



НУ И ДЕЛА!

KazSat-1 улетел и уже не вернется

Глава Казкосмоса подтвердил, что связь со злосчастным спутником потеряна окончательно

Первый казахстанский спутник связи KazSat снова перестал отвечать на команды с Земли, сообщил в начале недели агентству Интерфакс-Казахстан компетентный источник в космической отрасли республики. По его информации, межгосударственная казахстанско-российская комиссия, заседавшая две недели назад в Астане, так и не признала спутник готовым к штатной эксплуатации.

Анастасия ПРИЛЕПСКАЯ

Узнать, насколько достоверно это сообщение, мы решили в Национальном космическом агентстве. Несмотря на конец рабочего дня (а дело было в понедельник), трубку сняли со второго гудка. Представитель пресс-службы Асет НУРКЕНОВ сообщил, что в агентстве уже готовят пресс-релиз на интересующую нас тему и буквально завтра он появится на главной странице официального сайта Казкосмоса.

Однако во вторник на сайте не было ни слова про злосчастный спутник, зато в лентах информативности появилось сообщение со ссылкой на заявление главы Национального космического агентства Талгата МУСАБАЕВА, который подтвердил, что связь со спутником KazSat-1 потеряна окончательно. По его словам, у космического аппарата отказал комплекс управляющих двигателей маховиков.

– В ночь с 25 на 26 ноября он потерял работоспособность полностью, не отвечает ни на какие команды. Все, он неработоспособный, – заявил г-н Мусабаев в ходе заседания

Комитета по международным делам, обороны и безопасности Мажлиса парламента.

Напомним, что первые проблемы на KazSat-1 возникли еще летом этого года. И только в середине сентября специалисты российского Центра имени Хруничева, где был разработан и собран спутник, смогли перезагрузить его бортовую цифровую вычислительную систему. После тестирования KazSat-1 был возвращен в штатную точку стояния на орбите и...

– Российская сторона, а именно Центр имени Хруничева, пыталась нам просто «втолкнуть» этот неработающий спутник. До этого они объявили на весь мир, во всех СМИ, что спутник после аварии классно работает, чуть ли не лучше, чем до нее. О его работоспособности они успели доложить премьеру Казахстана и России, – так прокомментировал ситуацию Талгат Мусабаев и добавил: – Таким громким заявлением российская сторона пыталась отодвинуть нас от получения страховой выплаты за потерю спутника.

«Все, он неработоспособный», – заявил Талгат МУСАБАЕВ в ходе заседания комитета по международным делам в парламенте.

ВКРАТЦЕ

Прибыли горнодобывающих компаний снизятся на 60%

ИНТЕРФАКС-АФИ – Прибыли мировых горнодобывающих компаний могут снизиться в следующем году на 60%, поскольку цены на сырье останутся под давлением в следующие шесть месяцев, прогнозируют аналитики UBS AG.

Стоимость таких видов сырья, как уголь или железная руда, вероятно, упадет на 40% по сравнению с этим годом, остальные сырьевые товары также подешевеют, прогнозируют эксперты. Спрос на сырье «сократился на беспрецедентно величину», запланированного сокращения объемов добычи будет недостаточно для того, чтобы поддержать цены, отмечают аналитики. Но, по их мнению, увеличение государственных расходов на поддержку спроса на сырье может спровоцировать скачок инфляции, что приведет к неприятным сюрпризам в отчетности горнодобывающих компаний во второй половине следующего года.

Минтранском проведет тендеры

КАЗТАГ – Министерство транспорта и коммуникаций РК проведет в 2009 году первые тендеры по выбору подрядчиков для строительства казахстанских участков автомобильного коридора «Западная Европа R11; Западный Китай».

«В этом году мы заканчиваем разработку проектно-сметной документации и в следующем году планируем разыграть свыше 1100 км... Это будут Актюбинская, Кызылординская, Южно-Казахстанская, Жамбылская области», – сообщил вице-министр транспорта и коммуникаций Женис КАСЫМБЕК в ходе «круглого стола» по вопросам реализации транспортной стратегии до 2015 года в Сенате. На строительство участков автодороги по территории Казахстана привлекаются, по словам вице-министра, займы от 5 международных финансовых организаций на общую сумму \$3,45 млрд. в том числе от Всемирного банка – \$2,125 млрд сроком на 30 лет. Соответствующие законопроекты планируется внести в парламент в январе-феврале следующего года.

СП для Казахстана и Узбекистана

ИНТЕРФАКС – Посол Казахстана в Узбекистане Заутбек ТУРИСБЕКОВ полагает, что Узбекистан и Казахстан могут объединить усилия для решения проблем продовольственной безопасности.

«Мы предлагаем Узбекистану фьючерсные сделки. Тем крестьянам, которым не хватает финансов, казахстанская сторона готова их выделить, а после сбора урожая фермерам есть кому реализовать конечный продукт. Можно также же СП создать в Казахстане для выращивания твердых сортов пшеницы, производства мясомолочной продукции», – сказал Турисбеков журналистам в среду в Ташкенте. Посол сообщил о ряде проектов по совместному производству сельскохозяйственной продукции. В частности, в приграничье предполагается создать производство по выпуску консервов в селе Сарыагаз ЮКО. «Финансировать такие производства готова Россия, которая заинтересована в импорте сельхозпродукции, и другие страны. Экономическая выгода в том, что будет выпускаться консервированная продукция, которая стоит дороже, чем свежие плоды и овощи», – отметил посол.

ИНТЕГРАЦИЯ

АСТАНА – Заседание правительства на этой неделе было посвящено отношениям с близкими и дальними соседями. Ключевой темой повестки дня стало создание единого Таможенного союза в рамках Евразийского экономического сообщества. Министр индустрии и торговли Владимир ШКОЛЬНИК сообщил о том, что подготовлен второй пакет документов для создания тремя странами – Казахстаном, Россией и Беларусью – объединения с общими таможенными тарифами и правилами.

Анастасия ПРИЛЕПСКАЯ

По просьбе премьер-министра его администрация огласила список из 20 соглашений и протоколов, которые должны быть подписаны для создания Таможенного союза трех стран. В частности, в пакет документов вошли соглашение о видах Таможенных процедур и таможенных режимов на территории будущего союза, а также протоколы о единой системе тарифных преференций и порядке декларирования товаров. Кроме того, планируется подписать соглашение об общей системе информационного обеспечения энергетического рынка государств – членов ЕврАзЭС.

Лучше, дальше, больше

Более подробно о преимуществах нового объединения рассказал глава Мининдустрии. По его словам, Таможенный союз будет создан на основе зоны свободной торговли, которая уже практически существует между государствами экономического сообщества. Сейчас, как отметил министр, Таможенный союз активно формируют три государства – Казахстан, Беларусь и Россия, потому что эти страны имеют много общего во внешнеторговом законодательстве. На подходе к вступлению в объединение Кыргызстан и Таджикистан, которые «присоединятся, как только будут готовы».

Основным элементом Таможенного союза является единый таможенный тариф и единая торговая политика в отношении третьих стран. Это позволит устранить административные барьеры при движении товаров между странами Таможенного союза, – пояснил Владимир Школьник.

Второе преимущество такого объединения – унифицированный порядок регулирования, то есть общие правила декларирования товаров, уплаты таможенных платежей. Такую унификацию министр назвал «предпосылкой для объединения таможенных территорий сторон», которая в перспективе может означать отмену таможенного контроля на внутренних границах и практически свободное передвижение товаров между странами союза. Но этого, по словам главы ведомства, нужно достигать поэтапно, при создании определенных условий.

Кроме того, предполагается, что Таможенный союз создаст лучшие условия для открытия совместных предприятий Казахстана, России и Беларуси, для расширения рынков сбыта производимых товаров.

– Это будет стимулировать взаимные инвестиции между нашими странами. На сегодня в Казахстане уже действуют более 3,5 тысячи совместных предприятий с участием российского капитала и свыше 70 предприятий с участием белорусского капитала. Кроме того, в Казахстан привлечено 2,9 миллиарда долларов прямых инвестиций из России и около 6 миллионов долларов – из Беларуси. В свою очередь казахстанские инвестиции в Россию составляют 1,1 миллиарда долларов, в Беларусь вложено 6,1 миллиона долларов казахстанских инвестиций, – сообщил глава ведомства.

С оптимизмом в будущее

После перечисления выгод Таможенного союза, Владимир Школьник поделился планами на будущее, в котором, по его словам, страны ЕврАзЭС ждут создание единого экономического пространства – ЕЭП. Для Казахстана это ключевой момент, поскольку означает «прежде всего установление равного доступа к транспортной структуре стран – членов ЕврАзЭС», а значит – такой необходимый выход к морю. Если планировать дальше, то «доступ к внутренним тарифам России позволит сократить транспортные издержки казахстанских предприятий», а «доступ к газотранспортной инфраструктуре повлечет расширение рынков сбыта и прибылей казахстанских производителей». Но до этих «бонусов» должны пройти еще годы подготовительной работы.

Пока же три страны договорились дружить таможенными. Для этого, по словам министра, уже подписано 13 международных соглашений, создающих правовую основу будущего объединения и, как особо подчеркнул министр, соответствующих нормам ВТО.

В качестве примера глава ведомства привел соглашение о едином таможенном тарифном регулировании, в котором определяется главный элемент будущего союза – единый таможенный тариф – общие ставки импортных таможенных пошлин в отношении товаров из третьих стран. Пока, по словам министра, между Казахстаном и Россией пошлины совпадают лишь на 40%, то есть предстоит корректировать и приводить в соответствие более чем половину из них.

По тем или иным причинам порядка 56 процентов импортных таможенных пошлин в Казахстане находится на более низком уровне, чем у партнеров. Так, например, более низкие ставки в Казахстане установлены на импорт оборудования и сырья, не производимого в стране, в целях реализации стратегии индустриально-инновационного развития. В этой связи работа в данном направлении будет продолжена на основе взаимных уступок и с учетом обязательств, принимаемых сторонами при вступлении во Всемирную торговую организацию, – пояснил Владимир Школьник.

Министр в ЕврАзЭС не поддержали

Говоря о том, что необходимо сделать в ближайшее время, глава индустриально-торгового ведомства отметил, что до 1 апреля следующего года должен быть сформирован проект единого Таможенного союза. Для этого нужно принять второй пакет документов, в котором содер-

Беларусь, Россия и Казахстан

«задружили» таможенными

Кабмин утвердил второй пакет документов по созданию таможенного союза ЕврАзЭС



Проект единого Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС должен быть сформирован, по словам Владимира ШКОЛЬНИКА, до 1 апреля следующего года.

жится «конкретные реализационные меры».

– Принятие данного пакета документов направлено на создание секретариата комиссии Таможенного союза, который будет являться рабочим органом комиссии, а также на уста-

новление механизмов применения тарифных льгот, определение условий предоставления таких льгот и преференций на

единой таможенной территории, – рассказал министр. По его словам, соглашения планируется подписать в ходе очередного заседания глав правительств ЕврАзЭС 12 декабря в Москве. Но один из документов, как оказалось, не вписывается в общую повестку дня. Это соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций, для которого Владимир Школьник попросил «короткое отступление» от доклада.

– Проект соглашения, в частности, оговаривающая процедуру завершения споров, не согласована Министерством юстиции нашей страны. Редакция, предложенная Министром, к сожалению, не поддержана другими странами ЕврАзЭС, – подчеркнул министр.

Интеграционный комитет ЕврАзЭС попросил казахстанское правительство рассмотреть разногласия в пятидневный срок, но по результатам согласования российской сторона не приняла компромиссный вариант. Поэтому казахстанский Министр предложил исключить из повестки дня заседания глав правительств ЕврАзЭС проект этого соглашения.

Учитывая изложенное, считая необходимым для заседания, которое состоится 12 декабря, если возникнут вопросы на уровне глав правительств, четко сформулировать позицию Казахстана по данному вопросу, – заявил по этому поводу Владимир Школьник.

Всего же в рамках второго пакета Таможенного союза готовится к подписанию 20 соглашений и протоколов. Из них один по Национальному банку уже подписан и одно соглашение снимается, сообщил в свою очередь руководитель канцелярии премьер-министра. В итоге кабинет утвердил 18 проектов соглашений и протоколов.

ПОЧЕМУ ТРОЕ?

Почему только три страны решили образовать Таможенный союз? Как считает аналитик Аждар КУРТОВ, «у нас любят такие советские подходы: чем больше организаций поставят свои подписи под каким-то документом, тем лучше. Но мы забываем, что не количеством участников сильна организация, а качественной работой». А вообще никаких препятствий, мешающих присоединению к союзу Кыргызии и Таджикистана, по его мнению, на сегодняшний день нет. Вопрос лишь в том, насколько заинтересованы в присоединении сами эти страны.

Вопрос лишь в том, насколько заинтересованы в присоединении сами эти страны.

**НА ЗЛОБУ ДНЯ
Таможенный союз – миф или реальность?**

REPUBLIKA-kz.info – Идея создания Таможенного союза обретает конкретные черты. В конце ноября на заседании Государственной пограничной комиссии в Санкт-Петербурге премьер-министр России Владимир ПУТИН заявил, что Таможенный союз должен заработать уже в самое ближайшее время.

Тамара АВАКОВА

Желание глав государств поскорее убрать барьеры в торговле между странами понятно, но тоже время нельзя не задаться вопросом: а будет ли этот союз действительно и что ему мешало быть созданным раньше? Мы попросили высказаться на этот счет наших экспертов.

«Разрулить» проще, чем договориться официально

Вице-президент Центра политических технологий Сергей МИХЕЕВ считает, что идея создания Таможенного союза не нова и не уникальна, и основана она на реальных потребностях стран ЕврАзЭС.

– Если бы идея создания Таможенного союза возникла вчера-позавчера или в течение последнего года, то можно было бы сказать: это мероприятие для галочки, – чтобы показать, что интеграционные процессы идут. На самом деле она зародилась в 1990-х годах, она осмыслена и проверена временем. Все достаточно просто: государства, которые находятся на постсоветском пространстве, объединяются для улучшения процесса взаимной торговли и внешнеэкономических операций, для упрощения или унификации таможенных правил. Идея вполне трезвая. Нечто подобное существует и в рамках Евросоюза, и в рамках многих других экономических сообществ.

На вопрос, почему страны раньше никак не могли договориться, аналитик Российского института стратегических исследований Аждар КУРТОВ ответил, что есть несколько причин, тормозящих процесс объединения:

– Первая – страны отстаивают свою суверенную национальную государственность и не очень-то хотят поступаться собственными эгоистическими интересами. К сожалению, все страны, которые входят в ЕврАзЭС и СНГ, – это страны со слабо диверсифицированной экономикой, то есть это государства, которые имеют ограниченный перечень позиций, связанных в основном с экспортом. Этих позиций не более пяти и они являются основными наполнителями государственного бюджета.

Читайте дальше с. 18



Расценки на размещение рекламных макетов в нашей газете:

- 1000 тенге – за квадратный сантиметр при размещении рекламного модуля на 1, 3 и 5-й полосах;
 - 800 тенге – за квадратный сантиметр при размещении на 16-й полосе;
 - 600 тенге – за квадратный сантиметр при размещении рекламных макетов на внутренних полосах.
- Стоимость квадратного сантиметра при размещении имиджевых статей – 1000 – 1200 тенге. При долгосрочных контрактах возможны скидки.

По всем вопросам обращайтесь в рекламный отдел редакции: 8(727) 264-26-17, 264-52-30



НА ЗЛОБУ ДНЯ

Таможенный союз – миф или реальность?

Продолжение. Начало с. 17

Катализатором стал кризис

Экономика стран слабая, причем и Казахстан, и Россия находятся в одной и той же группе. Перечень выпускаемых товаров, продукции у нас крайне низок. Это приводит к тому, что каждая страна держится за то, что она имеет, и не хочет терять ограниченный круг источников для существования. В таких условиях договариваться очень сложно.

Вторая причина в том, что государства, входящие в ЕврАзЭС, по своему экономическому потенциалу и по специфике народно-хозяйственного комплекса очень разные. Белоруссия – это промышленно развитая республика, которая одновременно имеет довольно-таки хороший аграрный сектор. Это обеспечивает ей относительно выгодное существование, правда, при условии продолжения поставок российских энергоносителей. А Россия и Казахстан – это сырьевые страны. Узбекистан, Таджикистан и Киргизия существенно отличаются от России, Белоруссии и Казахстана. Их промышленность представлена незначительным числом предприятий.

В этом смысле очень трудно состыковать разные страны по специфике народно-хозяйственного комплекса: им сложно договориться о каких-то единых правилах. Кто-то заинтересован в развитии сельского хозяйства и защите своего рынка от конкурентной продукции соседних стран, а кто-то, наоборот, заинтересован в развитии промышленности. Поэтому и не было успеха в этих бесконечных переговорах и переговорах о том, чтобы прийти к единому таможенному тарифу.

Ну и третья причина торможения процесса объединения – она, скорее, субъективного характера – связана с тем, что все-таки во многих странах – членах ЕврАзЭС у власти стоят люди советской закалки: это президент Белоруссии Александр Лукашенко, глава Казахстана Нурсултан Назарбаев и другие. Они очень хорошо осведомлены о том, как можно решать проблемы не с помощью формальных договоренностей между странами, положенных на бумагу, а используя какие-то другие каналы. Просто они столь долго существуют бок о бок с тем же Кремлем, что знают, в каком случае кому позвонить и как эти проблемы разрулить, не беря на себя обязательных обязательств.

А Таможенный союз – это обязательство. Идея есть, участники готовы к бою, цель поставлена и озвучена. Остальное дождаться результата – для начала хотя бы подписания соглашения...

Итак, идея есть, участники готовы к бою, цель поставлена и озвучена. Остальное дождаться результата – для начала хотя бы подписания соглашения...

БОЛЬНОЙ ВОПРОС

Новый закон «О трансфертном ценообразовании» еще не вступил в силу, но уже нуждается в корректировке. К такому выводу пришли в республиканской Ассоциации горно-металлургических предприятий. Ее глава Николай РАДОСТОВЕЦ сказал после состоявшегося в Астане заседания «круглого стола» по трансфертам прямо: он «не совсем учитывает реалии дня». Проблема в том, что правила определения цен между связанными компаниями принимались в стабильный период без учета развернувшегося кризиса.

Анастасия ПРИЛЕПСКАЯ

Представители горнорудного сектора предложили вначале не идти на крайние меры – вносить изменение в закон, а попытаться ограничиться «малой кровью» – подправить подзаконную Инструкцию по осуществлению контроля при трансфертном ценообразовании в международных деловых операциях, которая должна быть утверждена Минфином. В частности, добытчики предлагают изменить в ней правила определения отклонения цены сделки между связанными компаниями от средней рыночной цены.

По новому закону любое такое отклонение в сторону снижения приводит к «корректировке объектов налогообложения». Проще говоря, компаниям доначисляют налоги на сумму, которую они, по версии контролирующих органов, могли недоплатить стране, продавая связанным с ними предприятиям продукцию по сниженной цене. Добывающие компании предлагают смягчить условия, а если не поможет изменение инструкции, готовы требовать от правительства внесения изменений в новый закон.

Но Налоговый комитет Минфина категорически против. «Никаких изменений в закон вносить не нужно», – четко объяснил позицию комитета его председатель Даулет ЕРГОЖИН. Точку зрения о том, что новый закон может вызвать проблемы, поддержал и представитель вице-министр индустрии и торговли Едил МАМЫТБЕКОВ.

Устарел как... электроника

Почему горнорудные компании вдруг стали недовольны законом, в разработке и обсуждении которого сами принимали участие, Николай Радостовец объяснил так: – Закон принят, он разрабатывался и принимался, когда экономика Казахстана была на подъеме, цены на сырье, которое производят наши экспортно-ориентированные предприятия, шли вверх. А сейчас цены упали, ситуация совершенно иная.

Поэтому, считает глава Ассоциации, новый закон, который вступит в действие с 1 января 2009 года, «не совсем учитывает реалии дня и очень жесткий». Жесткость в том, что новые нормы принимались, чтобы исключить так называемые офшорные схемы уклонения от налогов. Как объяснили представители горнорудных предприятий, такие схемы возникают, когда крупные компании продают по заниженной цене свою продукцию собственным подразделениям, расположенным в офшорных зонах, – на территориях со льготным налогообложением.

В Казахстане во время разработки этого законопроекта в сфере контроля над международными сделками, контроля за финансовыми нарушениями и в сфере экспорта, увода денег в офшорные зоны и так далее, кроме Налогового кодекса, фактически ничего не существовало. Поэтому максимально старались все «большие ме-

та» предусмотреть в законе «О трансфертном ценообразовании», пояснил депутат. – Но сегодня в парламенте уже рассматривается и уже на выходе закон по финансовому мониторингу. В связи с этим законом и с принятием нового Налогового кодекса, где много концептуальных изменений, может быть, и есть предпосылки к тому, чтобы вернуться к рассмотрению некоторых положений закона «О трансфертном ценообразовании».

Представители горнорудного сектора в своих предложениях в основном ссылались на резкие скачки цен, при которых установленные по закону средние параметры будут некорректными. Простой пример привел вице-президент АО «Казцинк» Александр ХМЕЛЕВ. По его данным, мировая цена на цинк на 1 октября составляла \$1646 за тонну, а по состоянию на 31 октября – \$1090 за тонну. Минимальная цена в ок-

Не по уму, а по понятиям
Ассоциация горно-металлургических предприятий настаивает на внесении изменений в еще не вступивший в силу закон

По словам Николая РАДОСТОВЦА, горнорудные компании республики вынуждены сейчас продавать свою продукцию дешевле из-за падения и резких колебаний цен на мировых рынках сырья. Но если в российском законодательстве есть возможность допускать отклонение от мировых цен на 20%, то по новому закону в Казахстане – нет, то есть им доначислены огромные суммы налоговых органами.



В ТЕМУ

Китайский поход на металлы

Заявления Китайской Народной Республики смутили рынок, но ненадолго – трейдеры сомневаются в дееспособности объявленных планов

Правительство Китая заявило, что потратит около \$3 миллиардов на выкуп миллиона тонн базовых металлов – от алюминия до олова и меди. Таким образом, пишет газета Financial Times, китайцы пытаются смягчить последствия резкого падения спроса и цен для своей горнодобывающей и металлургической индустрии. Но трейдеры сомневаются, что китайцам такой выкуп будет под силу.

София ПОППЕЛЬ

Объявление вызвало краткосрочный подъем в секторе базовых металлов на биржах в Лондоне и Шанхае: цены на олово выросли на 10%, однако позднее вновь упали. Трейдеры выразили таким образом сомнение в дееспособности провозглашенного плана. Кроме того, на них напал очередной приступ уныния из-за нерадужных перспектив мировой экономики. В итоге цены на олово уменьшились на 0,2%, до \$12200 за тонну, медь упала на 1,4%, до \$3608, а алюминий снизился на 2,3%, до \$1735.

Действия Китая позволяют предположить, что он готов поглотить лишнюю металлургическую продукцию, складывая ее и стимулируя внутренний спрос, а также поощряя экспорт путем предложения скидок – в большей степени для того, чтобы поддержать уровни производства и занятости, нежели для поощрения снижения производства, утверждают аналитики английского Barclays Capital.

В заявлении, опубликованном на веб-сайте, правительство китайской провинции Юннань заявляет, что купит 150 тысяч тонн меди, 300 тысяч тонн алюминия, 150 тысяч тонн свинца, 300 тысяч тонн цинка и 100 тысяч тонн олова. Трейдеры скептически отнеслись к объявленным цифрам, обращая внимание общественности на то, что предлагаемая закупка примерно 100 тысяч тонн олова соответствует более чем четверти мирового годового производства олова за год, составляющего около 360 тысяч тонн.

Аналитик по металлам Merchant Securities в Шанхае Жао ЧУНЧУН считает, что «складирование 100 тысяч тонн олова совершенно невероятно, это соответствует производству олова в стране за весь год». Предлагаемое для складирования количество других металлов меньше, соот-

ветствуя, по оценке Barclays Capital, 2% китайского производства рафинированного (refined) алюминия, 4% меди, 5% свинца и 8% цинка.

Алекс ХИТ из RBC Capital Markets считает, что рынок справедливо усомнился в объявленном плане, поскольку в прошлом году уже страдали от ложных или дезориентирующих заявлений, звучащих в Китае относительно базовых металлов.

«Впрочем, мы хотели бы обратить внимание, что, учитывая валютные резервы, которые к концу года превысят \$2000 трлн, это своего рода запас на черный день», – добавил он.

Китайское заявление появилось как ответ на резкое падение цен на базовые металлы. Падение стало следствием значительного снижения заказов со стороны таких отраслей, как строительство, производство бытовой техники и автомобилестроение. Со ссылкой на заместителя секретаря правительства провинции Юннань, в документе говорится, что из-за экономического спада более 600 промышленных компаний в провинции Юннань были вынуждены частично сократить или прекратить производство.

По материалам RESPUBLIKAkz.info

требует, по оценке Barclays Capital, 2% китайского производства рафинированного (refined) алюминия, 4% меди, 5% свинца и 8% цинка. Алекс ХИТ из RBC Capital Markets считает, что рынок справедливо усомнился в объявленном плане, поскольку в прошлом году уже страдали от ложных или дезориентирующих заявлений, звучащих в Китае относительно базовых металлов. «Впрочем, мы хотели бы обратить внимание, что, учитывая валютные резервы, которые к концу года превысят \$2000 трлн, это своего рода запас на черный день», – добавил он. Китайское заявление появилось как ответ на резкое падение цен на базовые металлы. Падение стало следствием значительного снижения заказов со стороны таких отраслей, как строительство, производство бытовой техники и автомобилестроение. Со ссылкой на заместителя секретаря правительства провинции Юннань, в документе говорится, что из-за экономического спада более 600 промышленных компаний в провинции Юннань были вынуждены частично сократить или прекратить производство.

Поэтому, считает глава Ассоциации, новый закон, который вступит в действие с 1 января 2009 года, «не совсем учитывает реалии дня и очень жесткий». Жесткость в том, что новые нормы принимались, чтобы исключить так называемые офшорные схемы уклонения от налогов. Как объяснили представители горнорудных предприятий, такие схемы возникают, когда крупные компании продают по заниженной цене свою продукцию собственным подразделениям, расположенным в офшорных зонах, – на территориях со льготным налогообложением.

В Казахстане во время разработки этого законопроекта в сфере контроля над международными сделками, контроля за финансовыми нарушениями и в сфере экспорта, увода денег в офшорные зоны и так далее, кроме Налогового кодекса, фактически ничего не существовало. Поэтому максимально старались все «большие ме-

Представители горнорудного сектора в своих предложениях в основном ссылались на резкие скачки цен, при которых установленные по закону средние параметры будут некорректными. Простой пример привел вице-президент АО «Казцинк» Александр ХМЕЛЕВ. По его данным, мировая цена на цинк на 1 октября составляла \$1646 за тонну, а по состоянию на 31 октября – \$1090 за тонну. Минимальная цена в ок-

требует, по оценке Barclays Capital, 2% китайского производства рафинированного (refined) алюминия, 4% меди, 5% свинца и 8% цинка. Алекс ХИТ из RBC Capital Markets считает, что рынок справедливо усомнился в объявленном плане, поскольку в прошлом году уже страдали от ложных или дезориентирующих заявлений, звучащих в Китае относительно базовых металлов. «Впрочем, мы хотели бы обратить внимание, что, учитывая валютные резервы, которые к концу года превысят \$2000 трлн, это своего рода запас на черный день», – добавил он. Китайское заявление появилось как ответ на резкое падение цен на базовые металлы. Падение стало следствием значительного снижения заказов со стороны таких отраслей, как строительство, производство бытовой техники и автомобилестроение. Со ссылкой на заместителя секретаря правительства провинции Юннань, в документе говорится, что из-за экономического спада более 600 промышленных компаний в провинции Юннань были вынуждены частично сократить или прекратить производство.

Она открыла список предложений от компании, который, в принципе, на этот пока и закончился.

Генератором еще одной идеи, не выходящей за рамки нового закона, оказался глава налогового комитета Минфина Даулет Ергожин. По его словам, есть два варианта работы горнорудных компаний в новых условиях. Первый – утверждать решением правительства цену по конкретной сделке, что предусматривает десятая статья нового закона «О трансфертном ценообразовании». Тогда предприятие может отгрузить продукцию на внешние рынки по той цене, о которой удалось договориться, и «к этой сделке у налоговых органов претензий нет». Второй вариант он назвал «общим подходом». В этом случае формула рассчитывается не по отдельной сделке, а по рынку страны или региона. В этом случае, по его словам, возможно определение «допустимого отклонения».

Оба варианта, по мнению главы налогового комитета, нуждаются в детальном обсуждении, поскольку возможны вопросы. И они не заставили себя ждать. Представители горнорудного сектора, в частности, отметили, что согласные о цене по каждой сделке не может предусмотреть колебания цен на рынке в будущем.

«...В итоге «круглый стол» обозначил точку отсчета предстоящего обсуждения. При этом глава горнорудной ассоциации обратился к Даулету Ергожину с просьбой «проинициативировать» представителей компаний в налоговом комитете в качестве рабочей группы по доработке инструкции.

Чтобы меньше потом было между нами трений и недопониманий. Чтобы не получилось так, что мы просто отправим, и не выступим аргументы по тому или иному пункту, наши предложения будут просто механически отвергнуты», – уточнил Николай Радостовец.

ЦЕНЫ

Одной рукой – дали, другой – отобрали?

По-своему решили бороться с инфляцией в Костанайской области – власти «предложили» бизнесу просто... снизить цены

Помочь жителям Костанайской области пережить кризис решил заместитель областного акима Нуралы САДУАКАСОВ. Он предложил производителям продовольственных товаров и торговцам снизить цены на 10%. Бизнесмены в ответ предложили властям отрегулировать цены на коммунальные услуги.

Евгений ШИБАРШИН

Речь на совещании в областном акимате шла о том, как общими усилиями смягчить последствия глобального финансового кризиса. Цены на продовольствие – один из главных факторов, через который кризис может войти в каждый дом, и в этой сфере, по мнению чиновников, есть немалые резервы для снижения негативных последствий потрясений мирового характера. Заместитель начальника управления сельского хозяйства акимата Кос-

танайской области Сергей ГАЛАНИН сообщил, что анализ ценообразования в регионе показал: больше всего продукты дорожают уже в магазинах и на рынках. Торговцы накручивают порой до трети стоимости. Например, местные овощеводы тот же картофель отдадут торговым организациям по 55 тенге за килограмм, а к покупателям овощ попадет уже по 100 тенге.

Государство в последнее время много помогает развитию малого и среднего бизнеса, – заявил Нуралы Садуакасов, – теперь пришло время и предпринимателям помочь государству.

Присутствующие на совещании предприниматели попытались доказать, что высокие цены не всегда означают стремление к сверхприбыли. Один из главных поставщиков картофеля на местный рынок, глава крестьянского хозяйства «Тарра» Владимир СЕМЕЙКИН рассказал, что рассчитывается за кредит, на который построил в этом году большое овощехранилище. Все эти расходы заложены в себестоимость продукции. Есть и еще одна тонкость.

Его хозяйство выращивает картофель белых и красных сортов. Красный хранится дольше, поэтому, чтобы его хватило до весны, на реализацию он поступает по более высокой цене.

Цены диктует рынок, поэтому в нем и надо искать причины роста стоимости товаров, – заявил предприниматель.

Представители власти по этому поводу не спорили. Но, сославшись на особые условия, которые создает кризис, заместитель областного акима все же настоятельно предложил снизить цены на 10%. Причем сделать это в течение ближайших суток.

Мы теперь будем проводить ежедневный мониторинг цен, – пообещал Садуакасов, – и к тому, что наши рекомендации не выполнят, будем принимать свои меры воздействия.

Какие именно, он подробно рассказывать не стал, очевидно, рассчитывая, что присутствующие на совещании предприниматели о них достаточно хорошо осведомлены.

Однако в местной бизнес-среде такие действия оценили, как популист-

ские. Валентина КОМКОВА торгует на рынке уже более 10 лет. Она сделала простейший расчет: – Давайте представим, что хлеб подешевел на 10 тенге. Моя семья за месяц выигрывает от этого около 600 тенге. А сколько мы заплатим за коммунальные услуги? Вот где можно было бы поработать развитию бизнеса, а в мире дешевле, а коммунальные услуги у нас дорожают. Но ведь они всеми оплачиваются в себестоимость продукции. Конечно, государство должно влиять на ценовую политику, но для этого есть государственные коммунальные предприятия, оказывающие услуги. В этой сфере власть и должна работать. Пока получается так, что одной рукой она помогает развитию бизнеса, а другой – то, что дала, тут же отбирает.

Впрочем, предприниматели уже знают, как угодить властям. Когда аким области приезжал на городской рынок, чтобы посмотреть цены на мясо, продавцы ставили приятные его взгляду ценники, а после его отъезда продолжали торговлю по прежнему. Так, видимо, будет и в этот раз.

NBF
National Business Forum

ПОНЯТЬ
ПРОШЛОЕ
ДЕЛАТЬ
НАСТОЯЩЕЕ
ОПРЕДЕЛИТЬ
БУДУЩЕЕ

www.nbforum.kz

air astana
KAZAKHSTAN TRAVEL
KIT
V O P O P U S
KATAT
AKCEPT
G Baygon.KZ
KOTPCIB
KAZAKHSTAN
ALMA TV
AYIKYH
AITEP

НА ПУТИ В ВТО

Путь Казахстана во Всемирную торговую организацию (ВТО), судя по докладу, с которым по этой теме выступила на вторичном заседании правительства вице-министр индустрии и торговли Жанар АЙТЖАНОВА, выглядит, как театр военных действий: одно «отстояли», другое – «защитили».

Анастасия ПРИЛЕПСКАЯ

Главное достижение в переговорах на данном этапе, по словам г-жи Айтжановой, – в том, что удалось сохранить уровень импортных таможенных пошлин, которые позволяют защитить казахстанских товаропроизводителей.

– По промышленным товарам Казахстан отстоял возможность применять более высокую импортную ставку на уровне 6,5% при действующей ставке 4,6%, что позволит осуществить планы по диверсификации промышленности в будущем и после вступления в ВТО. При этом для снижения импортных таможенных пошлин после вступления в ВТО в ходе переговоров оговариваются переходные периоды, которые составляют от 3 до 5 лет в зависимости от вида конкретного товара, – отметила заместитель главы индустриально-торгового ведомства.

Кроме того, казахстанской стороне удалось добиться минимального уровня снижения импортных пошлин на сельскохозяйственные товары – всего на 0,6%.

Взаимовыгодный обмен

Снижение платы за ввоз некоторых категорий товаров на территорию страны, по словам Жанар Айтжановой, допускается, но только при строго оговоренных условиях. Например, если в Казахстане такая продукция не производится либо ее производство не является достаточным, чтобы насытить рынок. Эту категорию попали тропическая и морская рыба, тропические фрукты, лекарственные средства и некоторые виды высокотехнологического оборудования.

Другой вариант, допускающий снижение импортной пошлины, – с учетом структуры и географии импорта.

– Например, в структуре импорта молочной продукции и хлебобулочных изделий на наш рынок основную долю занимают продукты из России – 45 процентов всего импорта и Кыргызстана – 24 процента импорта. Поэтому снижение импортных пошлин на молоко, хлебобулочные изделия и макароны после вступления в ВТО с 15 до 10 процентов в течение трех лет не причинит ущерба отечественным производителям аналогичной продукции, – считает Жанар Айтжанова.

При этом по некоторым странам и группам товаров переговоры оказались настолько эквилибристичными, что

мер, с кубинцами меняли сахар на табак и алкоголь – удалось договориться о ставках, защищающих казахстанских производителей белого сахара, в обмен на обещание снизить пошлину на импортные ром и сигары.

Малайзия согласилась платить больше за ввоз в нашу страну маргарина и масла, но при этом – по сниженной ставке – за пальмовое масло и продукцию из тропических пород дерева, а Бразилия «в обмен на либеральные условия экспорта в Казахстан кофе согласилась с предлагаемым уровнем таможенных пошлин на импорт мяса».

В ход пошли даже знаменитые швейцарские часы, на которые, кстати, ввозная пошлина будет снижена, но зато подорожает импорт не менее известного швейцарского сыра и шоколада.

– Но опять-таки, как было сказано, конкуренция для наших производителей не составляют швейцарские сыры и швейцарский шоколад, а составляют кондитерские изделия из стран СНГ, на долю импорта из которых приходится 90 процентов, – отметила Жанар Айтжанова.

Разрушая стереотипы

Вице-министр индустрии на этом заседании правительства постаралась разрушить большинство негативных стереотипов, сложившихся вокруг вступления страны в ВТО. В частности, по ее словам, «существуют опасения о том, что после вступления во Всемирную торговую организацию Казахстан не сможет оказывать государственную поддержку сельскому хозяйству».

– Сразу хочу оговориться, что данное мнение является неверным. Всем известно, что страны – члены ВТО сами субсидируют развитие сельского хозяйства и объемы субсидий в основном зависят от финансовых возможностей каждой страны, – сказала Жанар Айтжанова. Говоря о казахстанской версии поддержки, она отметила, что республика стремится к увеличению прямых бюджетных субсидий, «отстает» от объема государственной поддержки в размере не менее миллиарда долларов ежегодно».

Кроме того, вице-министр напомнила, что будет уделять внимание и приведению

Сигары обменяли на сахар, а швейцарские часы – на шоколад

В духе взаимных уступок проходят переговоры по вступлению нашей страны во Всемирную торговую организацию



По некоторым странам и группам товаров казахстанской стороне приходилось извращиваться. Например, с кубинцами меняли сахар на табак и алкоголь, чтобы договориться о ставках, защищающих казахстанских производителей белого сахара.



Бразилия в обмен на либеральные условия экспорта в Казахстан кофе согласилась с предлагаемым уровнем таможенных пошлин на импорт мяса.



В ход пошли даже знаменитые швейцарские часы, на которые, кстати, ввозная пошлина будет снижена, но зато подорожает импорт не менее известного швейцарского сыра и шоколада.

отечественных ветеринарных и санитарных норм в соответствии с международными стандартами, что является ключевым условием для конкурентоспособности казахстанской мясной продукции. Для этого в стране уже созданы сеть современных ветеринарных и санитарно-эпидемиологических лабораторий, до 2012 года их планируется открыть 126 в разных регионах страны. Вместе с подготовкой кадров это направление обойдется бюджету в 16 миллиардов тенге.

Следующий тезис, который г-жа Айтжанова решила опровергнуть, заключался в опасении, что при вступлении в ВТО зарубежные качественные услуги «попоят» отечественных поставщиков. Она пояснила, что в этой части казахстанская сторона отстаивает требования для иностранных компаний об обязатель-

ном учреждении юридического лица. То есть зарубежная фирма должна быть представлена дочерней компанией, а не филиалом, если намеревается работать «по ключевым секторам услуг, в частности энергетическим, транспортным, строительным, аудиторским и торговым».

Обязательства Казахстана по доступу на рынок услуг, по словам г-жи Айтжановой, предусматривают «позитивную либерализацию финансовых и коммуникационных секторов услуг, а также условие привлечения иностранных квалифицированных специалистов и менеджеров только теми компаниями, которые предоставляют услуги на казахстанском рынке».

– Нужно отметить, что недавно вступившие в ВТО страны, такие как Вьетнам и Украина, не получили переходного периода. Переходный

период позволит Казахстану разработать соответствующую законодательную и институциональную базу для регулирования деятельности филиалов иностранных финансовых организаций и подготовить финансовую систему к возможному усилению конкуренции со стороны иностранных банков и страховых организаций, – добавила заместитель главы ведомства.

В этой же части казахстанская сторона настаивает на ряде требований, необходимых для защиты потребителей банковских услуг. Например, на сохранении требований к минимальным размерам активов родительских иностранных банков и страховых организаций, необходимых для учреждения филиала, а также к минимальному размеру депозитов, которые филиал иностранного банка сможет принимать от физических лиц.

Завершился парад достижений казахстанской стороны в переговорах сообщением о том, что удалось сохранить ограничение в 49% иностранного участия в уставном капитале АО «Казахтелеком» – для обеспечения национальной безопасности. Как сообщила г-жа Айтжанова, для всех остальных компаний, оказывающих услуги междугородней и международной связи, это ограничение будет снято по истечении двухлетнего переходного периода после вступления Казахстана в ВТО.

Не решили по «железке»

Список нерешенных вопросов оказался в разы короче, чем перечень позитивных моментов. Вице-министр обратила внимание, во-первых, на нормы, регулирующие казахстанское содержание в национальном законодательстве в области недрапользования. Здесь сложность, по ее словам, в том, что требование об обязательном приобретении казахстанских товаров добывающими компаниями противоречит нормам ВТО.

– Казахстанская сторона настаивает на сохранении требования по казахстанскому содержанию в отношении предпочтительного закупа недрапользователями услуг, а также на сохранении требований казахстанского содержания до истечения сроков действия контрактов, содержащих обязательства о закупке казахстанских товаров, – пояснила Жанар Айтжанова.

Вторым нерешенным вопросом, по ее словам, остается унификация железнодорожных тарифов. Первый этап их корректировки уже состоялся в июне 2006 года, когда были унифицированы расценки на перевозку нефти, цветных и черных металлов и строительных грузов. А сейчас, по данным министерства, Агентство по регулированию естественных монополий совместно с госорганами и грузоотправителями вновь поэтапно проводит унификацию тарифов.

...Закрывая тему, глава правительства подчеркнул, что «нет никакой красной даты календаря, когда мы должны вступить в ВТО». Казахстан, и это премьер выделил в категорию «приоритально», вступит во Всемирную торговую организацию только на выгодных для страны условиях.

ОБЗОР РЫНКА НЕФТИ

ОПЕК решила не снижать квоты

Страны Персидского залива хотят вначале убедиться в соблюдении членами картеля принятых ранее договоренностей

Прошла неделя прошла в ожидании встречи стран – экспортеров нефти. Представители картеля выступили с противоречивыми заявлениями, что вызвало волатильность рынка: нефтяные котировки даже возвращались к уровню выше \$50 за баррель. Но негативные сообщения о состоянии мировой экономики больше поддерживали биржевых «медведей». ОПЕК же в итоге сочла целесообразным отложить новое снижение квот до встречи 17 декабря в Алжире.

Булат НУРЛАНОВ

Ожидания решений ОПЕК цены на рынке на прошлой неделе поднялись выше \$50 за баррель. Но после того как из Каира в понедельник пришло сообщение о занятой картелем позиции выжидания, цены на нефтяные фьючерсы резко снизились и снова установились ниже 50-долларовой отметки. Во вторник «медведи» вновь одержали верх. На Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже стоимость барреля нефти марки WPI (Light Sweet Crude) опустилась на \$2,32 и составила \$46,96. В Лондоне за баррель нефти марки Brent давали \$45,44. Цена нефтяной корзины ОПЕК в понедельник снизилась до \$45,6 за баррель.

В последние недели давление на цену нефти оказывают и не внушающие оптимизма макроэкономические показатели. Так, розничные продажи в Германии по сравнению с предыдущим месяцем сократились на 1,5%. В Великобритании резко снизился объем ипотечного кредитования: с 2,2 до 0,5 млрд фунтов стерлингов, а объем потребительского кредитования с 2,4 до 1,3 млрд.

Наблюдается спад в производстве Китая. Индекс, основанный на результатах работы компаний производственного сектора в разных районах страны, снизился с зарегистрированных в октябре 44,6 пункта до 38,8 пункта в ноябре. Такой резкий спад, как происходит в настоящее время в США, Европе и Японии, последний раз был зарегистрирован после Второй мировой войны.

Сокращение спроса на энергоносители при сохраняющемся высоком уровне предложения сопровождается ростом товарных запасов нефти и нефтепродуктов в развитых странах. Так, например, по данным государственного Управления энергетической информации (EIA), запасы нефти в США выросли за неделю, завершившуюся 21 ноября, на 7,3 млн баррелей, запасы бензина – на 1,9 млн баррелей, а запасы дистиллятов снизились на 200 тысяч ч. При этом аналитики ожидали, что в среднем запасы нефти вырастут на 400 тысяч баррелей, а запасы бензина на 700 тысяч.

Видимо, то, что мировой нефтяной картель в прошлую пятницу не принял поспешного

решения о снижении квот, можно считать вполне естественным. Страны Персидского залива хотят вначале убедиться в том, что все страны соблюдают принятое ранее решение сократить добычу нефти на 2 миллиона баррелей в день, и только потом рассмотреть перспективу дальнейшего снижения квот на добычу.

Однако ряд аналитиков полагает, что ОПЕК допустила ошибку, не заявив однозначно о намерении все-таки принять такое решение. «Нас, конечно, не удивило решение ОПЕК не снижать объем добычи нефти на встрече в Каире. Мы уверены, что это встреча не пройдет без последствий, и рынок опять увидит отметку в \$50», – говорит азиатский директор Hudson Capital Energy Джонатан КОРНАФЕЛЬ.

По словам делегатов, на встрече обсуждались объемы снижения добычи. Большинство членов ОПЕК, в том числе страны Ближнего Востока, полагают, что добычу следует снизить на 1,0 – 1,5 миллиона баррелей в день, что соответствует избыток нефти. Американский импорт вырос на 10% за неделю. Чем больше ОПЕК откладывает снижение добычи, тем выше поднимаются запасы нефти и тем дольше мы будем ждать повышения основных показателей, когда изменятся сегодняшние тенденции», – написал в своем ежедневном отчете по нефти экономист инвестиционного банка UBS в Нью-Йорке Ян СТОАРАТ.

А в субботу Саудовская Аравия назвала цену на нефть в \$75 обоснованной. Такая цена, по мнению саудовцев, позволяет получать прибыль и инвестировать в разработку новых месторождений. Впервые крупнейший мировой экспортер обозначил планку цены на «черное золото».

«Все выступают за уменьшение добычи, мы движемся к нему», – сказал в свою очередь генеральный секретарь ОПЕК Абдаллаэль-Бадри. Однако он отказался назвать размеры предполагаемого сокращения объемов нефтепроизводства. Генсек ОПЕК также высказал надежду, что этот шаг поддержат и страны, не входящие в организацию, в первую очередь, Россия, Норвегия и Мексика.

ВОКРУГ КТК

Чем дальше остается нерешенным вопрос о финансировании расширения нефтепровода Тенгиз – Новороссийск Каспийского трубопроводного консорциума (КТК), тем больше опасность, что начало работ будет сдвигаться и они не будут закончены к ожидаемому промышленному освоению Кашаганского месторождения. Появились даже предложения обанкротить консорциум (КТК) либо проложить рядом с существующей магистралью новую ветку вместо ранее планировавшегося расширения мощностей.

Валерий МАРКОВ

Строго говоря, вопрос о начале расширения нефтепровода Тенгиз – Новороссийск Каспийского трубопроводного консорциума уже перешел. Например, нефтедобывающая компания «Тенгизшевройл» (ТШО) планирует в 2009 году увеличить добычу нефти до 24 млн тонн, а, как известно, основанном маршрутом транспортировки нефти ТШО является система КТК, причем мощность нефтепровода используется практически за пределами его возможностей. Только в прошлом году объем прокачки по КТК составил 32,6 млн тонн. Не случайно акционеры консорциума еще четыре года назад пришли к выводу о необходимости расширения мощности КТК до 67 млн тонн к 2008 году. Но разногласия по условиям реализации проекта затянули переговоры и согласования.

Все «за», а ВР – «против»

Мы уже не раз писали о проблемах КТК. Напомним, что дело доходило до того, что Казахстану приходилось решать, согласиться ли с предложением «Транснефти» обанкротить Каспийский трубопроводный консорциум либо проложить рядом с магистралью новую ветку вместо ранее планировавшегося расширения мощностей. Сейчас вопрос сдвинулся с мертвой точки, ак-

ционеры в ноябре все-таки достигли принципиальной договоренности о подписании 17 декабря в Москве соответствующего меморандума.

Но, как пояснил руководитель пресс-службы АК «Транснефть» Игорь ДЕМИН, меморандум будет подписан, вероятно, всеми, кроме ВР. Однако, если ВР не согласится, меморандум не вступит в силу, так как акционеры должны одобрить документ единогласно. Поэтому акционеры КТК пришли к выводу о конфликте интересов между ВР и остальными участниками проекта и не исключают вероятности после подписания меморандума подачи судебного иска против ВР.

«Если один из акционеров попытается не подписывать соглашение о расширении, мы попытаемся воспользоваться президентным правом законодательства Великобритании и доказать их нечестную конкуренцию, вследствие которой акционеры КТК несут большие убытки», – сказал по этому поводу Игорь Демина, напомнив, что ВР является оператором конкурирующего нефтепровода Баку – Тбилиси – Джейхан. Этот нефтепровод мощностью 50 млн тонн в год прокачивает каспийскую нефть в Турцию и в будущем может забирать возрастные объемы с Тенгиза, если расширение КТК будет тормозиться.

Британцы готовы, но есть условия

Впрочем, ВР не отказывается от сотрудничества и со-

Не мытьем, так катаньем

Акционеры КТК собираются подать иск против ВР, если компания откажется подписать меморандум о расширении

Акционеры КТК действительно могут подать иск против ВР в Великобритании, говорит партнер «Нерр Штиффенхофер Лутц» Илья РАЧКОВ. Суд может позволить акционером принять решение, касающееся развития проекта, без учета мнения ВР или даже принудительно финансовую компанию из списка акционеров общества. В этом случае пакет акций ВР будет выкуплен по рыночной цене, определенной независимым оценщиком, и распределен между другими акционерами проекта. Помимо этого акционеры также могут потребовать возмещения убытков, причем как акционеры должны рассчитать и упущенная выгода. Однако акционером необходимо представить в суде неопровержимые доказательства того, что их предприятие несет убытки из-за позиции ответчика или что он блокирует принятие положительного решения для развития проекта, подчеркивает эксперт.

Напомним, ВР выдвинула другим акционерам КТК условия: она даст согласие на увеличение мощности КТК лишь в случае, если сама не будет принимать участия в проекте и оплачивать его. При этом ВР настаивает на сохранении дивидендных выплат компании до тех пор, пока она не выйдет из КТК, и на получении гарантий того, что другие акционеры не будут препятствовать ее выходу.

Британцы готовы, но есть условия

Впрочем, ВР не отказывается от сотрудничества и со-

гласна поставить свою подпись под меморандумом, но в случае если остальные владельцы КТК предоставят ей право вести переговоры о продаже своей доли другим компаниям, сообщил в прошлую пятницу представитель британской компании Владимир БУЯНОВ.

При этом, по его словам, компания уже обратилась с соответствующим предложением к своим партнерам по проекту, и с ними в настоящее время ведутся переговоры о предоставлении такого права. В то же время он затруднился пояснить РБК daily, идет ли речь о праве вести переговоры в том числе со сторонними компаниями или только с акционерами КТК. Г-н Буйанов добавил, что даже если сделка по продаже доли в каждом из СП будет совершена с «КазМунайГазом» и ЛУКОЙлом, у которых преимущественное право на выкуп этих активов, все равно не в совершение и выход ВР из проекта должны быть согласны абсолютно все участники консорциума.

В ЛУКОЙЛе подтвердили, что переговоры с ВР о выкупе ее доли в КТК продолжаются. Ранее глава российской компании Вагит АЛЕКПЕРОВ сообщил, что у нее как у участника совместного предприятия есть первоочередное право выкупа. При этом, по его словам, ЛУКОЙЛ не собираются препятствовать выходу ВР из КТК. Как писала РБК daily с ссылкой на источник, близкий к российским акционерам КТК, «британцы» надеются продать россиянам свою долю

за \$2,5 млрд. Однако эта сумма их не устраивает.

Отметим, что аналитик «Капитала» Виталий КРЮКОВ оценивает пакет ВР в \$300 – 400 млн, т.е. примерно в ту же сумму, что и выкупленный Россией пакет Омана в 7%. Такого же мнения придерживается редактор по Каспийскому региону RusEnergy Игорь ИВАХНЕНКО, который полагает, что стоимость доли ВР будет сопоставима с ценой, которую Россия заплатила Оману.

Ранее сообщалось, что Оман также \$700 млн за свои

7% в проекте. Однако эксперт уверен, что предложение ВР не найдет поддержки у всех акционеров КТК. По его информации, «КазМунайГаз» хотел бы приобрести долю британской компании в Lukarco, поскольку она включает не только акции в КТК, но и долю в нефтедобыче «Тенгизшевройла», однако преимущественное право такого выкупа у ЛУКОЙЛа. А тот хоть и отказывается дорого платить за актив, но не отказывается от реализации своего преимущества, поэтому пока переговоры встали.

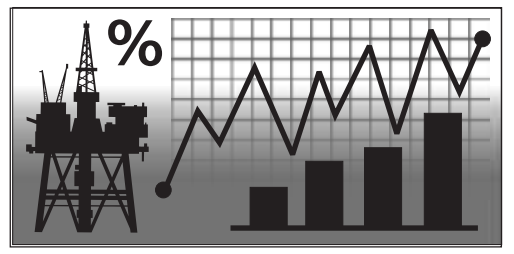
Большинство членов ОПЕК считают, что добычу следует снизить на 1,0 – 1,5 миллиона баррелей в день. А Саудовская Аравия видит цену на нефть на уровне \$75.

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
 ДЛЯ ЧИТАТЕЛЕЙ ГАЗЕТЫ «РЕСПУБЛИКА». СЕТЬ СУПЕРМАРКЕТОВ «7Я» ПРОВОДИТ АКЦИЮ. ПРЕДЪЯВИТЕ КУПОН И ПОЛУЧИТЕ СКИДКУ НА ВАШИ ЛЮБИМЫЕ ТОВАРЫ. ТОЛЬКО С 21 НОЯБРЯ ПО 7 ДЕКАБРЯ!

7Я супермаркет

7Я Молоко ТООМАСТЕРС ПАСТЕРИЗОВАННОЕ 3,2% жиры 1л	7Я Супертонкий кондитерский напиток «Бакус Улус» 0,8л	7Я Шампунь ЭФФЕКТ МАТЬ И МАЩЕКА 500мл	7Я Конфеты ТРОФ МУЛЕН РУЖ 225г	7Я Масло ПОДСОЛЖЕННОЕ «Шедлар» РАФИНИРОВАННОЕ 1л
!!! СКИДКА 7% !!!	!!! СКИДКА 7% !!!	!!! СКИДКА 7% !!!	!!! СКИДКА 7% !!!	!!! СКИДКА 7% !!!

Позвоните по тел.: 266 48 28, чтобы узнать адрес ближайшего супермаркета «7Я»



СИТУАЦИЯ

Yahoo! избавилась от Янга
Крупнейший поисковый сервис с обширной аудиторией вынужден будет выйти на поиски покупателя

RESPUBLIKA-kz.info – Уход Джерри ЯНГА с поста исполнительного директора интернет-компании Yahoo! не обсуждает лишь ленивый. Всех интересует, кому в итоге достанется крупнейший поисковый сервис с обширной и, что гораздо важнее, возвращающейся аудиторией, на которую алчно смотрит не одна рекламная компания. Тем более что не продать Yahoo! просто не может себе позволить.

Мария МОЛИНА

Джерри Янг стал соучредителем Yahoo! в 1994 году, а с июня 2007 года работал в качестве исполнительного директора компании. После того как ему найдут преемника, бывший студент Стэнфордского университета, превративший свой набор ссылок в успешный интернет-бизнес, останется директором по развитию и просто держателем 4% акций Yahoo. На его пост претендует президент Yahoo! Сьюзен ДЕККЕР, бывший исполнительный директор Yahoo! Дэниэл РОЗЕНЦВЕЙГ и бывший гендиректор AOL Джонатан МИЛЛЕР. По другим источникам, среди кандидатур рассматриваются также бывший гендиректор Viacom Фрэнк БИОНДИ и бывший гендиректор Nextel Джон ЧЕППЛ.

«Он украл у нас \$50 млрд!»

Портфельные инвесторы отраздвали сообщение о том, что он уходит, активной скупкой акций интернет-компаний (ее стоимость выросла на 8,7%). Все считали, что теперь Yahoo! достанется Биллу ГЕЙТСУ. Но уже к утру четверга она снова провалилась в стоимости на 21%. Стив БОЛМЕР, возглавляющий сейчас Microsoft, официально заявил, выступая перед акционерами своей компании, что предложение о поглощении Yahoo! осталось в прошлом. Максимум, что может выкупить разработчик программного обеспечения – это поисковик Yahoo.

Напомним, что предложение о поглощении интернет-компания получила в феврале. Оно было неожиданно щедрым – \$44 млрд. Однако Джерри Янг не принял его, мотивировав отказ тем, что он хотел бы видеть свое детище независимым. В мае Microsoft повторила предложение, подняв цену до \$47,5 млрд – в преддверии кризиса на рынке тогда еще не верили. А теперь этот шаг Янга отдельные инвесторы называют «угловым наказанием – он украл у нас \$50 млрд и должен сесть в тюрьму».

Вместо продажи бизнеса г-н Янг взялся обсуждать «рекламное соглашение» с Google – предполагалось, что Yahoo! будет показывать рекламу, проданную через сеть Google. Инвесторам говорили, что именно это соглашение окупит отказ от денежного предложения Microsoft. Сделка должна была принести примерно \$800 млн в год. В июне, когда все это обсуждалось, кризис был уже близок, но не очевиден. Но и это партнерство не состоялось. Компания Сергея БРИНА, приложившая немало усилий для разрыва первоначальной сделки Yahoo! с Microsoft, 5 ноября заявила, что не готова тратить слишком много сил, чтобы провести проект через регулятора – американскую антимонопольную службу.

Теперь Yahoo! находится в сложном положении – независимость в условиях коллапсирующего рынка рекламы оказалась не самым легким бре-

менем. За этот год стоимость компании упала на 60%. Последнее падение привело к тому, что сейчас ее акции находятся всего в 50 центах от той цены, которую имели, когда в 2001 году прежний исполнительный директор Терри СЕМЕЛ взял управление Yahoo! в свои руки во время обвала доткомов.

На фоне этого падения Джерри Янгу не простят потери \$50 млрд. Так что в памяти потомков он так и останется не столько основателем популярнейшего англоязычного поисковика, сколько человеком, отказавшимся взять полсотни миллиардов долларов у Microsoft. Ему, как рассказывают, доставляло немало удовольствия чувствовать себя главой компании, одной левой решающим судьбу целого состояния.

Yahoo! стала бесценной

По мнению экспертов, преемнику Янга, кем бы он ни был, главным образом придется искать нового покупателя. Им может стать AOL, слухи о слиянии которого с Yahoo! ходят не один год. Или можно уговаривать старого претендента – Microsoft. Факт, что в нынешнем состоянии дела Yahoo! может поправить лишь продажа бизнеса крупному информационному холдингу, сомнению не подлежит.

По этому поводу стоит отметить две вещи. Во-первых, если вычесть \$10 млрд, представляющих собой оперативные средства и инвестиции в азиатские предприятия, то сама компания будет стоить менее чем \$3 млрд. Это меньше двукратного размера ее EBVDA (прибыль до налогообложения) прошлого года.

Во-вторых, при нынешней цене стоимость Yahoo! сводится, по сути, к стоимости ее поисковика. О стоимости ее бесценной аудитории уже даже нет речи. Поэтому стоит предположить, что г-ну Болмеру, скорее всего, хотелось бы оставить вопрос о поглощении Yahoo! открытым. Сейчас интернет-компания, по оценкам аналитиков, стоила бы Биллу Гейтсу всего \$10 – 13 млрд. Поэтому не исключено, что разработчик программного обеспечения лукавит, называя переговоры о поглощении Yahoo! «завершенными». Злые языки говорят: даже неудача с Google могла бы инициирована Microsoft, чтобы сбить цену, а уж уход Джерри Янга, противящегося продаже бизнеса из принципиальных соображений, – и подавно.

Лучше, что сейчас может сделать преемник Янга, по мнению экспертов, кем бы он ни оказался, – это все-таки продать поисковик Microsoft'у и пустить остальной бизнес Yahoo! в свободное плавание. Во всяком случае, хуже точно не будет. Как говорит аналитик FT Ричард УОТЕРС, «бумаги Yahoo! должны остановить падение в какой-то точке, хотя ставить состояние на это я бы не рискнул».



Интернет-компания Yahoo! обесценилась вследствие кризиса на 60%, однако покупателей на нее все равно нет.

ПЬЕМ ТРЕВОГУ!

Несмотря на протест общественности, на этой неделе глава государства подписал закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам особо охраняемых природных территорий». Теперь правительство своим «компетентным» решением сможет переводить земли из одной категории в другие.

Жанна БАЙТЕЛОВА

Инициатором поправок выступило Министерство сельского хозяйства якобы с целью содействовать развитию туризма и привлечению иностранных инвестиций. Однако эксперты считают, что если для тех, кто «наверху», изменения наверняка принесут огромную прибыль, то остальным новый закон ничего хорошего не принесет.

– Такие поправки должны в первую очередь обсуждаться с общественностью! Более того, такие поправки должны проходить экологическую экспертизу, – прокомментировал нам принятие закона руководитель общественного объединения «Зеленое спасение» Сергей КУРАТОВ. – Мы обратились в Министерство охраны окружающей среды с вопросом, проходил ли этот блок поправок экологическую экспертизу. Нам ответили, что проходил и Министерство охраны окружающей среды с ними согласны. А по поводу обсуждения нами ответили, что поскольку инициатором является Министерство сельского хозяйства, то оно и должно проводить общественные слушания.

Месяц назад «Зеленое спасение» инициировало открытое письмо общественности с целью не допустить принятия поправок, так как, по мнению экологов, под предлогом развития туризма они откроют путь к дальнейшему расширению и разрушению самых ценных природных объектов нашей страны.

– Одним из обоснований является необходимость развивать туризм. Никто не против туризма, но мы против разрушения этих земель, – объясняет Сергей Куратов. – Вокруг того же национального парка существует масса брошенных территорий. Почему бы не заняться ими? Не привести их в чувство и не сделать их привлекательными для туризма? Строить на них те же отели с паркингами, а парки и заповедники оставить нетронутыми. У нас же все наоборот! Брошенные земли так и останутся бесхозными, а мы вотржемся в нетронутые заповедные территории, вырубим там все, испортим ландшафт. Что в таком случае ценно – отель или эти уникальные земли? А их ведь уже не восстановить никаким способом. Даже если потом начать восстанавливать, то это уже будет вторичная экосистема, другая, потому что ее разрушил именно человек.

Эколог привел в пример Соединенные Штаты Америки, где существует аналогичный закон, правда, тщательно продуманный, без плавающих определений. Более того, категория земель, которые выделены в особо охраняемые, может быть изменена только решением конгресса.

– Если такие поправки будут вноситься и дальше, то Казахстан вообще может скоро лишиться всех этих особо охраняемых территорий, – считает Сергей Куратов. – Наши зарубежные коллеги недоумевают. Международные эксперты в шоке от того, с какой скоростью у нас меняется законодательство. Говорят, что вот у них закон о национальных парках 1916 года и в нем почти нет поправок, в законе о дикой природе с 1964 года тоже поправок нет. А у нас закон 2006 года, и в него уже поправки вносят.

Сергей Куратов также заявил, что поправки вступают в противоречие с международными конвенциями:

– Возникает вопрос, а те земли, которые уже включены в предварительный перечень списка всемирного наследия от Казахстана, утвержденный, кстати, международным комитетом, они тоже могут переводиться в другой статус? Где это учтено в поправках? То есть эти поправки противоречат уже даже международным конвенциям. Как же вы одной рукой включаете эту территорию в список всемирного наследия, а другой – тут же протаскиваете такие поправки? Кто так поспешно готовил их? Кому это надо?

...Экологи считают, что инициаторов поправок искать надо среди тех, кому это выгодно. Не зря же в свое время римляне говорили именно так. А вообще они уверены, что по большому счету все упирается в отсутствие в стране нормальной экологической политики.

BFM.ru – Мировой автопром продолжает идти ко дну. Теперь, вопреки прогнозам аналитиков, дело дошло до люксовых брендов. Британские Aston Martin и Rolls-Royce, а также японская Toyota, выпускающая дорогие Lexus, сообщили о сокращении персонала и временном закрытии своих заводов. Аналитики полагают, что сейчас будет создана атмосфера искусственного дефицита, а цены на машины класса люкс подрастут.

Яна МИЛЮКОВА

Aston Martin под сокращение пойдут 300 штатных сотрудников и столько же временных рабочих. Это почти треть всех работающих в компании. Кроме того, концерн объявил о том, что традиционные рождественские каникулы на заводе Aston Martin в городе Гейдон графства Уорикшир могут быть продлены на две недели. Генеральный директор компании Уильям БЕЦ заявил в интервью газете Financial Times, что это вынужденная мера, связанная с беспрецедентным падением мировой экономики.

Проверка на прочность

Нынешний кризис вновь испытывает производителя премиум-марок на прочность. Стоит отметить, что за 95 лет существования в Aston Martin двенадцать раз менялись владельцы и трижды компания оказывалась в состоянии банкротства. При этом пока-



Кризис решил испытать автопроизводителей дорогих машин на прочность, и пока результаты неутешительные.

затели продаж никогда не поражали объемами. И нынешнее снижение спроса на авто лишь добавляет беспоконья руководству компании. По сообщению Associated Press, до конца года Aston Martin планирует реализовать 6,5 тысячи автомобилей. В прошлом году этот показатель соста-

вил 7,3 тысячи. В своей стране с января по октябрь этого года Aston Martin продала всего 110 машин, что на 33% меньше аналогичного показателя прошлого года.

Еще один британский производитель люксовых автомобилей – Rolls-Royce, принадлежащий концерну

Дело не в туризме, а в разрушении земель

По мнению экологов, поправки в законодательство по особо охраняемым природным территориям откроют путь к расхищению ценных объектов



НЕ ХОТИМ МОЛЧАТЬ!

Не розы, не тюльпаны, а черные зонтики
Необычную акцию протеста устроили отчаявшиеся дольщики на центральной площади южной столицы

Настоящей головной болью для властей Казахстана стали обманутые дольщики строительных компаний. Судя по их заявлениям, правительство страны и власти на местах лишь на словах решают их проблемы. На деле же обманутые дольщики по-прежнему не имеют ни крыши над головой, ни солидных денег, которые в годы строительного бума в стране они отдали на возведение жилых комплексов.

Анатолий ВАЙСКОПФ, «Немецкая волна»

Но если, например, казахстанская оппозиция в борьбе за свою правду ныне отделяется многочисленными заявлениями в независимой прессе, то обманутые дольщики действуют более решительно – они пикетируют местные акиматы, центральные офисы банков и строительных компаний. А в минувшую среду наиболее активная часть из многотысячной армии дольщиков перешла определенную психологическую черту. Около двухсот человек решились на проведение акции протеста на центральной площади Алматы, принеся с собой плакаты с возмущительными для властей подтекстом.

Все было сделано в лучших традициях проведения мероприятий в условиях традиционного негативного отношения властей к каким-либо несанкционированным действиям со стороны рядовых граждан страны. О том, что на центральной площади Алматы состоится некая акция протеста, журналисты узнали лишь за 30 минут до ее начала.

Ровно в полдень у монумента Независимости на площади Республики собрались представители около двадцати СМИ. Однако никаких протестующих видно не было. Обманутые дольщики, пострадавшие в основном от трех строительных компаний – «Верный.kz», «Премьера» и «Ак Ауыл» – появились внезапно.

Приблизительно 70 – 80 человек, идущих вроде бы по своим делам, несмотря на хорошую погоду, вдруг раскрыли черные зонтики. Их примеру тут же последовали еще несколько человек, которые, казалось бы, только что наслаждались солнышком, сидя на лавочках близ монумента. При этом они объяснили, что тем самым демонстрируют единственную крышу, оставшуюся у них над головой.

Спустя еще пару минут все участники акции сплотили свои ряды и подняли плакаты с текстами, которые относятся к разряду возмущительных по местным меркам: «Правительство и акимат в отставку!» и «Нурсултан Абишевич, если не будут решены наши проблемы, отвечать будешь ты!».

Пока силы правопорядка подтягивались к «несанкционированным» возмутителям спокойствия, отдельные представители обманутых дольщиков успели дать интервью журналистам: – Назарбаев в выступлении своем сказал, что строительные компании пусть пойдут обманутым дольщикам. А акимат города коррупционно две строительные организации поощряет, а остальных нет!

В свою очередь подоспевший на акцию протеста председатель общественного объединения «Талмас» Айнур КУРМАНОВ объяснил причину изменившихся настроений среди обманутых дольщиков, которых его объединение активно поддерживает:

– Правительство пытается выделить определенные средства в поддержку обманутых дольщиков, но делается это непоследовательно, и в основном это реакция на отдельные акции протеста дольщиков разных компаний. Сами же дольщики считают, что возможны коррупционные схемы увода средств, поэтому не верят в те действия правительства, которые в данный момент обнародованы.

Впрочем, вскоре силы правопорядка пришли в себя и попытались по уже ранее заведенной «традиции» препроводить наиболее активных участников несанкционированного мероприятия в подогнанный к монументу автобус. Но... случилось невероятное.



В Грузии были розы, в Кыргызстане – тюльпаны, а в Казахстане – возможно, будут черные зонтики...

Масса черных зонтиков всколыхнулась, и практически все участники – а их уже собралось человек двести – сделали попытку поместиться в относительно небольшой полицейский ПАЗик:

– Все пойдем!
– Да, да! Все пойдем! Давайте все пойдем!
– Все, все, все!

Первая попытка у полицейских сорвалась, поскольку автобус подобной марки резиновым не является, но все же стражам порядка удалось отделить наиболее активных участников митинга и увести их в местный отдел полиции. Правда, сделано это было лишь тогда, когда митингующие обманутые дольщики, в очередной раз поведав журналистам о своих проблемах, стали постепенно расходиться по своим делам.

АВТОНОВОСТИ

Люксовых авто пока не будет

Британские Aston Martin и Rolls-Royce, а также японская Toyota сообщили о сокращении персонала и временном закрытии заводов

Пик снижения придется на весну

«Российский рынок автомобильных продаж кризис в полной мере затронет с некоторым временным лагом, – отмечает в интервью BFM.ru независимый автоэксперт Максим БАРАНОВ. – Думаю, что пик снижения продаж в дилерских центрах, работающих в премиум-сегменте, придется на весну 2009 года. Объемы продаж в России у таких компаний, как Aston Martin, Ferrari, Lamborghini, Bentley, и так были невелики. В лучшие времена дилеры продавали за год 30 – 50 авто. А в будущем году этот показатель снизится до 5 – 10. По значимости российский рынок для люксовых производителей стоит примерно на шестом месте. Основными странами, обеспечивающими хорошие показатели по продажам, для них являются США, Китай, Франция, Италия и Германия».

Как заявил BFM.ru аналитик ФК «Открытие» Кирилл ТАЧЕННИКОВ, в условиях кризиса дилеры машин премиум-класса ограничат объемы закупок, что в будущем может создать искусственный дефицит. А потому цены на дорогие машины только вырастут. «В настоящий момент все дилеры испытывают проблемы. Развитие сетей приостановлено, несколько компаний столкнулись с затовариванием. Однако дилеры, продающие авто класса люкс, изначально находятся в лучшем положении. Поскольку маржа у них на 3 – 5% выше, чем у компаний, работающих в бюджетном сегменте. Кроме того, дорогие авто состоятельные люди все же будут покупать, пусть и в меньших количествах».

BMW, на этой неделе сообщил, что сократит 40 человек. 900 сотрудников завода в городе Гудвуд отправятся в вынужденный отпуск на месяц сразу после рождественских праздников: компания приняла решение о временной остановке производства. В будущем Rolls-Royce планирует вводить ускоренные рабочие недели, добавляя к выходным еще два дня. Отметим, что Rolls-Royce практически выполнил план продаж в этом году больше, чем в прошлом, то есть больше 1010 автомобилей. Но количество заказов на будущий год сократилось, что заставляет компанию принимать меры предосторожности.

Третий производитель – японский концерн Toyota – объявил о решении остановить с 24-25 декабря этого года часть производственных линий на двух заводах в префектурах Айти и Фукуока. На этот шаг компания пошла в связи с сокращением спроса на автомобили, в том числе на дороге марки Lexus. По прогнозам японского автоконцерна, в этом году с конвейера сойдет только 3,850 миллиона автомобилей, что на 363 тысячи меньше, чем планировалось. Корпорация вынуждена принять беспрецедентные меры для спасения финансовых показателей. С 1 января она увольняет 3 тысячи человек, количество рабочих смещает с двух до одной. Кроме того, почти 9 тысячам менеджеров на 10% сократят бонусы.