды, сам задолжал энергообеспечивающей организации Карагандинской и Павлодарской областей не один десяток миллионов тенге, а снабжать его в долг энергетика отказались.

«Не дай бог, канал остановится и перемерзнет, а опасность такая есть», – подытожил свой рассказ председатель водного комитета Минсельхоза. – Сегодня я констатирую, что канал, по сути, не готов к работе в зимних условиях.

С чего все началось?

В начале 2000-х годов канал Сатпаева уже становился банкротом, однако из финансового кризиса предприятие выкарабкалось и с тех пор более или менее, но работает.

Читайте дальше с. 18

Если канал перемерзнет, масштабы последствий будут сравнимы, пожалуй, только с гуманитарной катастрофой.



ЗА КУЛИСАМИ АВАРИИ

Межгосударственная казахстанско-российская комиссия рассмотрела вопрос о возобновлении эксплуатации первого казахстанского спутника KazSat, прервавшего вещание из-за программного сбоя несколько месяцев назад, однако так и не приняла пока окончательного решения. «Достигнуты определенные договоренности, они сейчас прорабатываются», – скупко сообщил после заседания глава Казкосмоса Талгат МУСАБАЕВ.

Мария МОЛИНА, Татьяна ПАНЧЕНКО

Более подробно рассказать о чем был разговор между российскими и казахстанскими специалистами, г-н Мусабаяев отказался, как отказались давать какие-либо комментарии и в казахстанском Центре космической связи (РЦКС). Все это наводит на весьма грустные размышления. Особенно если учесть, что, по полученным редакцией информационно-аналитического интернет-портала «Республика» неофициальным комментариям в российских службах, единственное, на что теперь может пригодиться KazSat-1, – послужить в качестве учебного пособия. Опыт-то, как сказали нам в российском ГКНПЦ им. Хруничева, разработавшем платформу спутника, получен уникальный. Осталось не наступить на те же грабли еще раз.

Скупой платит дважды

Про грабли разговор не для красного словца – новый спутник KazSat-2 также разрабатывается в центре им. Хруничева, и его отдельные системы уже проходят испытания на предприятиях России. Поэтому разобораться в том, что именно произошло с его предшественником, – задача номер один.

Тем более что на KazSat-1 были потрачены уже огромные средства – и на сам спутник, и на систему управления им (только центр управления космическими аппаратами в городе Акколе, построенный под KazSat, стоит около 500 млн тенге). Неслучайно возникает резонный вопрос: почему заказ на второй спутник, суммой \$115 млн, также отдан центру им. Хруничева? На первый взгляд, возникает немного странное ощущение, что ГКНПЦ по каким-то политическим причинам отдал часть средств казахстанского бюджета, чтобы потренироваться.

«Это, наверное, какой-то политический проект. Казахстан хотел спутник. Он его получил. Центр им. Хруничева, мягко говоря, не ас в выполнении такого рода спутников. Я так понимаю, что это вообще его первый опыт по созданию малого космического аппарата. Поэтому, видимо, не все там гладко», – сказал «Республике-kz.info» один из сотрудников ФГУП «Космическая связь» (Россия), попросивший не называть его имени.

Иными словами, контракт на разработку платформы для первого казахстанского спутника получила организация, до сих пор не вышустившая ни одной работающей системы для искусственных спутников. И конкурс на разработку платформы для второго спутника получила она же. Выглядит не совсем логично.

Редактор профильного журнала «Новости космонавтики» Игорь АФАНАСЬЕВ предположил на основании имеющейся у него информации, что центр им. Хруничева просто запросил за работы по созданию платформы меньше денег, чем подобные работы обошлись бы при участии разработчиков из Красноярска (специалисты Красноярского научного института космического направления оцениваются довольно высоко) или тем более европейские аналоги.

«Как показывает моя практика работы, как правило, все, что мы покупаем в Европе, очень даже неплохо работает. И на европейских спутниках оно работает и пятнадцать лет. А наша платформа может не выдерживать заявленных характеристик», – прокомментировал корреспонденту «Республики» соотношение между качеством спутников разного производства сотрудник «Космической связи», оговорив, что это его личное мнение. От официальных комментариев в «Космической связи» отказались, признав лишь тот факт, что ее специалисты тоже принимали участие в разработке аппаратного комплекса KazSat-1.

В свою очередь заведующий лабораторией наблюдения искусственных спутников Земли Казахстанского астрофизического института имени Фесенкова Александр ДИДЕНКО сказал корреспонденту газеты «Республика»: «Что вы хотите, KazSat даже на полгода позже запустили, потому что платформа была экспериментальная, ее дорабатывали – у нее уже был отказ. Ну не делала никогда фирма Хруничева спутников связи, совсем другими задачами занимались». Г-н Диденко также отметил, что на выбор заказчика повлияла дешевизна: «Глава космического ведомства Талгат Мусабаяев так и сказал: скупой платит дважды».

В транс вошел и не вернулся обратно

Напомним, космический аппарат KazSat-1 был создан в центре им. Хруничева по заказу Республики Казахстан. В июне 2006 года он был выведен на орбиту и осенью того же года передан в управление Центра космической связи Казахстана, находящегося в Акколе. Космическая эксплуатация спутника началась в ноябре 2006 года: на спутник перевели сети телевидения и интернет-коммуникации. К концу 2007 года загрузка спутника составила 70% от запрограммированных возможностей.

8 июня этого года в работе бортового цифрового оборудования KazSat-1 произошел сбой – он перестал принимать команды с Земли. Специалисты сошлись на том, что на спутнике отказала бортовая цифровая вычислительная система (БЦВС).

Вернее, даже не так, уточнил в разговоре с нами Александр Диденко: «Начнем с того, что он не пропал. Он перестал выполнять команды, но для всех, кто его наблюдал, он был виден. За ним продолжали следить, в том числе наша лаборатория. Почему была шумиха – понятно. Ведь его, можно сказать, только запустили, два года – это ерунда для спутника, и он вдруг отказал. При-

KazSat оказался живучим, но, говорят, нерабочим. Эксперты предполагают, что лучшее, на что может теперь сгодиться дорогостоящий аппарат, – быть учебным пособием



Если правы наши эксперты, то на выбор заказчика повлияла дешевизна. Ох, не зря в свое время глава космического ведомства Талгат МУСАБАЕВ сказал: скупой платит дважды.

чем по сути отказов было три: в январе – но тогда справились (по комментариям из других источников, в январе на это потребовалось 12 часов. – Ред.), потом 17 апреля – снова 6 часов не работала, а 8 июня отказал оконча-

Руководитель Национального космического агентства Казахстана Талгат Мусабаяев в свое время так описал суть дела: «В первую очередь, специалисты решили просто разрядить до минимального напряжения и выключить БЦВС принудительным способом, то есть некорректно. То есть взять и выдернуть шнур из розетки. Но спутник оказался, как это ни странно, живучим. Настолько, что вы даже не можете себе представить».

После этого, по его словам, батарею оказалось невозможно разгрузить, даже полностью зарядив. И тогда у ученых остался лишь один способ некорректного выключения БЦВС – «это совсем загнать спутник в тень».

Спутник ушел в тень приблизительно 26 августа, стабильные теневые витки начались в сентябре и закончились 15 октября. К этому моменту капризная БЦВС должна была полностью разрядиться. И только после этого, как объяснил г-н Мусабаяев, ученые Казахстана вместе с российскими коллегами из «Сколково» и ОКБ «Марс» попытались «выдать ряд специальных команд на ее запуск».

«И на запуск, и на восстановление ориентации, и на приведение в норму, и на многое другое, чтобы поставить спутник в родную точку – на 103 градуса восточной долготы, где он и должен стоять», – рассказывал он еще в октябре. После этих работ, 30 октября, Роскосмос объявил, что спутник «нашелся».

По словам Мусабаяева, пока спутник был в тени, он оставался в неуправляемом состоянии и дрейфовал сквозь несколько зон, где стояли телекоммуникационные спутники других стран.

Читайте дальше с. 18

ФАКТ-ЛИСТ

Спутник KazSat-1, оснащенный 12 транспондерами Ku-диапазона мощностью 40 и 90 Вт с полосой пропускания 72 МГц, был запущен в июне 2006 года с космодрома Байконур. К концу 2007 загрузка спутника достигла 70% проектного потенциала. На его производство и запуск было потрачено порядка \$65 млн. До злополучного второго сбоя спутник успел принести доход в размере \$20 млн. Всего же казахстанское правительство намерено потратить до 2020 года на космическую программу не менее \$6 млрд.

работы и бесповоротно. В то же время пользователи были настроены на него, им пришлось переходить на резервные системы, нести убытки.

рядить, даже полностью зарядив. И тогда у ученых остался лишь один способ некорректного выключения БЦВС – «это совсем загнать спутник в тень».

ВКРАТЦЕ

Спрос на нефть резко упадет

ИНТЕРФАКС-АНИ – Министр нефти Катара Абдалла аль-Аттыйя предполагает, что следующий год будет трудным для нефтяного рынка из-за падения спроса на топливо на фоне замедления темпов роста мировой экономики.

«Я предполагаю, что 2009 год будет тяжелым. Все указывает на резкое снижение спроса на нефть в четвертом квартале текущего года и в первом квартале 2009 года», – заявил Абдалла аль-Аттыйя. Также он отметил, что падение цен на нефть не в интересах стран-потребителей в среднесрочной перспективе, из-за того что это приведет к кризису снабжения на фоне сокращения инвестиций в разработку новых месторождений.

«Рамсторы» выставлены на продажу

Bank Societe General Vostok предложил девяти российским и западным ритейлерам купить бизнес и недвижимость супермаркетов «Рамстор», оценивающиеся примерно в \$100 – 110 миллионов долларов. В число ритейлеров, получивших предложения, вошли немецкая Billa, также российские сети «О'Кей», «Седьмой континент» и «Мосмарт». Речь идет о 18 супермаркетах.

Bank Societe General Vostok нанят турецкой корпорацией Епка, строящей инфраструктурные и гражданские объекты в Турции, странах Европы, Северной Африки и СНГ, специально для продажи столичных «Рамстор». При этом если свои московские магазины Епка намерена продать, то супермаркеты в регионах турецкая компания просто собирается закрыть по истечению срока аренды помещений.

Мы решили выяснить, нет ли планов у владельцев сети супермаркетов «Рамстор» в Казахстане продать свой бизнес. Но, как пояснили нам в компании, у российской сети супермаркетов и у казахстанской – владельцы разные. Казахская сеть супермаркетов не принадлежит компании Епка, поэтому никаких планов по продаже нет.

В Air Astana не собираются менять планы

В казахстанской авиакомпании Air Astana не ожидают снижения пассажиропотока по итогам 2008 года, сообщил на пресс-конференции в среду в Алматы президент АО Air Astana Питер ФОСТЕР. В то же время он признал, что 2009 год будет для компании непростым.

Но, несмотря на сложный период, авиакомпания, по словам г-на Фостера, не отказывается от своих планов, предполагающих увеличение авиапарка компании с нынешних 21 воздушного судна до 34 самолетов к 2014 году и до 63 – к 2022 году. Соответственно, Air Astana понадобится большое количество персонала. До 2012 года авиакомпания необходимо набрать 300 пилотов, а далее количество пилотов будет расти в геометрической прогрессии. Первые 8 человек уже отобраны из 176 претендентов и в ближайшее время отправятся на обучение в американскую школу подготовки пилотов CAPT. Авиакомпания берет на себя оплату 100% от общей стоимости обучения, однако с его завершением 50% от суммы будет вычитаться с заработной платы пилотов в течение семи лет. Общие затраты на подготовку одного пилота, уточнил он, составляют \$80 тыс.

Евгения ПЛАХИНА



Расценки на размещение рекламных макетов в нашей газете:

- 1000 тенге – за квадратный сантиметр при размещении рекламного модуля на 1, 3 и 5-й полосах;
 - 800 тенге – за квадратный сантиметр при размещении на 16-й полосе;
 - 600 тенге – за квадратный сантиметр при размещении рекламных макетов на внутренних полосах.
- Стоимость квадратного сантиметра при размещении имиджевых статей – 1000 – 1200 тенге. При долгосрочных контрактах возможны скидки.

По всем вопросам обращайтесь в рекламный отдел редакции: 8(727) 264-26-17, 264-52-30



НЕОЖИДАННЫЙ РАКУРС

ВТО победит и коррупцию, и... бизнес

Казахстанские предприниматели не готовы на равных конкурировать ни с высокотехнологичными экономикками Запада, ни с дешевой рабочей силой Азии

Членство в ВТО приведет Казахстан к социальному взрыву. К такому выводу пришли ученые, предприниматели и руководители бизнес-ассоциаций Караганды, обсуждая за «круглым столом» плюсы и минусы вступления страны во Всемирную торговую организацию. Подобных итогов дискуссии организаторы встречи – местные власти – никак не ожидали.

Моисей АБРАМОВ

Из 39 стран, с которыми Казахстану необходимо было провести двусторонние переговоры на предмет вступления в ВТО, с 21 государством уже подписаны договоры. Последним стало соглашение с Канадой, заключенное минувшим летом. В течение следующего года планируется полностью завершить все формальности и стать членом организации. И чем ближе этот момент, тем чаще в бизнес-среде слышатся разговоры о грядущем разорении малого и среднего бизнеса.

Вперед – социальный взрыв?

Вступление в ВТО предполагает снятие таможенных пошлин, которые сейчас сдерживают интервенцию более дешевых импортных товаров (в том числе продовольствия). Казахстанский малый и средний бизнес, а вместе с ним и сельское хозяйство не готовы на равных конкурировать ни с высокотехнологичными экономикками Запада, ни с дешевой рабочей силой Азии. Так что в случае отмены таможенных пошлин на импорт фабрики и заводы просто закроются, а их работники останутся на улице.

На виду у нас пример Кыргызстана, который стал членом организации, но его экономике это пользы не принесло, – напомнила собравшимся исполнительный директор Фонда поддержки развития предпринимательства Карагандинской области Сайран СЫЗДЫКОВА. – Китай 15 лет боролся за право присоединиться к ВТО, но там до сих пор не утихают споры по поводу того, верным ли было такое решение. Про Казахстан сейчас можно сказать наверняка одно: когда откроются границы, наши предприниматели пострадают.

Аналогичная ситуация, по словам г-жи Сыздыковой, складывается сейчас и в России:

– И наши, и российские эксперты уверены, что вступление в ВТО приведет к разорению целого ряда предприятий, не выдержавших конкуренции. Гибель грозит целым секторам экономики. Если наши предприятия начнут закрываться, сколько людей потеряют работу! В итоге мы можем получить социальный взрыв. Выбоду от членства в ВТО получит лишь небольшая прослойка общества, связанная с внешней торговлей, а большинство станет еще беднее. В первую очередь под ударом окажется сельское хозяйство, а у нас в селах живет 60% населения. И что они будут делать, оставшись без работы?

...Итоговое мнение большинства оказалось таким – темпы переговоров по вступлению в ВТО необходимо замедлить, а пошлины для импорта, наоборот, увеличить, чтобы дать казахстанскому производству возможность встать на ноги. Только участники встречи сомневаются, что правительство примет эти рекомендации к сведению.



Членство в ВТО нанесет удар по коррупции – к такому выводу пришли участники «круглого стола». Но, правда, при этом оно заодно отправит в нокаут предпринимателей.

Что продавать будем?

В тему беседы предприниматели вспомнили анекдот о Хрущеве, который любил повторять, что СССР одной ногой уже стоит в коммунизме, на что другая бабушка его однажды спросила: «Сынок, и долго мы будем краснорядно стоять?».

То же самое происходит сейчас в Казахстане с вопросом вступления в ВТО. Членство в этой организации предполагает, что стране необходимо облегчить вывоз своих товаров на внешние рынки. При этом наш экспорт на 90% состоит из сырья. А производители казахстанские мешают развиваться административные барьеры, высокие ставки по кредитам и прочие проблемы, решение которых должно взять на себя государство – но почему-то не берет.

– Чем мы собираемся торговать, вступив в ВТО? – задавался вопросом президент Казахстанской ассоциации предпринимателей Талгат ДОСКЕНОВ. – Недавно я был в Алматы на открытии большого магазина и провел там простейшее исследование: из 5 тысяч наименований товаров лишь единицы оказались казахстанского производства. У нас просто нет товаров! Поэтому то единственное изделие отечественного производства, которое я встречаю в кабинетах наших чиновников, – скоросшиватели, которые производит общество глухонемых!

Впрочем, единственный положительный момент от вступления в эту организацию участники «круглого стола» все же нашли. Членство в ВТО нанесет значительный удар по коррупции. Правда, при этом заодно отправит в нокаут предпринимателей.

– Рынок коррупционных услуг у нас составляет 5 процентов от ВВП, – рассказал г-н Доскенов. – Малый и средний бизнес может сейчас развиваться только одним путем – имей «крышу» и выигрывая через нее госзаказы на тендерах. Естественно, не забывая «делиться». Со вступлением в ВТО этот «бизнес» конкуренции не выдержит. У нас сейчас привезти кирпич из Китая стоит в два раза дешевле, чем произвести его здесь.

В прошлом году руководство канала вместе с профильным комитетом Министерства сельского хозяйства ходило за неотложным финансовой помощью к парламентариям – просили 700 миллионов тенге, однако депутаты смогли организовать лишь 300.

Неоднократно напоминали о бедственном положении канала и в этом году. Например, в апреле 2008 года, по словам Анатолия Рябцева, спасти канал могли 500 миллионов тенге, теперь, по словам чиновника, необходимая для нормальной работы канала сумма увеличилась больше чем в два раза – требуется уже 1 миллиард 200 миллионов.

Но «если мы остановим завтра Караганду или остановим Екибастуз, мы нанесем такой ущерб, что никакие миллиарды не хватит рассчитаться», считает г-н Рябцев. И, по его мнению, такая ситуация вполне может наступить.

В августе этого года водный комитет официально обращался к премьер-министру страны. В сентябре по поводу канала Сатпаева скандалили в Мажилисе парламента. Создавали даже межведомственную рабочую группу, в которой министр сельского хозяйства, решая проблемы канала, пытался руководить депутатами и ответственными лицами своего ведомства, да только вот толку от такого кооператива, как видно, не вышло.

Заметили это прежде всего сотрудники стратегического предприятия, так как бездействие чиновников отразилось на их заработной плате, точнее, на ее отсутствии. Чтобы обратить на себя хоть какое-то внимание и заставить акимов, задолжавших сотни миллионов, наконец-то вернуться

ЗА КУЛИСАМИ АВАРИИ

Продолжение. Начало с. 17

«Космическая связь» была вынуждена оповестить обитателей этих зон о происходящем и попросить их быть внимательными. И извиниться, само собой.

Почему решением проблем спутника занимались российские разработчики, если управление было передано центру в Казахстане? Как выяснилось, казахстанские космические службы просто не имели права и компетенции предпринимать какие-либо действия в нештатной ситуации.

«Опять же это следствие непродуманности подписания договора, в котором записано: вся технологическая и конструкторская документация хранится в России, – пояснил глава «Казкосмоса».

– Поэтому наши специалисты, даже понимая, что происходит, не имеют ни морального, ни юридического права вмешиваться в управление полетом спутника в нештатных ситуациях.

Это должно делаться согласно договору из Центра управления «Сколково» в Москве. Вся конструкторско-технологическая документация хранится там. Без этого принятие решение наобум не возьмется ни один специалист. Да мы и сами не разрешим этого делать.

Зомби на орбите

Ожидается, что после завершения тестирования бортовых систем спутник будет вновь введен в эксплуатацию, сообщили «Республике» в центре им. Хруничева. В казахстанском АО «Республиканский центр космической связи и электромагнитной совместимости радиоэлектронных средств» еще 30 октября объявили, что по итогам переговоров между ними, агентством Казахстана по связи, Минсвязи России и ФГУП «Космическая связь» «казахстанским оператором будет предоставлена информация о возможностях и условиях предоставления резервных спутниковых емкостей».

Сами казахстанские операторы, впрочем, обратно на спутник не вступят. Президент компании Space Energy Нурлан АСЕЛЖАН отметил: «Действительно, управляемость аппарата восстановлена, а вот о его работоспособности стоит забыть. По сути, на орбите находится зомби, который может служить учебным пособием для опыта управления аппаратом в кризисных ситуациях, в условиях аварий».

По мнению г-на Аселкана, как коммерческий спутник для коммерческих пользователей – для телеканалов, операторов связи – он теперь не имеет интереса и значения.

– Ведь даже если его работоспособность на какое-то время будет восстановлена, я думаю, ни один серьезный потребитель, имея в виду кризисные дни начала июня, когда многим телеканалам пришлось в течение суток переключиться на

другие спутники, не станет с ним связываться, – сказал президент Space Energy.

Ситуация, по его словам, осложняется и окончательно запутывается еще и потому, что спутник до сих пор не объявлен погибшим, хотя фактически является неработоспособным (по информации «Республики», спутник так и не будет объявлен неработоспособным, и страховки по нему операторам не выплатят. – Ред.).

– Страховая компания не выплачивает страховых выплат, и в результате получается патовая ситуация. С одной стороны, спутник вроде как управляется, с другой – сигнал от него не поступает. И даже если поступит, где гарантия, что через несколько дней он опять не прекратится? – задается вопросом Нурлан Аселкан.

– Неизвестно, сколько времени может пройти до следующих неполадок на KazSat-1 – может быть, месяц, а может, десять лет, – считает в свою очередь генеральный директор российского ЗАО «Сетьютелеком» Сергей ПЕХТЕРЕВ. – Единственным сервисом, который сейчас возможен для коммерческих операторов с этого спутника, мне видится односторонний доступ в Интернет.

Однако Александр Диденко считает, что «государство может топнуть ножкой и сказать: ну-ка, ребята, все на место».

– Но мое мнение – как коммерческий проект он потерян. А как аппарат для интересных экспериментов он будет очень полезен. Ну что ж делать, не всегда получается, космос все-таки – очень агрессивная среда, да и спутник – не машина, там не вылезешь и не поменяешь ему колеса.

Отвечать нечего?

В центре им. Хруничева на прямые вопросы о работоспособности спутника не отвечают. Руководитель пресс-службы Александр БОБРЕНЕВ заявил корреспонденту «Республики»: «Космический аппарат находится в орбитальной позиции, российские и казахстанские специалисты решают вопрос о возобновлении штатной эксплуатации спутника». «Сейчас идет проверка полезной нагрузки аппарата», – сообщила 28 октября на конференции в Дубне замгендиректора по космическим системам дистанционного зондирования Земли и связи ГКНЦ им. Хруничева Инесса ГЛАЗКОВА.

Собеседник «Республики» из «Космической связи», присутствовавший на этой конференции, так прокомментировал ее выступление: «Она отработала, что с KazSat-1 все хорошо, они там все восстановили. А после этого очень быстро исчезла, и вопросов ей никто задать не успел. Как-то не очень они хотят на такие вопросы отвечать, видимо».

Скорее всего, отвечать просто нечего. Как говорит Игорь Афанасьев, «там могло быть все что угодно».

– Вплоть до того, что в процессе его неисправности и возвращения в строй было израсхо-

KazSat оказался живучим, но, говорят, нерабочим
Эксперты предполагают, что лучшее, на что может теперь сгодиться дорогостоящий аппарат, – быть учебным пособием



Управляемость аппарата восстановлена, а вот о его работоспособности стоит забыть – так нам прокомментировали ситуацию казахстанские операторы. Для коммерческих пользователей этот спутник – по сути зомби – теперь интереса не представляет.

довано, допустим, много топлива. Поэтому спутник будет эксплуатироваться уже не все запланированные 10 – 12 лет, которые закладывались изначально, а какое-то другое время. Поэтому, возвращение в точку стояния – это еще не полное возвращение в строй. Надо узнать, в самом деле, все ли системы функционируют нормально. И нормально ли работает, самое главное, приемно-передающий комплекс. Это как раз «Казкосмос» должен сказать.

Его словам вторит сотрудник «Космической связи»:

– Вообще со спутником может быть все что угодно. Это очень сложный аппаратно-программный комплекс. Все работает в условиях вакуума, в условиях пониженных температур. Нужно не просто его поймать и сориентировать на Землю, на Солнце. Надо, чтобы еще у него и «мозги» включились.

Судя по уклончивым ответам в Хруничева, «мозги» у KazSat-1 еще не включились и неизвестно, будут ли работать нормально.

...Между тем российский центр продолжает упражняться за казахстанский счет. Сейчас идет работа над вторым KazSat. «Уже выполнено более 60% работ. Одновременно, по ходу создания спутника вносятся изменения в конструктивные элементные базы», – сообщил в пятницу Талгат Мусабаяв. Спутник, напомним, планируют запустить в 2009 году.

ЦЕНОВЫЕ ПАРАДОКСЫ

Керосин стал дешевле, авиабилеты – дороже

Российский туристический рынок сюрпризов от партнеров не ждет

Продолжение. Начало с. 17

«Для всех билетов, которые оформляются с 20 октября, применяется пониженная топливная надбавка. По европейским направлениям она была уменьшена на 3 евро и составляет теперь 24 евро (за один полетный сегмент). Для дальнемагистральных рейсов сокращение составило 5 евро, в итоге топливный сбор теперь достигает 92 евро», – сообщила она.

Но эксперты считают заявления о снижении топливных сборов рекламной акцией. Такое мнение высказал ВФМ.ру Владимир ЛЕТИК, заместитель генерального директора авиакомпания «Интеравиа»: «Топливный сбор составляет в среднем от 7 до 15% стоимости авиабилета. Это все, на что пассажир может рассчитывать. Более внушительного понижения ждать не стоит». Летик вообще считает, что введение топливных сборов было инициировано компаниями для того, чтобы каждый раз не утверждать новые тарифы у регулятора. Сейчас, со снижением цен на керосин, сборы могут отменить очень многие перевозчики, правда, произойдет это не за один день.

Зарубежным компаниям проводить ценовую политику значительно проще, и на мировые тенденции они реагируют раньше российских. Например, в Европе цены на авиабилеты поднялись за первое полугодие 2008

года на 30 – 50%. Владимир Летик объяснил, что снижение цен на керосин и снижение цен на нефть в России происходит непропорционально: «Если мы говорим о том, что нефть упала в два раза по сравнению с летними ценами, то керосин подешевел на 15%. Ожидать резкого снижения цен на авиабилеты и вовсе не стоит. В летний период, когда цены на керосин были все рекорды, компании «отлетали» в минус. Поэтому из-за погашения недополученной прибыли в скором времени резкого снижения цен на билеты не ожидается».

Российский туристический бизнес, напрямую зависящий от цен на перелеты, сюрпризов от партнеров не ждет. Пресс-секретарь Российского союза туриндустрии Ирина ТЮРИНА в беседе с корреспондентом ВФМ.ру отметила, что туристические фирмы, которые заключают договоры с авиаперевозчиками на предоставление чартерных рейсов, не ощутили никакого снижения цен. «Некоторые компании, – говорит Ирина Тюрина, – например, «Трансаэро», «Сингапурские авиалинии» официально объявили об отмене топливного сбора. Но это составляет 1 – 2% от стоимости авиабилета. Некоторые туроператоры пытаются снизить для своих клиентов стоимость перелета за счет увеличения числа туров в популярных маршрутах. Но в крупных российских авиакомпаниях заказать чартер в популярном направлении стало дороже, чем купить билеты на регулярный рейс».

МИНСЕЛЬХОЗ КРИЧИТ СОС

Тариф как средство от замерзания
Канал имени Сатпаева может на всю зиму оставить без воды и тепла значительную часть Центрального региона Казахстана

денги, люди даже частично перекрывали воду Караганде. Но это было в сентябре, сейчас специалисты, получившие лишь копейные авансы, уже никого не пугают – они пытаются сделать все возможное, чтобы не потерять канал Сатпаева.

На ком воду возят?

Удивительно, но факт: если акиматы Караганды и Екибастуза, по информации Комитета по водным ресурсам, должны каналу около миллиарда, то сам канал должен больше 700 миллионов тенге налоговой службе, 380 миллионов энергетикам, 120 миллионов тенге собственным сотрудникам (впрочем, незначительную часть из них уже погасили, раздав авансы). И это только основные, неотложные платежи, без которых дальше никак.

17 ноября канал Сатпаева должен был выполнить важный заказ по поставке на Екибастузскую ГРЭС-1 тринадцати миллионов кубометров воды, за что предприятию готовы были заплатить около 60 миллионов тенге. Но долг перед одними энергетиками помешал другим получить необходимую воду для выработки электричества.

Почему данная миссия была завешена, так как бездействие чиновников отразилось на их заработной плате, точнее, на ее отсутствии. Чтобы обратить на себя хоть какое-то внимание и заставить акимов, задолжавших сотни миллионов, наконец-то вернуться



Только от одной мысли, что два крупных промышленных города на всю зиму останутся без водоснабжения, любому здравомыслящему человеку, даже не проживающему в этих городах, становится не по себе. Если канал перемерзнет, то масштабы последствий можно будет сравнить, пожалуй, только с гуманитарной катастрофой, ведь канал для Караганды – это единственный источник воды, причем не только питьевой, но и технической, которая используется для отопления жилищ, школ и больниц.

Не смогут работать без воды и стратегические предприятия, вырабатывающие электроэнергию, так как ГРЭС-1 и ГРЭС-2 полностью зависят от канала Сатпаева. Кроме того, придется останавливать производство и сталый завод крупного предприятия региона.

Все гениальное – просто

«Не дай бог, канал остановится и перемерзнет, а опасность такая есть, – сказал председатель водного комитета Минсельхоза Анатолий РЯБЦЕВ. – Сегодня я констатирую, что канал, по сути, не готов к работе в зимних условиях».

Впрочем, как выяснилось, решение проблемы есть. По мнению Анатолия Рябцева, спасет канал Сатпаева от неминуемой гибели повышение тарифов на поставляемую им воду. Для обоснования этой своей точки зрения он привел массу примеров, сравнивая, что и насколько за последние пять лет подорожало.

– Почему-то никто, – доказывал журналистам г-н Рябцев, – не видит угрозы инфляции в трехкратном повышении тарифа на энергию, на другие виды топлива.

Он предложил повысить стоимость кубометра воды из сатпаевского канала на 15% для населения – тогда куб будет стоить почти тринадцать (12,84) тенге, а для промышленности еще больше – почти до шестнадцати (15,56) тенге за кубометр. Почему чиновник настаивает на ощутимом повышении тарифа за воду не только для промышленности, но и для простого потребителя, становится ясно без всяких намеков – население потребляет столько же воды из канала Сатпаева, сколько все вместе взятые заводы Центрального региона Казахстана. Другими словами, кому-то не хочется упустить шанс дополнительного заработка. На этом фоне слухи о том, что некие силы пытаются довести весьма прибыльное предприятие до банкротства, совсем по-другому воспринимаются.

«Полюс» переплатит за KazakhGold?

Аналитики ожидают закрытия сделки по казахстанской золотодобывающей компании к апрелю и ждут от российского производителя снижения цены предложения

ПОДРОБНОСТИ

Министерство энергетики и минеральных ресурсов Казахстана отказалось от приоритетного права выкупить 50% плюс 1 акция золотодобывающей компании KazakhGold и разрешило приобрести эту долю дочерней компании российской «Полюс Золото». В ответ на эту новость бумаги российской золотодобывающей компании двинули вверх, причем инвесторов не смущает, что «Полюс» может заплатить за акции казахстанской компании в пять раз больше их текущей рыночной стоимости.

Евгения БОРИСОВА

Итак, сделка между российским ОАО «Полюс Золото» и казахстанской золотодобывающей KazakhGold движется к логическому завершению. Россияне подтвердили получение необходимого разрешения со стороны властей Казахстана на приобретение контрольного пакета акций казахстанской компании. В комментарии со стороны «Полюс Золото» также отмечается, что «возможное частичное предложение, если оно будет сделано, будет подпадать под условия, обозначенные 29 сентября».

Напомним, на ту дату KazakhGold была оценена в \$746 млн с 26-процентной премией к рыночной стоимости. За одну акцию казахстанской компании «Полюс» предлагал \$7,95 и 0,298 собственной акции. Однако с тех пор обе компании сильно подешевели: в пятницу на Лондонской бирже капитализация KazakhGold составила \$154,4 млн, а «Полюс», который в сентябре оценивался более чем в \$5 млрд, стоил \$3 млрд. Тем не менее представитель «Полюса» не уточнил, будет ли компания настаивать на дисконте к сентябрьской оценке.

Чему радуются инвесторы?

Впрочем, акции «Полюс Золото» на фоне новостей о возможной покупке уже пошли вверх вопреки тенденциям рынка. Эксперты увидели этому несколько объяснений.

Аналитики UniCredit Aton говорят о том, что среди производителей золота они считают наиболее привлекательными акции «Полюс Золото», которое не испытывает трудностей с ликвидностью. Более того, они советуют покупать акции KazakhGold именно сейчас: «Мы считаем низкий уровень котировок акций KazakhGold привлекательной возможностью для их покупки, так как ожидается частичное приобретение KazakhGold «Полюсом». Прогнозируемая цена «Полюс Золото» – \$27, KazakhGold – \$12».

А по мнению аналитика инвестиционной компании «УНИВЕР» Ксения ПОЛЯК, поддержку бумагам «Полюс Золото» оказала также в целом положительная динамика цен на золото.

В то же время аналитик компании «Атон» Ольга МИТРОФАНОВА, комментируя рост котировок акций ОАО «Полюс Золото», сказала, что: «Эйфория инвесторов на рынке не совсем понятна. В сентябре казахстанская компания оценивалась в \$746 млн, и это с учетом премии к рынку. Сегодня ее рыночная стоимость сни-

зилась до \$154 млн. Таким образом, «Полюс» приобретает KazakhGold с переоценкой в пять раз».

«Полюсу» логично добиваться снижения цены с учетом падения капитализации приобретаемой компании, отмечает аналитик «Тройки Диалог» Михаил СТИСКИН. «Вопрос в том, на какой дисконт согласится семья Каната АСАУБАЕВА, контролирующая KazakhGold?» – задается вопросом российский эксперт.

С ним согласен и аналитик Unicredit Aton Марат ГАБИТОВ, по мнению которого условия сделки в итоге будут изменены в сторону понижения. «Полюс», скорее всего, пересмотрит цену. Сейчас премия к акциям KazakhGold превышает более 300% – думаю, цена будет снижена до того уровня, когда премия будет составлять 20 – 25%. Другой вопрос – согласится ли казахская сторона на такое существенное понижение цены – возможно, что премия по итогам этих переговоров будет и больше», – считает он.

Дмитрий СМОЛИН из «Уралсиба» также не исключает, что «Полюс» пересмотрит цену в сторону понижения. По его мнению, при благоприятном развитии событий компания может закрыть сделку в течение месяца. Вместе с тем Смолин отметил, что «может быть, компания не будет сейчас торопиться совершить сделку». «Возможно, «Полюс» возьмет паузу. Привлечь финансирование сейчас очень тяжело. При усугублении кризиса возможен вариант, что «Полюсу» понадобятся привлеченные средства и для финансирования собственных проектов. Так что, может быть, компания сейчас стоит оставить наличные средства на балансе».

Ожидает снижения цены и «Тройка-Диалог». «Подразумеваемая цена сделки на данный момент составляет около \$12 за акцию, то есть казахская компания оценивается в \$630 млн, в то время как на рынке ее акции котировались на уровне \$2,75. Вероятно, «Полюс Золото» пересмотрит первоначальную цену с учетом неблагоприятной рыночной обстановки – мы не видим факторов, которые оправдывали бы столь значительную разницу в цене», – сказано в отчете аналитиков компании.

Исход зависит от цены

Что касается сроков завершения сделки, то Ольга ОКУНЕВА из Deutsche Bank не берет прогнозировать сроки завершения сделки «с учетом того, насколько сильно изменилась цена акций KazakhGold».



Среди золотодобытчиков акции «Полюс Золото» считаются наиболее привлекательными – предприятие не испытывает трудностей с ликвидностью, даже несмотря на кризис.

за последнее время». По ее мнению, снижение цены предложения со стороны «Полюса» было бы «логичным шагом».

По мнению Максима СЕМЕНОВИХ из «Альфа-Банка», сроки закрытия сделки могут затянуться по сравнению с ранее обозначенными (1 октября Прохоров сообщил, что закрытие сделки ожидается в течение 10 – 12 недель): «Ситуация очень быстро меняется и, возможно, дальнейшие переговоры займут больше времени, чем планировалось».

Сделка может быть закрыта в первом квартале 2009 года, сказал в свою очередь Марат Габитов: «Я думаю, в первом квартале появятся новости о закрытии сделки. «Полюс» еще должен сделать due diligence, что занимает определенное время. Кроме того, стороны будут смотреть на рынок, на котором сейчас неопределенность, договариваться по цене».

Дмитрий СЕРГЕЕВ из банка «Траст» также считает, что сроки завершения сделки будут зависеть от хода дальнейших переговоров по цене. «После

этих переговоров, скорее всего, мы узнаем новые условия этой сделки, и не факт, что эти переговоры пройдут легко. Логично, что «Полюс» будет добиваться снижения цены, поскольку KazakhGold сейчас стоит в разы меньше, чем стоил раньше. Все сроки зависят от этих переговоров, от того, как их будет принимать казахская сторона», – сказал он.

Как сообщалось, 70% стоимости акций KazakhGold будет оплачена акциями «Полюса», 30% – денежными средствами. Ранее казахстанская золотодобывающая компания сообщила, что предложение «Полюса» по покупке контрольного пакета акций KazakhGold оценивается в \$7,95 и 0,298 акции российской компании за 1 ценную бумагу казахстанской компании. Общая предлагаемая цена выкупа составила \$14,73 за акцию KazakhGold, исходя из стоимости акций «Полюса» 570 рублей за ценную бумагу на закрытие торгов на ММВБ 25 сентября. Таким образом, на тот момент сумма сделки в финансовом выражении могла составить около \$390 млн.

Факт-лист

Ведущий российский производитель золота ОАО «Полюс Золото» входит в число крупнейших мировых производителей по рыночной капитализации, объемам сырьевой базы и производства. Портфель активов компании включает в себя рудные и россыпные месторождения в Красноярском крае, Иркутской, Магаданской и Амурской областях, Республике Саха (Якутия). В 2007 году предприятия ОАО произвели 1,2 млн унций золота.

Казахстанская золотодобывающая компания KazakhGold, по информации «Ведомостей», в 2007 году добыла 232060 унций золота, выручка составила \$177 млн, чистая прибыль – \$19,4 млн. Основные активы – золоторудные месторождения Аксу, Бестобе и Жолымбет. Резервы и ресурсы – 59,6 млн унций.

При подготовке материала была использована информация агентства Интерфакс-Казахстан

ОБОЗРЕНИЕ РЫНКА НЕФТИ

Низкие цены на нефть грозят ее дефицитом

Продолжающийся спад нефтяных цен может привести в перспективе к сокращению предложения

С началом текущей недели цены на нефтяные фьючерсы продолжили падение. Только за понедельник цены на нефть упали еще примерно на 3,7%, а официальные цены на нефтяные фьючерсы опустились до самого низкого уровня за 22 месяца. Во вторник тенденции на рынке не изменились, хотя темпы снижения цен оказались более низкими.

Булат НУРЛАНОВ

По итогам торгов 18 ноября цена нефти Brent еще более приблизилась к рубежу \$50 и составила \$51,84 за баррель. Котировки фьючерсов нефти LightSweetCrude зафиксировались на уровне \$54,39 за баррель. Цена нефтяной «корзины» ОПЕК по состоянию на 17 ноября составила \$47,96 за баррель, а по состоянию на 13 ноября «просела» до самого низкого значения за три с половиной года – \$47,73 за баррель.

Рецессия – сестра кризиса

Продолжающееся снижение цен на нефть обусловлено укрепившимися опасениями падения в мире спроса на энергоресурсы, связанного с замедлением темпов экономического роста в странах ОЭСР. К проблемам в экономике США теперь прибавилась начавшаяся рецессия в Европейском союзе. В III квартале текущего года ВВП 15 стран ЕС снизился относительно предыдущего квартала на 0,2%. Это первое снижение с момента введения единой европейской валюты.

А в Японии рецессия еще углубилась – с начала года ВВП Японии пережил второе квартальное снижение. В III квартале вместо ожидаемого роста на 0,3% ВВП в реальном выражении снизился по предварительным данным на 0,1% по сравнению со II кварталом с.г. В годовом же исчислении снижение показателя составило 0,4%. Сильное давление на нефтяной рынок оказал также укрепляющийся американский доллар – он подорвал относительно британского фунта и швейцарского франка, правда, несколько подешевел относительно японской иены и евро.

Замедление темпов роста спроса на нефть в Китае и японская рецессия дают «медведям» очередной шанс. Экономический пессимизм продолжает владеть настроениями на рынке. Рецессия в Японии и замедление темпов роста спроса в Китае не позволяют рассчитывать на серьезную коррекцию. Хеджевые фонды и крупные спекулянты также ставят на дальнейшее падение цен на нефть, увеличивая число коротких позиций.

Трейдеры продолжают получать негативные экономические данные со всего мира, которые могут свидетельствовать о снижении спроса на нефть. Во II квартале текущего года экономика Японии, которая является второй по объемам импорта нефти в мире, сократилась на 3,7% в годовом выражении. Ежесуточно Япония потребляет около 5,1 млн баррелей нефти в сутки, что уступает по объемам США и Китаю, но полностью покрывается импортными поставками.

Надежды оптимистам на Китай также тают. Нефтедобывающая и перерабатывающая компания China National Petroleum Corp. заявила 15 ноября, что темпы роста спроса на нефтепродукты в КНР заметно замедлились в октябре. При этом ожидается, что в ближайшие месяцы темпы роста составят всего около 4% в годовом выражении. Международ-

чительно увеличился после 2010 года», – отмечается в докладе.

Главный экономист Международного энергетического агентства Фатих БИРОЛЬ в интервью канадской газете Globe and Mail заявил, что если из-за низких цен инвестиции в нефтяную отрасль будут отложены, то нас ждет в будущем, когда спрос восстановится, дефицит нефти, подобный тому, который был нынешним летом. Он отметил, что компании всего мира, от Канады до Ближнего Востока, сокращают бюджеты развития.

Для того чтобы соответствовать возрастающему спросу в последующие 22 года, по данным МЭА, нефтяной отрасли необходимо минимум \$26 трлн инвестиций, из которых половина должна пойти на поддержание существующих уровней добычи путем замены истощившихся месторождений. По прогнозам МЭА, спрос на нефть увеличится к 2030 году до 106 млн баррелей в день по сравнению с нынешним ежедневным спросом в 84 млрд баррелей. Ожидается также, что цены с нынешних \$60 за баррель возрастут до \$100 в промежутке между 2008 и 2015 годом и до \$200 в 2030 году.

Глава ОАО «Газпром» Алексей МИЛЛЕР также прогнозирует скорый дефицит поставок нефти из-за мирового финансового кризиса. По его словам, нефтяные компании начинают сокращать инвестиции в добычу. «Я думаю, это значит, что дефицит поставок, по-видимому, начнется значительно раньше (чем считалось)», – сказал Миллер. Эксперты считали, что через несколько лет спрос на нефть значительно превысит предложение.

Мировой кризис сорвал планы правительства РФ по увеличению добычи нефти. Несмотря на сохраняющееся снижение, Россия довольно долго сохраняла надежду на то, что к концу года все же удастся выйти на положительную динамику. Еще в начале сентября Минэнерго РФ прогнозировало рост добычи нефти в 2008 году на уровне 1%. Тогда надежды правительства возлагались на запуск в эксплуатацию нескольких новых месторождений. Но, например, ввод в эксплуатацию Ванкорского месторождения «Роснефтью» в последний момент был отложен почти на год. Кроме того, в складывающихся условиях, когда нефть на мировом рынке за два месяца снизилась в цене на треть, многие скважины у нефтяных компаний стали работать в убыток, в результате чего началась массовая консервация нерентабельных источников нефти.

Кстати, глава ОПЕК не исключил, что в случае продолжительного дисбаланса между спросом и предложением на нефтяном рынке стоимость «черного золота» может упасть и до 20 – 30 долларов за баррель.

Производители нефти опасаются осуществлять инвестиции в разведку и добычу и идут на замораживание проектов освоения новых месторождений, консервацию стоящих скважин. Все пытаются угадать, каким может стать «дно» рынка и сможет ли ОПЕК остановить его падение.



Фото: www.novosti.org

Трейдеры ГСМ объединяются

Казахстанская топливная ассоциация будет защищать интересы владельцев автозаправок перед правительством

О желании участников рынка ГСМ объединиться было объявлено в ходе работы проходившей на прошлой неделе в Алматы Международной конференции «Рынок нефтепродуктов Центральной Азии». Новую организацию решено было назвать Казахстанской топливной ассоциацией.

Асхат АХМЕТБЕКОВ

По информации председателя совета директоров группы компаний «Инжиниринг» Каирата КАЙПИЕВА, в настоящее время в Казахстане действуют более 4300 автозаправочных станций. И только 600 из них принадлежат крупным игрокам рынка – компаниям «КазМунайГаз» и «Гелиос». При этом, отметил г-н Кайпиев, «к обсуждению любого принимаемого правительства, Министерством энергетики решения приглашаются представители крупных компаний». «Ассоциация будет доказывать госорганам, что надо считаться с интересами компаниями», – заявил он.

Идею создания ассоциации уже поддержали аналитики и монополисты отрасли.

– Мы считаем, что это отвечает интересам рынка и соответствует нашим интересам, – заявил в интервью «Республике» директор департамента внешних связей и информации АО «ТД «КазМунайГаз» Галым ТУМАБАЕВ. По той простой причине, что, будь ты владельцем маленькой АЗС либо представителем одной из крупных компаний, все мы сталкиваемся с одними и теми же бюрократическими проблемами на местах: вопросы лицензирования, контроля качества, плохо прописанными процедурными нормами и тому подобному.

«Полезным делом» назвал инициативу создания Казахстанской топливной ассоциации ведущий научный сотрудник Института экономики, доктор экономических наук, профессор Олег ЕГОРОВ.

– Когда мы говорим о разрозненной работе, – рассказал он, – мы имеем в виду, что практически нельзя подступиться к верхам власти. Ассоциация, вероятнее всего, будет иметь определенное влияние на них, тем более если она будет напрямую влиять на крупные компании. Они будут реагировать на рынок и в то же время защищать свои интересы.

Безусловно, попытка объединиться – необходимая и важная, признан в разговоре корреспондентом «Республики» первый вице-президент Национальной инженерной академии РК, академик, профессор, почетный нефтяник СССР Надир НАДИРОВ, но он задается вопросом – насколько эффективно они будут работать.

– При общественном добровольном объединении встает вопрос о том, кто кому подчиняется или не подчиняется. Как известно, в общественных объединениях складываются ситуации, когда одни их члены подчиняются решениям руководства, другие – не подчиняются и делают все по-своему. Представьте, депутат, в ассоциацию объединяются бензозаправочные «КазМунайГаз» и большое количество частных, и получится, что и «КазМунайГаз» будет диктовать свои условия, и руководителем общественного объединения. И насколько сойдутся их интересы, сказать очень сложно, – подчеркнул профессор.

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

ДЛЯ ЧИТАТЕЛЕЙ ГАЗЕТЫ «РЕСПУБЛИКА». СЕТЬ СУПЕРМАРКЕТОВ «7Я» ПРОВОДИТ АКЦИЮ. ПРЕДЪЯВИТЕ КУПОН И ПОЛУЧИТЕ СКИДКУ НА ВАШИ ЛЮБИМЫЕ ТОВАРЫ. ТОЛЬКО С 13 ПО 27 НОЯБРЯ!

 Молоко 7Я супермаркет	Сушеный картофель 7Я супермаркет	Шашлык «Эксперт» 7Я супермаркет	Конфеты «Триф» 7Я супермаркет	Масло подсолнечное 7Я супермаркет
Скидка 7%	Скидка 7%	Скидка 7%	Скидка 7%	Скидка 7%

Позвоните по тел.: 266 48 28, чтобы узнать адрес ближайшего супермаркета «7Я»



АВТОПРОМ

Хроника пикирующего «Опеля»

В Германии решают, как оказать помощь автоконцерну, не вступая в противоречие с европейским законодательством

Правительство Германии оказалось перед сложнейшей задачей: спасти один из старейших автоконцернов страны и не нарушить при этом законодательства. Последние пять лет Opel выживал в основном за счет экспорта автомобилей в Россию и страны Центральной Азии. За это время там возникли целые сети автомагазинов и представительств. И все это может исчезнуть как по мановению волшебной палочки.

Виктор ЛЕРНЕР

Финансовый кризис тяжелой формой оказался на автомобильной промышленности как США, так и Европы. Еврокомиссия намерена создать в ближайшее время в Брюсселе экстренный «автомобильный» саммит, а традиционный автоконцерн Германии Opel вот уже во второй раз обратился к немецкому правительству с самым настоящим воплем о помощи. Напомним, что в первый раз федеральный кабинет министров отказал руководству компании в кредите размером 40 млрд евро.

Спасти Opel, но не GM

Бич перепроизводства в большей или меньшей степени поразил все немецкие автопредприятия, однако положение Opel оказалось гораздо хуже, чем у всех остальных. И виной тому – не столько финансовый кризис, сколько, мягко говоря, кризис головного концерна – американского General Motors из Детройта. Именно полная зависимость от идущего ко дну американского автогиганта стала основной причиной, по которой правительство Германии не в состоянии помочь компании.

Как подчеркнул министр финансов Германии Пеер ШТАЙНБЮРК, в чьем ведении находится распределение «стабилизационного пакета», даже если бы фирма Opel получила запрошенные 40 млрд евро, не существует ни малейшей юридической возможности воспрепятствовать утечке этих денег в США, где они послужили бы спасению GM. Выручать же разоряющийся на глазах американский концерн у руководства ФРГ нет никакого желания, так что единственный способ помочь Opel – каким-нибудь образом «оторвать» его от Америки.

В среду один из крупнейших немецких производителей солнечных батарей, фирма Solar World, официально сообщила о своей заинтересованности в приобретении четырех основных заводов Opel в Германии. Однако руководство General Motors отреагировало на предложение резко отрицательно. Это еще более усилило подозрения немецкого правительства: оно подозревает, что GM использует Opel в качестве «подсадной утки» – мол, спасите ваше предприятие, а заодно и нас.

В таких условиях, как обычно, возникают самые невероятные слухи: в прессе курсируют сведения, что Opel вот-вот будет куплен некими иностранными инвесторами. В числе предлагаемых претендентов называется известный индийский автоконцерн Tata, успевший уже купить традиционные британские марки Jaguar и Land Rover, южнокорейская фирма KIA, а также некая анонимная «группа российских инвесторов». Специалисты, однако, сомневаются в том, что кто-либо в самом деле интересуется Opel: кризис ведь – мировой, так что в перечисленных странах своих проблем хватает.

И в Европе, и в Азии

Тем не менее ввиду совершенно отчаянного положения руководство фирмы Opel решило еще раз попросить о помощи: оно направило письмо не только канцлеру Ангеле МЕРКЕЛЬ,

но и премьер-министрам четырех федеральных земель Германии, где располагаются заводы этого предприятия. Руководители этих земель должны кровно болеть за местные заводы Opel: помимо весьма приличных налоговых отчислений в казну, они обеспечивают занятость тысячам рабочих. Так что канцлер Германии собрала всех заинтересованных политиков и менеджеров в Берлине, чтобы посоветоваться с ними о путях спасения идущего ко дну концерна.

Как выяснилось, принадлежность Opel к General Motors – не единственная проблема. К примеру, министр экономики Германии Михаэль ГЛОСС справедливо опасается, что «вслед за Opel и другие компании, вступившие в фазу перепроизводства, захотят спрятаться под крыло государства». А ведь справедливость требует, чтобы помощь была предложена всем, кто в ней нуждается, а не «избранным». Может ли немецкое правительство закупать излишки производства всех подряд отечественных автоконцернов? Скорее всего, нет.

Кроме того, помощь Opel или любому другому автоконцерну может войти в противоречие с европейским антимонопольным законодательством. Именно об этом напомнил немецкому кабинету президент Европарламента Ханс-Герт ПОТТЕРИНГ. По его словам, любые виды помощи, в том числе и запрашиваемая руководством Opel правительственная гарантия под кредит на сумму 9 млрд евро, должны быть тщательно проверены европейскими юристами. Впрочем, Поттеринг несколько смягчил свое грозное предупреждение, заявив, что в столь исключительном случае есть смысл подумать об изменении европейского законодательства.

Еще более доброжелательно оказался настроен еврокомиссар промышленности, немец Гюнтер ФЕРХОЙГЕН: Opel – европейское предприятие, – подчеркнул он в своем письме правительству ФРГ, – и следует позаботиться о том, чтобы оно не исчезло с европейского рынка». Ферхойген совершенно прав: если Opel «тонет», он утащит за собой на дно далеко не только десятки тысяч рабочих мест в Германии. Сборочные заводы Opel действуют во Франции и Бельгии, в Словении и Чехии, причем экономики восточных стран ЕС гораздо слабее немецкой и удар, который испытают они, окажутся гораздо более болезненным, чем тот, который придется испытать Германии.

Более того, одной Европой дело не ограничится. Последние пять лет Opel выживал в основном за счет экспорта автомобилей в Россию и страны Центральной Азии. За это время здесь возникли целые сети автомагазинов, центров техобслуживания, представительства этого концерна. И все это может исчезнуть как по мановению волшебной палочки – опять тысячи людей останутся на улице. Получается, что от решения немецкого правительства в какой-то степени зависит множество стран и людей. Остается надеяться, что немецкое правительство не состоит из «двоечников» и сможет найти решение задачи, в которой очень много неизвестных.

ГРИМАСЫ РЫНКА

Различные продавцы снижают цены на модный смартфон от Apple, не дожидаясь ажиотажного спроса от покупателей. Ритейлеров подгоняют конкуренты: Nokia скоро предложит модель со схожим функционалом, но в полтора раза дешевле. Кроме того, Apple подкосил «серый» рынок – любители iPhone, на которых рассчитывали продавцы, успели купить себе долгожданный телефон еще до начала официальных продаж.

Ася РЯЗАНОВА

Судя по обсуждениям в сети Интернет, за тем, как в России идут продажи iPhone, с интересом следят в Казахстане. Скорее всего, сценарий, по которому разворачивались первые официальные продажи модной новинки в Москве и Петербурге, повторится при появлении «белых» телефонов iPhone в Алматы и Астане.

80 вместо 500

Напомним, что история появления iPhone в России очень напоминала не просто розничные продажи, а некую инициацию, вступление в секту «любителей iPhone». В глухую полночь со 2 на 3 октября 2008 года Apple открыл официальную продажу телефонов, на которые записывались предварительно и за которыми ехали именно ночью. Несмотря на то, что эксперты обещали этой модели отсутствие большого спроса, с момента начала регистрации заявок 16 сентября до начала официальных продаж только МТС, по словам ее пресс-секретаря Ирины ОСАДЧЕЙ, получила 20 – 25 тысяч заказов.

Однако такое торжественное начало не позволило ценам на новинку продержаться дольше месяца. Фанаты Apple купили себе iPhone еще «серым», до начала октября, а те, кто не выдает чувств к этому продукту, не готовы платить настолько большие деньги за смартфон. «Сам гаджет не так уж и безупречен, – считает аналитик Mobile Research Group Эльдар МУРТАЗИН. – С точки зрения функциональности это продукт не новый, продукт не лучший по качеству связи и очень сильно переоцененный. При цене за iPhone 3G 8-гигабайтный на уровне 24 – 25 тысяч рублей этот продукт не будет очень популярным».

До конца года в России планировалось реализовать более 500 тысяч аппаратов iPhone. На данный момент их продано только 80 тысяч. Как сообщила радиостанция Business FM, из-за отсутствия спроса ритейлеры вынуждены снижать стоимость новинки от Apple. Дальнейшие перспективы телефона, по мнению экспертов, также весьма туманны. Цены на смартфон снизили практически все российские ритейлеры. Если изначально iPhone с памятью 8 и 16 гигабайт стоили 23 и 27 тысяч рублей, то сейчас в среднем за них просят на 2 – 3 тысячи меньше.

Отсутствие ажиотажного спроса на гаджет – одна из основных причин снижения его стоимости. Так пояснил это Business FM представитель компании «Эльдара» Илья НОВОХАТСКИЙ: «Снижение цен произошло по нескольким причинам. Одна из них – не такой

большой, то есть не ажиотажный спрос, как ожидалось. Впрочем, мы, как и некоторые другие участники рынка, заранее предсказывали, что огромного ажиотажа не будет. Вторая причина – скорое появление конкурентов этого телефона, которых называют «убийцами iPhone». Например телефон Nokia 5800, который является по функционалу похожей моделью, но стоит раза в полтора дешевле».

Кому «серый» iPhone, кому – белый

iPhone в России и Казахстане должны стоить не более 500 долларов, уверены эксперты. Только такая цена, по их мнению, изменит отношение покупателей к новинке. В США гаджет от Apple стоит всего \$199 и \$299 за модели 8Гб и 16Гб соответственно. А на постсоветском пространстве он сильно переоценен. Еще одна проблема iPhone в СНГ – обилие на рынке «серых» телефонов. По подсчетам аналитиков, на данный момент нелегально привезенным iPhone сейчас пользуется более 400 тысяч человек – как раз то количество, на которое изначально рассчитывали официальные продавцы.

В Казахстане в октябре стоимость iPhone была еще больше, чем в России: 112,5 тысячи тенге (25802 рублей) за 8-гигабайтный и 136 тысяч (31192 рублей) тенге за 16-гигабайтный. Причем все эти телефоны пока «серые» – официальные продажи в Казахстане пока не начались. Поэтому представители казахстанских торговых компаний ожидают сдержанного потребительского спроса на iPhone и уверены, что повышенный спрос продержится только около недели, когда появятся официальные телефоны.

Руководитель службы по связям с общественностью ТОО «КаР-Тел» (казахстанское представительство российской «Вымпелкома») Павел РОДИН считает, что сроки их появления во многом зависят от степени внедрения в Казахстане мобильных сетей третьего поколения (3G-формата). Известно, что данные технологии позволяют сопровождать разговор видеозображением, имеют большую пропускную способность получаемых пакетов информации. По части 3G Россия сейчас значительно опережает Казахстан.

Кроме того, г-н Родин добавил, что продажа iPhone в России началась после достижения договоренности российских операторов связи с компанией Apple. «Соответственно, подобные переговоры должны пройти и в отношении казахстанского рынка», – сказал представитель Beeline.

iPhone не выдержал испытания временем

Отсутствием ажиотажного спроса объясняют эксперты причину снижения стоимости на модный смартфон



Фото: www.shawee.com

Похоже, «убийцы iPhone» и в самом деле выполняют свое предназначение, ведь уже сейчас сравнение идет не на пользу продукту компании Apple. Так, российское интернет-издание First Mobile Journal, сравнив функциональные характеристики iPhone, Nokia 5800 и Samsung i900, присудило Nokia и Samsung по 14 баллов, а iPhone – только 10. «iPhone 3G остается имиджевым телефоном, эдакой технологичной игрушкой для модных людей, с быстрым и привлекательным интерфейсом, но с отпугивающей многих покупателей ценой от 23000 до 27000 рублей», – пришел к выводу FMJ.



Фото: www.metroinfo.com

ТЕНДЕНЦИИ

«Мобильные» компании затягивают пояса

Отрасль ожидают первые серьезные потрясения с начала десятилетия – мировой экономический спад негативно сказывается на продажах

ИНТЕРФАКС-АФИ – Производители мобильных телефонов Motorola и Sony Ericsson могут оказаться наиболее уязвимыми в условиях мирового финансового кризиса, поскольку потребители откладывают модернизацию устройств связи в условиях жесткой экономики.

По мнению экспертов, отрасль ожидает первые серьезные потрясения с начала десятилетия, поскольку мировой экономический спад негативно сказывается на продажах оборудования для мобильной связи. Первой ласточкой стало поступившее на прошлой неделе сообщение Nokia Corp., производящей четверть всех мобильных телефонов в мире, о низком спросе в течение праздничного сезона и резком сокращении мирового рынка в следующем году в связи со снижением потребительских расходов. Qualcomm Inc., выпускающая чипы для мобильных телефонов, прогнозирует уменьшение объема продаж своей продукции, а один из крупнейших операторов беспроводной связи в мире Vodafone Group Plc ожидает сокращение выручки по итогам 2008 года.

Производители мобильных телефонов являются основным жертвами спада в отрасли, утверждают аналитики, поскольку в тяжелые времена потребители



Фото: www.mobilitel.ru

не будут обновлять свои телефоны до тех пор, пока они не перестанут работать. На замену устаревших моделей приходится 75% всех продаж в этой отрасли. В первом полугодии 2008 года был отмечен рост продаж на уровне 15%, однако по итогам 2008 года этот показатель может сократиться.

Поставки мобильных телефонов снизятся в 2009 году на 1%, ожидают эксперты Strategy Analytics. Ряд экономистов прогнозируют уменьшение поставок до 9%. «Этот спад предвещает потрясения, особенно для тех компаний, чьи ба-

лансы и без того были не в лучшем состоянии. Таким образом, усиливается давление на наиболее слабых участников рынка», – заявил аналитик телекоммуникационной отрасли в Deutsche Bank Брайан МОДООФ.

Меньше всего пострадают производители современных смартфонов, которые предлагают множество дополнительных функций, например, сенсорные экраны и выход в Интернет, говорят эксперты. Сложнее всего придется компаниям, основной доход которых зависит от недорогих моделей.

Поставки мобильных телефонов снизятся в 2009 году до 9%. Такой прогноз дают пессимистично настроенные экономисты.

ЗАМЕТКИ ПО ПОВОДУ

На правительство надейся, но сам не плошай

Когда государству нет дела до качества, потребителю приходится выбирать лучшее из худшего



Даже в Узбекистане поняли, что наше – лучше, качественнее и безопаснее. Но в нашей СЭС и финполиции говорят: хлопнем мы одного – это не решит в целом проблемы.

вошло в технический регламент. В этом году мы разработали технический регламент на продукцию легкой промышленности и в ноябре внесли его в правительство. Полагаем, что в этом году постановление будет подписано и через год его введут.

Хорошо, почему попадает некачественный товар на барачки, понятия, но в супермаркеты и бутики?.. Там-то уж весь товар должен быть сертифицирован?

– Гарантии и там никакой нет. Если пройтись по магазинам, то на продукцию, которая сейчас продается, вы

ничего не найдете. И сейчас получается, что детские изделия, даже для новорожденных, – синтетические. Обувь из Китая сейчас поступает 75%, и она из таких химических материалов, которые вообще недопустимы для изготовления детской обуви. Но никому дела нет.

А отечественных предприятий, которые могли бы конкурировать с китайскими товарами, у нас нет?

– Есть свои предприятия, которые занимаются изготовлением промышленных товаров. Они чудом выживают, но пока работают. Но у нас получа-

дел, который у нас творится на внутреннем рынке и который топчет наше отечественное производство, то о чем тогда можно говорить. Это самая настоящая контрабанда, узаконенная на правительственном уровне.

Без господдержки бороться трудно

Президент Лиги потребителей Светлана САВЧЕНКО подтверждает мнение г-жи Худовой, что без государственной поддержки очень трудно бороться с некачественной продукцией, завозимой из Поднебесной.

– Мы ничего не делаем для защиты от некачественных китайских товаров. Надо бороться, но люди сами этого не делают. У нас нет государственной политики в этой сфере. Есть госорганы, наделенные полномочиями, но сейчас еще ввели мораторий на проверки и, судя по всему, никто ничего не проверяет. В крупных магазинах и супермаркетах тоже самое. У нас, например, нет специализированной лаборатории генетически модифицированных продуктов. Мы вообще не знаем, что едим. И потребитель даже не задается вопросом, за что он платит вообще. Например, в двадцати восьми странах мира адаптирован учебник, который мы первыми в мире написали для студентов наших вузов: «Практика и аспекты в сфере защиты потребителей». Но у нас этого предмета нет вообще! Государство не следит, а потребитель самостоятельно не может разобраться, что же ему предлагать.

...Вот и получается, что у нас, как в той пословице: «На бога надейся – да сам не плошай». Раз правительство до проблем потребителей нет никакого дела. А, может, и молчит наш кабинет совсем неспроста – может, это просто кому-то выгодно?